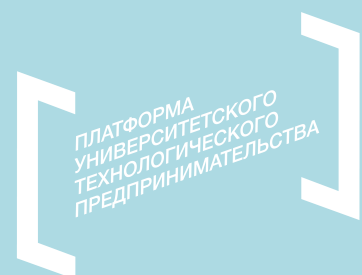
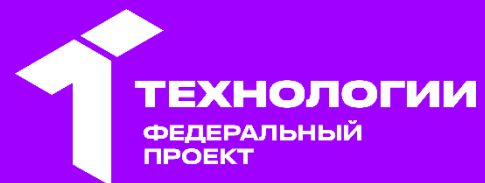




Группа компаний  
«Деловой альянс»



Московский  
политех

# «Приложение с юридическими услугами» (приложение)

Онлайн платформа юридических услуг с использованием ИИ  
агентов

Куракова Татьяна Алексеевна



*Юрист.про*



# ПРОБЛЕМА (решаемая задача)

**01** **КОНТЕКСТ И АКТУАЛЬНОСТЬ**  
(растущий спрос на онлайн решения, цифрализация автоматизация и экономия времени)

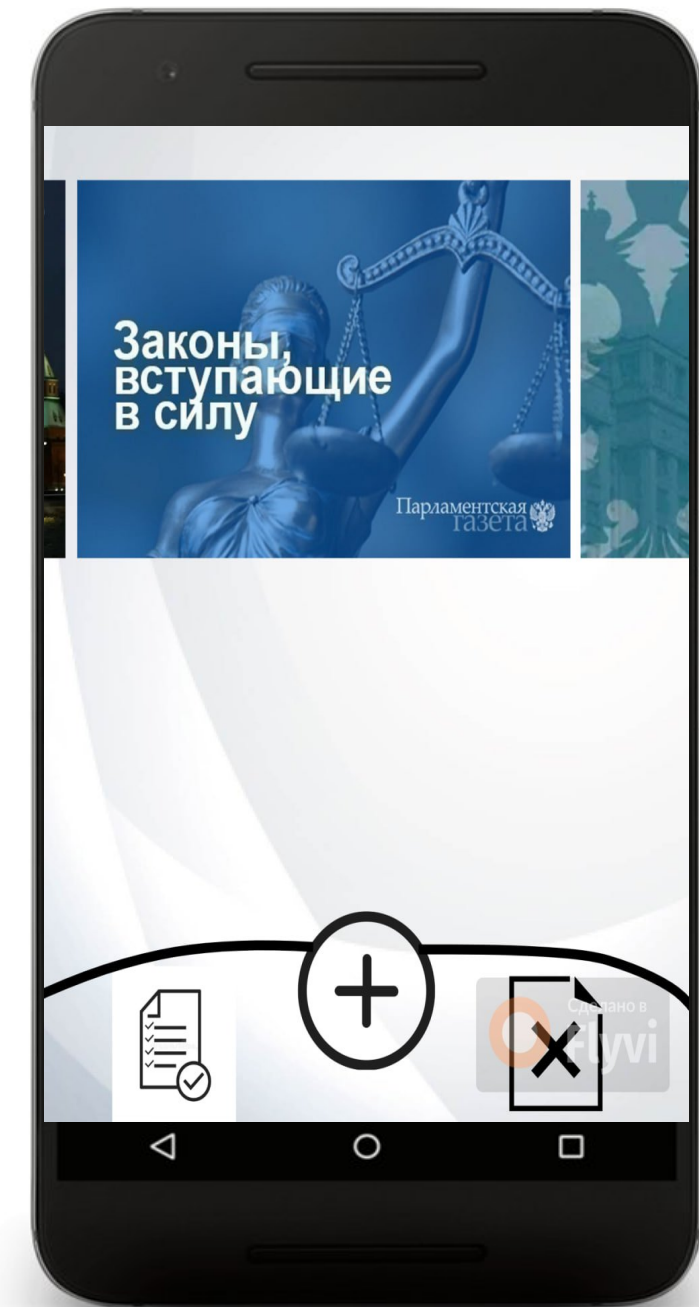
**02** **МАСШТАБ И ПОСЛЕДСТВИЯ**  
(Онлайн-приложение пользователям получать консультации, частные лица, юристы, компании)

**03** **ВОЗМОЖНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ**  
(Приложение “Юрист Про” как таковое не имеет общедоступного официального документа с ограничениями, но по аналогии с условиями юридических и правовых приложений можно выделить типичные ограничения, которые часто встречаются в подобных сервисах:

- Использование приложения только в рамках его функционального назначения.
- Возможные ограничения по территориальному признаку (например, только на территории РФ).
- Пользователь обязан предоставлять достоверную информацию.)

