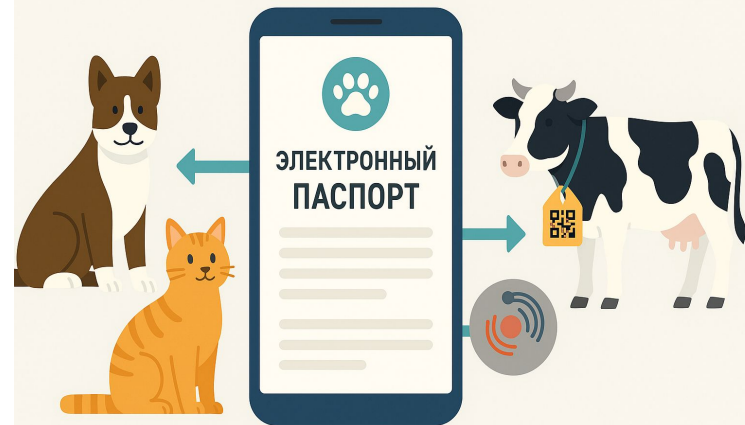


## Электронный паспорт домашних и сельскохозяйственных животных

Проект представляет собой разработку единой информационной системы, предназначенную для цифровой регистрации и учета животных.



# АКТУАЛЬНОСТЬ ИДЕИ

- *Стандартизация и идентификации систем чипирования,*
- *Событийная прослеживаемость (происхождение и история)*
- *Суверенитет и безопасность данных о животных*

# ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

*Ветклиники/лаборатории*

*Владельцы питомцев*

*в ситуации работы с разрозненными базами,  
ручной отчетностью, с необходимостью быстро  
подтвердить данные бездомных животных и  
найти владельца, а также*

*частые переезды, требования к справкам по  
вакцинации, бумажные документы  
теряются/устаревают*



# ПРОБЛЕМА

## Проблема клиента, которую решаем

- Потеря/кража животного → нет быстрого подтверждения личности и владельца.
- Перевозка и выезд: справки и сертификаты оформляются долго и вручную.
- Госветнадзор: фрагментарные базы, низкая сопоставимость и скорость реагирования.
- Ветклиники: неполные/недостоверные истории, мошенничество.
- Владельцы питомцев: нет единого «досье» на российской базе и юридически значимых прав.

## Почему существующие решения недостаточны

- Разрозненные реестры/локальные базы, нет единого ID и стандарта данных.
- Бумажный/ручной процесс → ошибки, задержки, дубли, сложно масштабировать.
- Частные/клубные базы не признаются регуляторами и судами.
- «Чип есть — данных нет»: идентификатор не связан с верифицированной историей.
- Нет сквозной прослеживаемости перемещений и статуса вакцинаций.

# ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

## **Мы помогаем ветклиникам и владельцам питомцев**

в ситуациях потери документов или самого животного, поездок и учета вакцинации и процедур решать проблему недостоверной и разрозненной истории **с помощью единого электронного паспорта** (мобильное приложение или чат-бот) и получить быстрое оформление, подтверждение права собственности и безопасность питомца.

