ЛИЦЕМЕР

СОХРАНИ СЕБЯ «ДО», ЧТОБЫ ПОНИМАТЬ ИЗМЕНЕНИЯ «ПОСЛЕ».

Система трехмерного анализа человеческого лица





ПРОБЛЕМА РЫНКА

РЫНОК РАСТЕТ, ПРОБЛЕМЫ НЕ РЕШАЮТСЯ

- Рынок аппаратной косметологии вырос в полтора раза и достиг 244,8 млрд ₽
- Результаты процедур оцениваются субъективно
- Пациенты не понимают динамику изменений
- Это подрывает доверие и эффективность лечения

ИТОГ

Клиент не приходит повторно

ТЕХНОЛОГИЯ

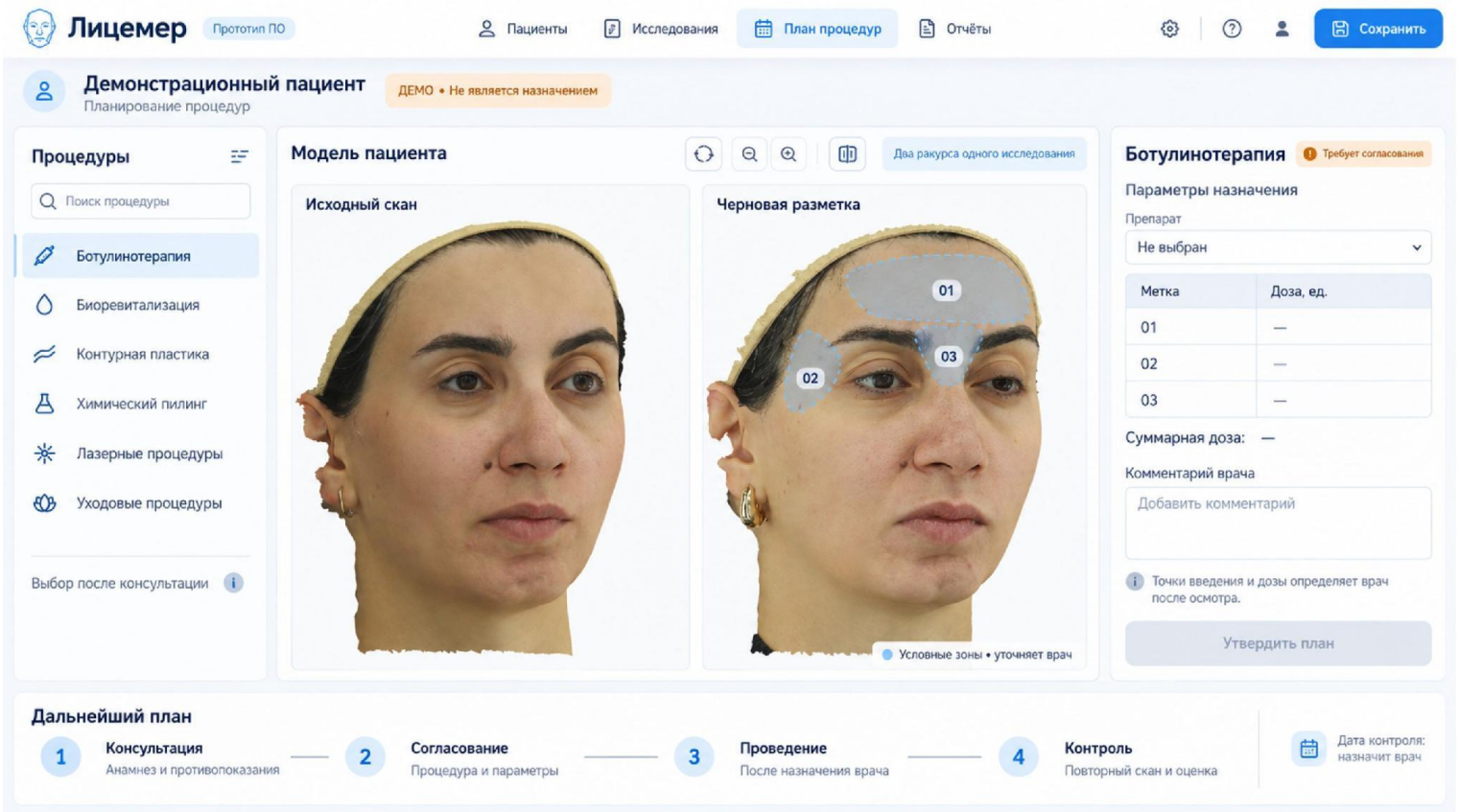
СИСТЕМА МОНИТОРИНГА ЛИЦА

Мы разрабатываем системы трехмерного мониторинга человеческого лица

Сохраняем цифровой двойник лица “ДО” для отслеживания изменений на каждом этапе лечения “ПОСЛЕ”







Наша система позволяет ещё до процедуры визуализировать планируемые изменения на персональной 3D-модели лица, а после объективно отслеживать достигнутый результат.

МОНЕТИЗАЦИЯ

БИЗНЕС МОДЕЛЬ

Продажа высокоточных 3D-сканеров медицинским учреждениям с регулярной подпиской на облачное ПО для анализа данных.

ИСТОЧНИКИ ДОХОДА

- Продажа сканирующих систем
- Лизинг
- Подписка на облачное ПО

СТРАТЕГИЯ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

- Система - 2 млн руб.
- Аренды системы (EaaS) - 200 000 р/месяц
- Лицензия на 1 пк 600 р/месяц

СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ

Прямые B2B-продажи через демонстрации пилотные проекты в ключевых клиниках

ЭКОНОМИКА КЛИНИКИ

ФИНАНСОВЫЙ ЭФФЕКТ ОТ ВНЕДРЕНИЯ

повышение удержания всего на 10 процентных пунктов может принести клинике с потоком 100 новых пациентов в месяц до 1,8 млн рублей дополнительной годовой выручки при среднем повторном чеке 15 000 рублей.