# РЕШЕНИЕ

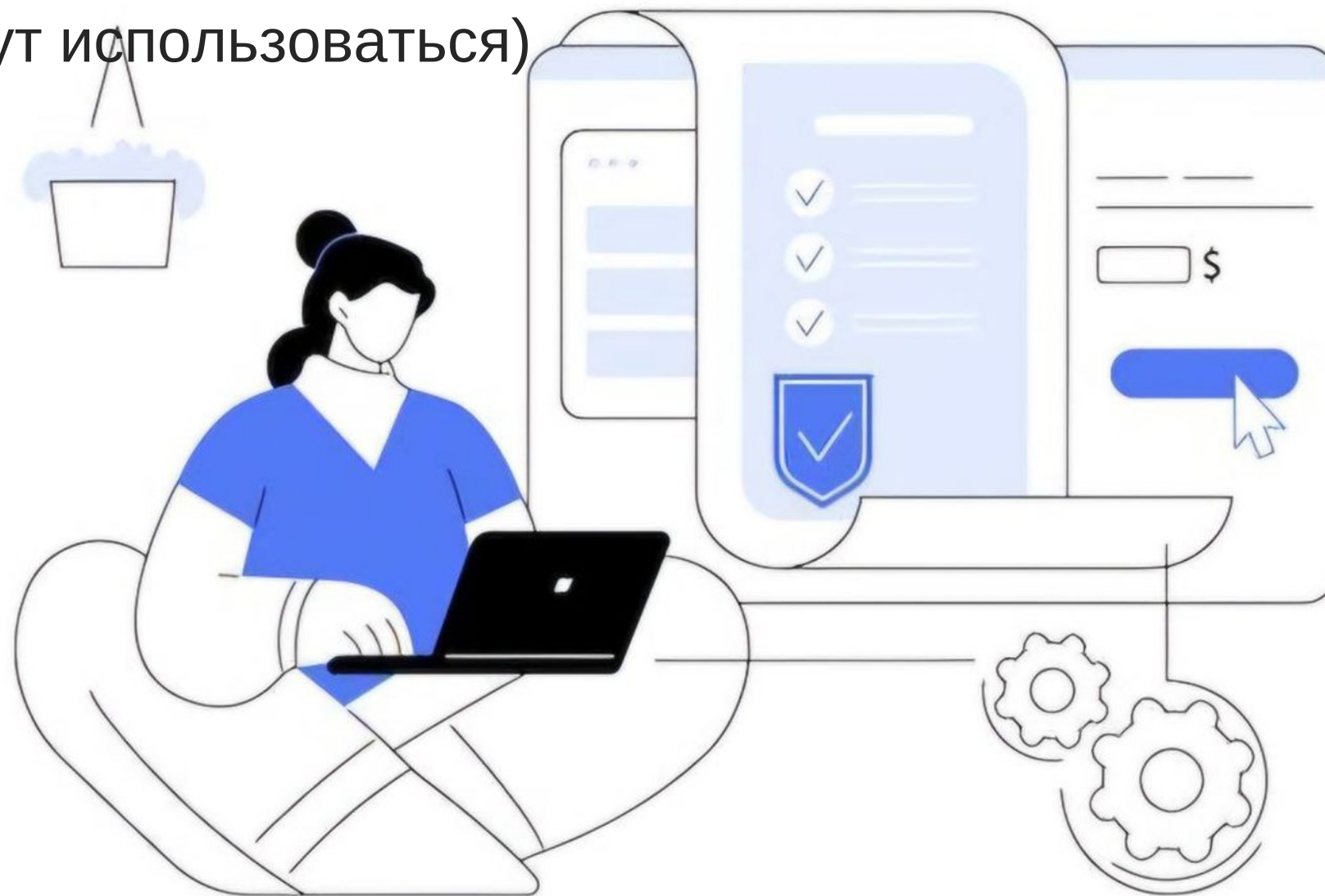
- 01** **Сущность предлагаемого решения и технологический стек**  
(Юрист.Про- онлайн платформа услуг и для кого и с помощью каких технологий .)
- 02** **Фактический продукт, продукт в реальном исполнении**  
(Приложение обладает следующими функциями: проверка документов с помощью ИИ на соответствие законодательству, предоставляет свежие новости про изменения в законе РФ, так же есть консультация с живым юристом, а не ИИ.)
- 03** **Основные эксплуатационные характеристики**  
(Представлены на изображении)