# РЕШЕНИЕ

**Единый электронный паспорт: проверяемая история процедур + подтверждение личности/владения в 1 клик.**

Облако + мобильные приложение или чат-бот, офлайн-режим

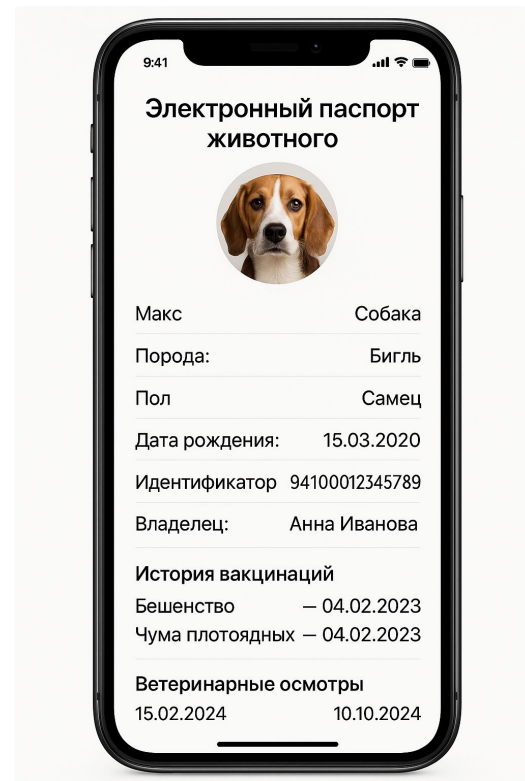
Идентификация: RFID/QR/NFC

Открытые API для интеграций с ЛИС/Гос-ГИС

- Не просто «чип»: **идентификатор связан с верифицированной историей**
- **Офлайн-первый** в поле и в клинике; быстрый выпуск паспорта за минуты
- **Стандарты и интеграции** «из коробки»

## Дополнительные выгоды

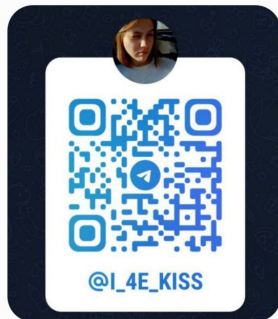
- Быстрые справки/сертификаты, меньше ошибок
- Поиск «потерял/нашёл», напоминания о прививках
- Экономия времени персонала и владельца, рост доверия клиентов



# КОНТАКТЫ ЛИДЕРА



Мальцева Владислав  
Михайловна



Бессмертных Таисия  
Сергеевна

проект



# РЕШЕНИЕ

- *Какое оборудование, помещения и программное обеспечение нужны для производства продукта?*
- *Какие материалы, расходники и другие ресурсы потребуются для производства 1 шт. продукта?*
- *Какие технологические операции и действия нужно выполнить для производства 1 шт. продукта?*

# РЫНОК

## ОПИШИТЕ РЫНОК В 5 ПРЕДЛОЖЕНИЯХ?

1. Мы работаем на рынке (B2C, B2B, B2G)
2. Сколько человек/компаний наша ЦА?
3. Сколько будет стоить наше решение?
4. Сколько человек/компаний реально купят наш продукт в первый год (доля от п.1)
5. Сколько заработаем в первый год - п.3 умножим на п.4.

# КОНКУРЕНТЫ

Критерии	Animal-ID	Суперсервис "Мой питомец"	Государственные услуги и сервисы	Электронный паспорт домашних и сельскохозяйственных животных
Единый профиль и экосистема сервисов (электронный паспорт, журнал вакцинаций, история перемещений)	✓	✓	✓	✓
Умная автоматизация и напоминания	✓	✗	✗	✓
Автозаполнение данных для оформления справок, транспортировки	✗	✗	✓	✓
Официальный статус федерального уровня и интеграция с Госуслугами	✗	✓	✓	✓
Российская разработка с двусторонним обменом с международными реестрами	✗	✗	✗	✓

# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

**БИЗНЕС-МОДЕЛЬ\*** – это описание того, как компания создает продукт, поставляет продукт и получает ценность для себя и для клиента

*Отвечаем на вопросы*

- *Что продаем?*
- *Кому продаем?*
- *Какую пользу и выгоду получает клиент?*

\*Примеры: шеринг (аренда вместо покупки), подписка, freemium, lock-in (бритва и лезвие), самообслуживание, лицензия, комиссия и другие.

# ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

*Опишите ваши текущие результаты: успешные кейсы, клиенты или предварительные договоренности, привлеченные инвестиции и др.*

# КОМАНДА СТАРТАПА

ФАМИЛИЯ ИМЯ	РОЛЬ	ЧТО БУДЕШЬ ДЕЛАТЬ?	ОПЫТ И КОМПЕТЕНЦИИ

## ВАЖНО

При распределении ролей в команде стартапа проговаривать свои сильные стороны и ограничения в отношении выбранной роли

# ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

*план-график на ближайшие две-три недели.*

# ЗАПРОС

*Опишите запрос к*

- *партнерам (нужны ресурсы, доступ к оборудованию, экспертиза и т.п.)*
- *инвесторам, фондам (сколько денег нужно, на что)*
- *университету (экспертиза, доступ к оборудованию/лаборатории и тп)*

*Опишите, какой результат будет получен при получении этих ресурсов.*