



# На Волне



«ПЛОЩАДКА ДЛЯ ТЕХ, КТО ГОТОВ СЁРФИТЬ  
НА ВОЛНЕ С БИЗНЕСОМ»





@bettyboop

ОНЛАЙН КРАУДФАНДИНГ  
ПЛАТФОРМА «**НА ВОЛНЕ**»  
ПОМОГАЕТ РЕШИТЬ  
ПРОБЛЕМУ ОТСУТСТВИЯ  
ПРОСТРАНСТВА ДЛЯ  
КОММУНИКАЦИИ И  
ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ  
МОЛОДЕЖНОГО СТАРТАП-  
СООБЩЕСТВА И  
КОМЬЮНИТИ ИНВЕСТОРОВ-  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

# КОМАНДА ПРОЕКТА



**A**

МАРКЕТОЛОГ  
SMM, КОПИРАЙТЕР



**ЯРОСЛАВ**

SEO  
СПЕЦИАЛИСТ ПО ФИНАНСАМ



**B**

ПРОДУКТОЛОГ  
IT РАЗРАБОТЧИК



**C**

ЮРИСТ  
+ ТЕСТИРОВЩИК

# КОМАНДА ПРОЕКТА



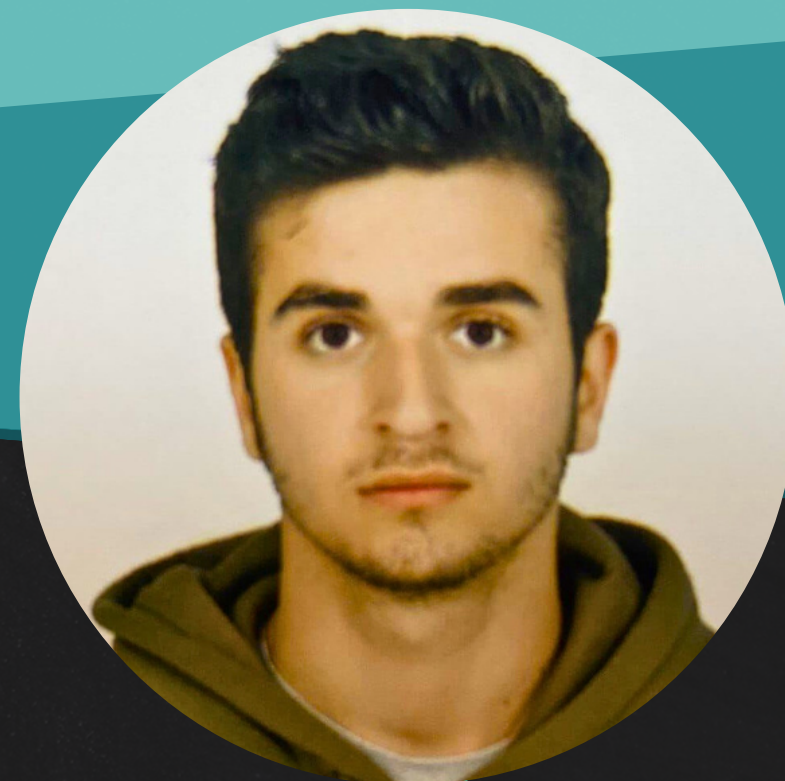