## 04 МОДЕЛЬ ПРИМЕНЕНИЯ

(Зайти в приложение=>нажать на плюс на главном экране=>выбрать документ который нужно проверить=>подождать пару секунд=>разбор документа на соответствие законодательству)

(какие цифровые технологии будут использоваться)



# ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- 01** **ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ЗАКАЗЧИК**  
( Клиент начинает искать юридические услуги, используя поисковые запросы, спорные ситуации )
- 02** **БАЗОВЫЙ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ**  
(желание получить быстрый, квалифицированный ответ на юридический вопрос, поиск информации  
Проблемы: Необходимость консультации по семейным вопросам, наследству; Возникновение юридических споров и конфликтов)
- 03** **ГРУППЫ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ**  
(Физические лица, Предприниматели и владельцы бизнеса, юридические специалисты)



# ОЦЕНКА РЫНКА

## 01 ОПИСАНИЕ РЫНКА, НА КОТОРОМ ВЫ РАБОТАЕТЕ

(приложение “Юрист.про” работает в сегменте рынка юридических услуг)

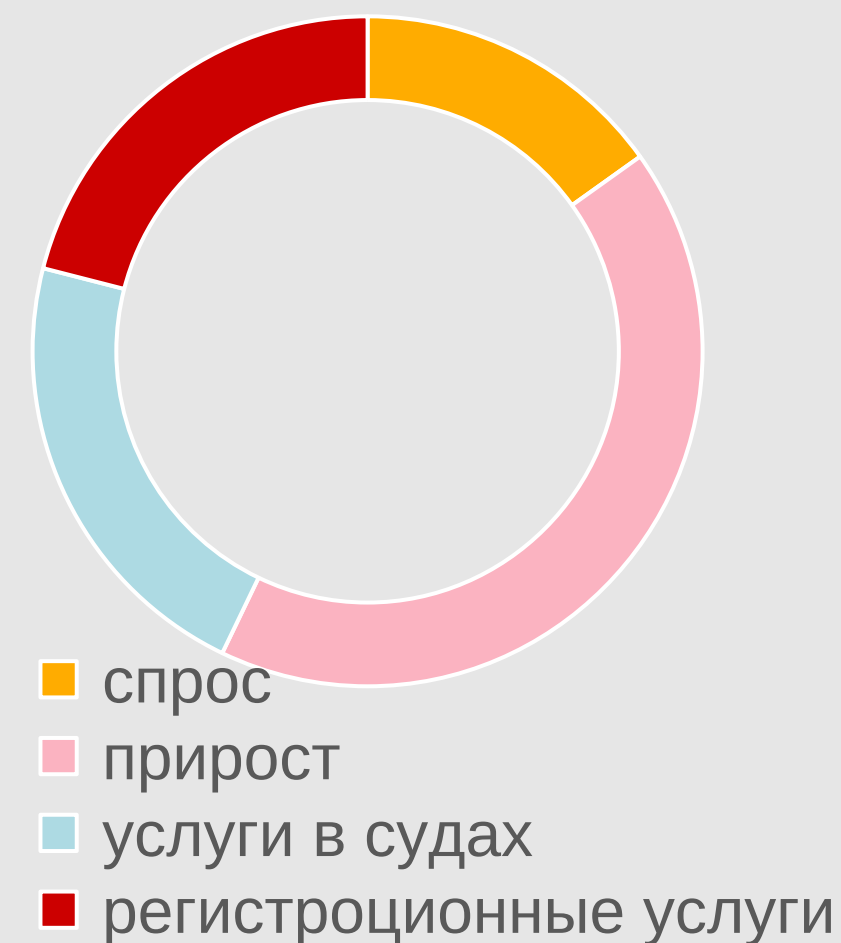
## 02 ОБЪЕМ РЫНКА

( в России оценивается примерно в 176 млрд рублей по итогам 2024 года, причем сектор онлайн legaltech-сервисов является быстрорастущей и перспективной частью этого объема)