РОСТ УДЕРЖАНИЯ

+10 п.п.

к повторным визитам

ПОТОК ПАЦИЕНТОВ

100

новых пациентов в месяц

ПОВТОРНЫЙ ЧЕК

15 000 ₽

средний чек процедуры

ДОП. ВЫРУЧКА

+1,8 млн ₽

годовой прирост клиники

МАСШТАБ РЫНКА

ОБЪЕМ РЫНКА



КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ

АНАЛИЗ РЫНКА

ЛИЦЕМЕР - это локальная разработка и кастомизация под клиники

Конкуренты	Решение	Точность	компактность	кастомизация	страна производителя
косвенные	Фото	✕	✓	✕	
	Crisalix	★★	✓	✕	Switzerland
	Texel	★★	✕	✕	Россия
ЛИЦЕМЕР		★★★★	✓	✓	**Россия**
прямые	3dMD	★★★★★	✕	✕	Germany
	VECTRA	★★★★	✓	✕	USA
	RAYFace	★★★	✓	✕	South Korea

ПЛАН
РАЗВИТИЯ

ДОРОЖНАЯ КАРТА

ЛИЦЕМЕР

2026 · Q3

доказать ценность технологии для врачей, собрать клинические кейсы

- работающий прототип
- более 1000 3D-моделей
- клинические кейсы

2026 · Q4

пилоты и интеграция

- запуск пилотов в 5 клиниках
- накопление 2000 3D-моделей
- разработка стандартных медицинских отчетов
- интеграция веб-визуализатора
- UX интерфейс для врачей

2027 · Q1-Q2

готовый продукт для продаж

- финализация версии установки
- запуск SaaS платформы анализа
- разработка бизнес-модели для клиник
- создание маркетинговых кейсов

2027 · Q2-Q4

первые устойчивые продажи

- продажи 10–20 систем
- запуск сервиса сканирования
- база 5000+ моделей
- автоматизация отчетов
- формирование партнерств с клиниками

2028+

стабильная выручка
создание стандарта мониторинга

- выход на 50+ клиник
- развитие аналитики изменений
- интеграция с медицинскими системами
- запуск сканирования тела