**АНАСТАСИЯ**

МАРКЕТОЛОГ  
SMM, КОПИРАЙТЕР



**ЯРОСЛАВ**

СЕО СФО



**РАМАЗАН**

ПРОДУКТОЛОГ  
IT РАЗРАБОТЧИК



**ТИМУР**

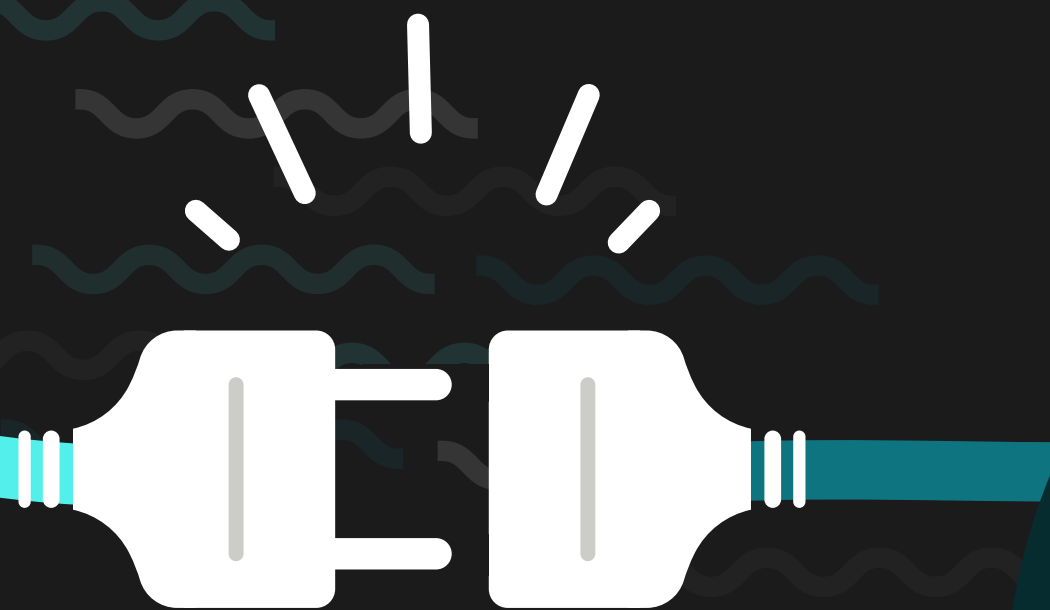
ЮРИСТ  
+ ТЕСТИРОВЩИК

# ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ



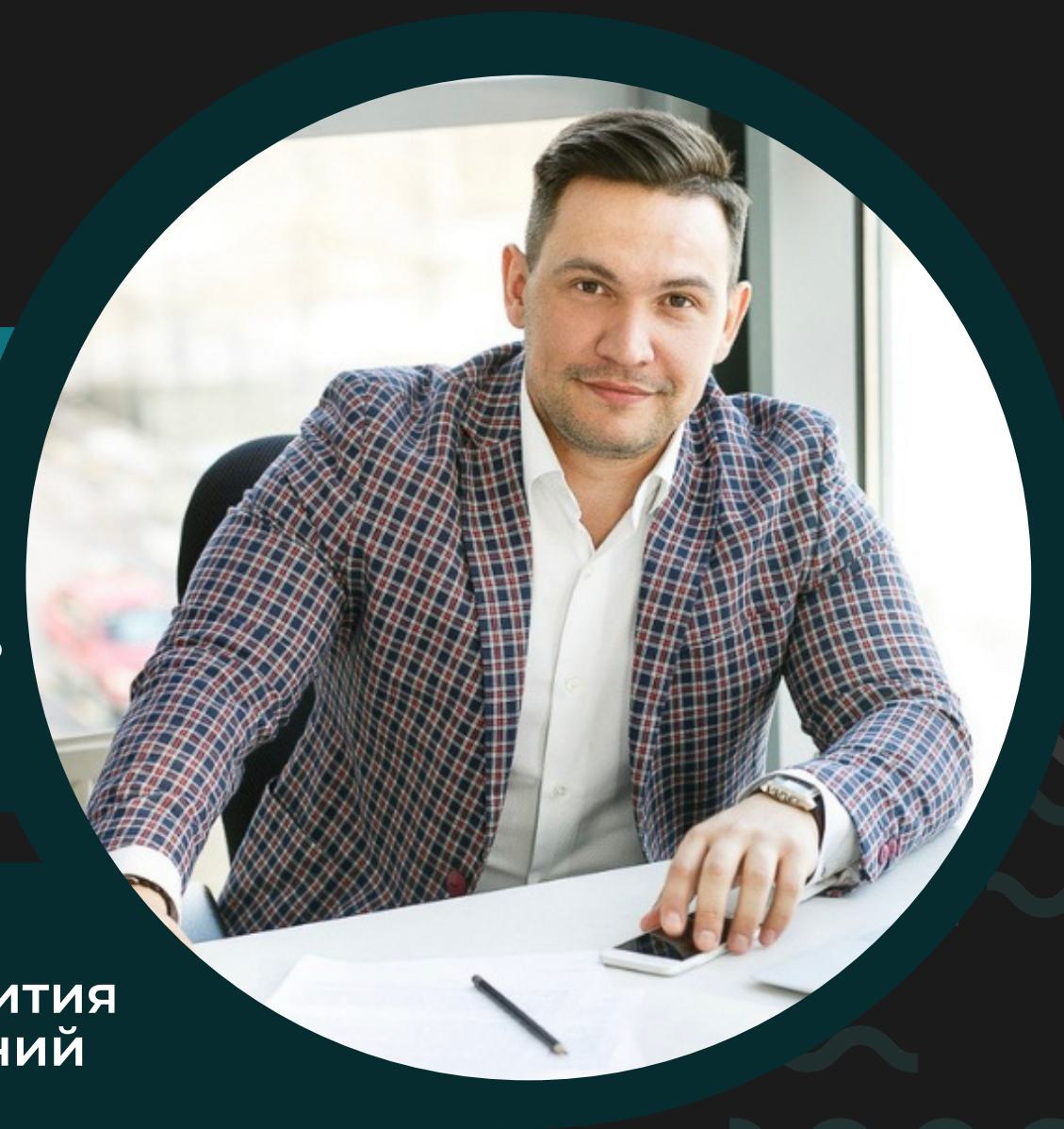
Молодежь  
от 18 до 25 лет

Желающие  
привлечь средства  
в свои стартапы



Предприниматель  
от 30 до 50 лет

Ищет интересные  
проекты для развития  
и капиталовложений



# Анализ рынка и обоснование актуальности



Низкая освещенность и популярность в дальних от центра регионах