## 03 ДИНАМИКА РЫНКА, СЕЗОННОСТЬ

(динамика рынка юридических онлайн-услуг в России в 2024-2025 годах характеризуется устойчивым ростом спроса. В 2024 году спрос на юридические услуги вырос более чем на 18%, при этом наибольший прирост (48%) наблюдается в категориях составления и анализа документов, что явно связано с ростом популярности онлайн-сервисов и приложений типа “Юрист про”. Также значительно выросли услуги по представительству в судах (26%) и регистрационные услуги (25%)

Пример диаграммы



# АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ



Привести результаты сравнительного анализа конкурентных технологических решений, выделить преимущества конкурентов и вашего продукта

1) Справочный-правовые системы и онлайн-сервисы для юристов



Приведите до 3 основных конкурентных преимуществ вашего продукта:

- 01** *Наличие современного мобильного приложения*
- 02** *Повышает доступность услуг, кто находится в отдаленных районах и не имея времени для визитов*
- 03** *Интеграция ИИ для анализа документов и создания юридических документов*

Пример таблицы


# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

## 01 ЦЕННОСТЬ И УНИКАЛЬНОСТЬ

## 02 МОНЕТИЗАЦИЯ

ПОДПИСКА. ПОЛЬЗОВАТЕЛИ ПЛАТЯТ РЕГУЛЯРНО (ЕЖЕМЕСЯЧНО ИЛИ ЕЖЕГОДНО) ЗА ДОСТУП К РАСШИРЕННОМУ ФУНКЦИОНАЛУ, БАЗЕ ДАННЫХ, КОНСУЛЬТАЦИЯМ ИЛИ ОБНОВЛЕНИЯМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА.

2. ВСТРОЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ И ОПЛАТА УСЛУГ. ЧЕРЕЗ ПРИЛОЖЕНИЕ МОЖНО БРАТЬ ОПЛАТУ ЗА ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ, ПОДГОТОВКУ ДОКУМЕНТОВ, КОНСУЛЬТАЦИИ, ВЫСТАВЛЯТЬ СЧЕТА И ПРИНИМАТЬ ПЛАТЕЖИ ОНЛАЙН.

## 03 ОГРАНИЧЕНИЯ

## 04 ПАРТНЕРЫ И РЕСУРСЫ

Визуализация

# КОМАНДА ПРОЕКТА

Кликните на фигуру / формат рисунка / заливка / из буфера обмена / вставьте нужное фото в шаблон



Юлбарсова  
Энеджан



Латышова  
Кристина



Данилова  
Яна



Куракова  
Татьяна

№	ФИО	Роль	Опыт, компетенции
1	Куракова Татьяна Алексеевна	Лидер	
2	Данилова Яна Сергеевна	Менеджер	
3	Юлбарсова Энеджан	Продуктолог	
4	Рустамова Зияда	Продуктолог	
5	Латышова Кристина	Менеджер	
6			