Большая база проектов, но мало действительно «хороших» и проработанных стартапов



181

182

183

ИНТЕРВЬЮ

184

185

# CustDev

90% Подтверждённых гипотез

## Студенты

ЗНАЮТ, ЧТО МОЖНО ПРЕВРАТИТЬ СВОЁ ХОББИ/СВОЙ ПРОЕКТ В ЗАРАБОТОК, НО НЕ ПОНИМАЮТ, КАК ЭТО СДЕЛАТЬ И ГДЕ ПРИВЛЕЧЬ СРЕДСТВА ДЛЯ СТАРТА

ВАЖНА ЗОНА КОМФОРТНОЙ КОММУНИКАЦИИ, И ПЕРСОНАЛЬНАЯ СВЯЗЬ С БУДУЩИМ ИНВЕСТОРОМ

НЕ ЗНАЮТ ГДЕ ИСКАТЬ ПОТЕНЦИАЛЬНОГО ИНВЕСТОРА

СЛОЖНО ПОЛУЧИТЬ ГРАНТОВСКУЮ ПОДДЕЖКУ

ПОПРОБУЮТ ПРИВЛЕЧЬ СРЕДСТВА В СВОЙ ПРОЕКТ, ЕСЛИ БУДЕТ ОБУЧЕНИЕ И ЗАИНТЕРЕСОВАННОЕ КОМЬЮНИТИ ИНВЕСТОРОВ В ОДНОМ ПРОСТРАНСТВЕ

## Инвесторы

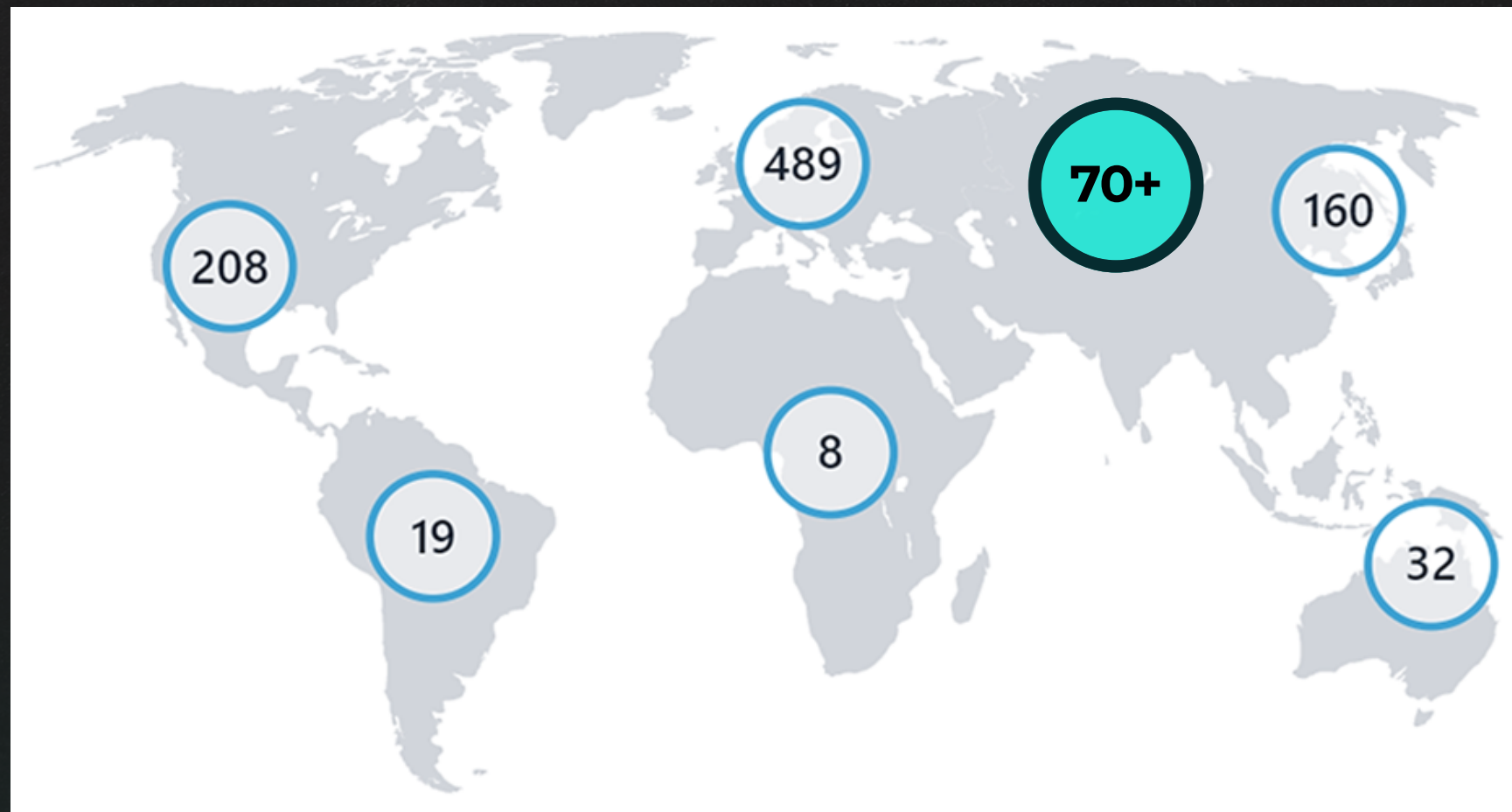
ГОТОВЫ ПОДДЕРЖАТЬ СВЕЖИЕ ИДЕИ, НО НЕ ЗНАЮТ ПЛАТФОРМЫ, ГДЕ НАЙТИ ПРОЕКТЫ

ОНИ ИМЕЮТ ДОСТАТОЧНО СРЕДСТВ, ЧТОБЫ РЕАЛИЗОВАТЬ СВОИ ПОТРЕБНОСТИ В ИНВЕСТИРОВАНИИ МОЛОДЕЖНЫХ СТАРТАПОВ

ИНТЕРЕСУЮТ НАИБОЛЕЕ ПРОРАБОТАННЫЕ И БИЗНЕС-ОБОСНОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ

НАСТОРОЖЕННО ОТНОСЯТСЯ К МОЛОДЕЖНЫМ СТАРТАПАМ, ВВИДУ МАЛОГО ОПЫТА СТУДЕТОВ В БИЗНЕСЕ

# РЫНОК КРАУДФАНДИНГА СЕЙЧАС



Карта количества краудфандинг платформ по всему миру



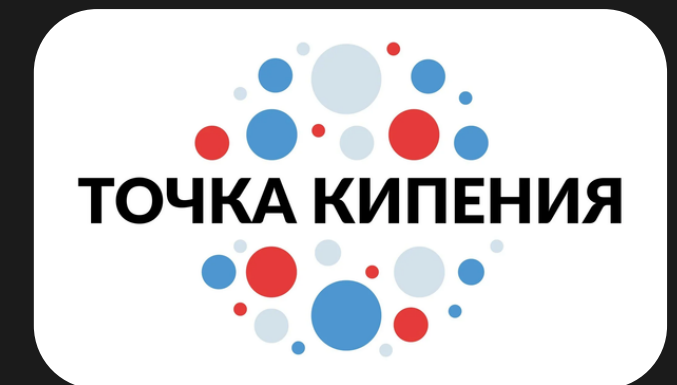
Высокий потолок роста, за счёт начала развития сферы