# ДОРОЖНАЯ КАРТА

**01** Горизонт планирования  
(с момента начала проекта и в перспективе 1-3-5 лет)

**02** Выделить основные фазы  
например: исследование → прототип → тестирование →  
пилотирование → коммерциализация

**03** Основные достигнутые результаты и  
ключевые задачи в ближайшей перспективе

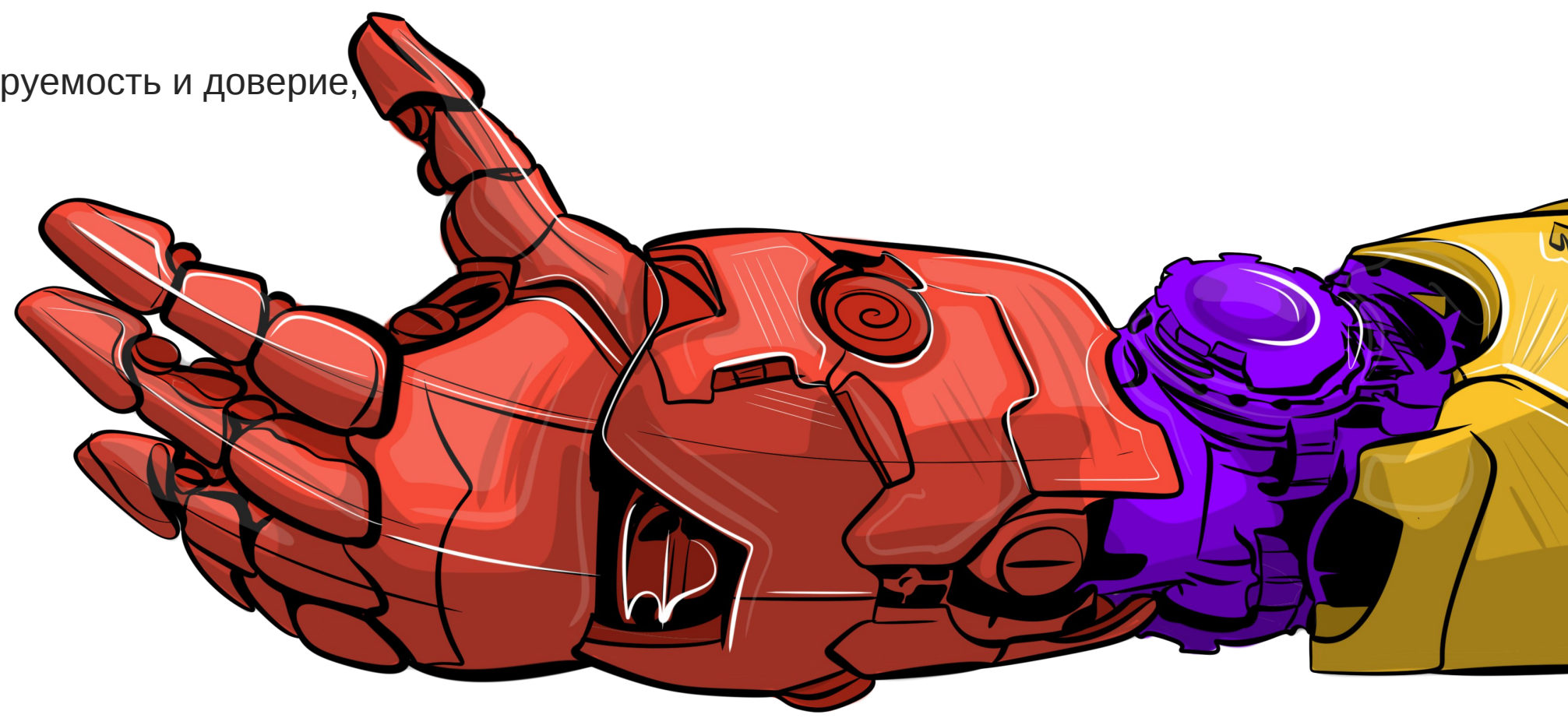
**04** Визуализация, варианты:

- o Диаграмма Ганта
- o Блок-схема с вехами
- o Таймлайн

Визуализация

# ЗАПРОС НА РЕСУРСЫ

- 01 ЧТО ВЫ ХОТИТЕ ОТ ПАРТНЕРА(ОВ)?**  
(Партнеры заполняют профиль с юридическими направлениями, регионы работы и типы услуг)
- 02 ДЛЯ ЧЕГО ВАМ ЭТО НУЖНО? СДЕЛКА ДО, СДЕЛКА ПОСЛЕ**  
(Улучшить доступность услуг, экономия времени, быстрый доступ к экспертам)
- 03 ВЫГОДА ПАРТНЕРА?**  
(Дополнительный доход, расширение клиентской базы, масштабируемость и доверие, поддержка и ресурсы)
- 04 ПОКАЗАТЕЛИ**



# МЫ ВСЕГДА НА СВЯЗИ!



Мессенджер: @la\_ragazza\_migliore\_\_\_\_\_

Телефон: 89199794664\_\_\_\_\_

Почта: \_tatanakurakova2007@gmail.com

---

Место для QR-кода