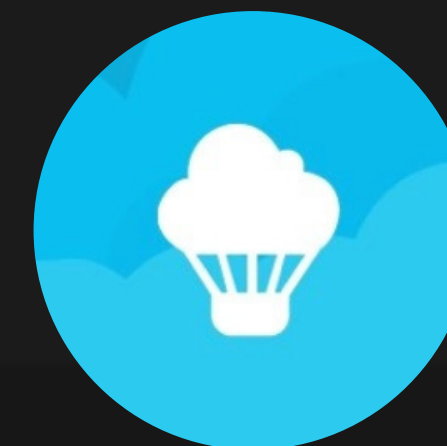
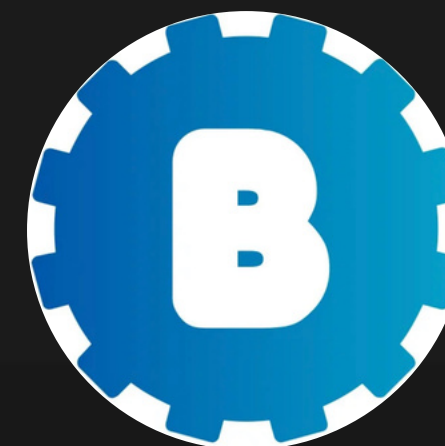
# Каналы продвижения + потенциальные заказчики



## Заказчики-партнеры



# КОНКУРЕНТЫ



Страна

Россия

Россия

Россия

Россия

Модерация проектов

Высокая

Средняя

Средняя

Низкая

Популярное направление

Молодежные  
стартапы

Творчество

Технологии

Общество

Тех. поддержка

Отличная

Хорошая

Отличная

Хорошая

Обучающие ресурсы

Больше  
бесплатных

В основном  
платные

Бесплатные

Отсутствуют

Комиссия

10-15%

10-15%

10%

5%

Срок размещения

До года

180 дней + 180  
дней (при  
сборе от 50%)

Любой (до цели)

Любой (до цели)

# Бизнес модель

## Ключевые партнеры

- ФГБОУ НВГУ
- ПАО Сбербанк
- Фонд поддержки предприниматель – ства Югры
- Торгово-промышл-енная палата

## Ключевые виды деятельности

- Привлечение средств в студенческие стартапы
- Предоставление инвесторам уникальной базы надежных студенческих проектов

## Ценностные предложения

- Уникальная база самых свежих студенческих стартапов
- Среда, честных и надежных проектов
- Инвестиции = успех проекта + взаимный доход
- Легкий способ привлечения инвестиций
- Доступный способ начать инвестировать

## Взаимоотношения с клиентами

- Online Feedback 🌀
- Сезонные розыгрыши для ЦА 🎁
- Oficial verifying ✅

## Потребительские сегменты

- B2C - Студенты
- B2C - Инвесторы, предприниматели

## Ключевые ресурсы

- Материальные (ПК, сервера, и т.д.)
- Интеллектуальные (Знания и специфические навыки)
- Человеческие (IT-специалисты, менеджеры, администраторы)

- Технологические (ПО, технологии, лицензии)
- Финансовые (средства на покрытие издержек)
- Партнеры (взаимоотно-шения с компаниями, иными юр. лицами-партнерами)

## Каналы сбыта

- Social media
- Партнеры
- Амбассадорство, адвокаты-бренда
- e-commerce

## Потоки поступления доходов

- Гранты
- Подписки
- Реклама
- Образ. программы

## Структура издержек

- Обслуживание платформы
- Маркетинговые стратегии
- Заработная плата
- Исследования и разработки
- Налоги
- Затраты на информационную систему
- Аренда помещения (офиса)

# Финансовые показатели

**Прибыль**

**796 699 ₪**

ЧИСТЫМИ УЖЕ ЗА ПЕРВЫЙ  
ГОД ЗАПУСКА

**Окупаемость**

**2,3 ГОДА**

**Рентабельность**

**21% С УЧЕТОМ ИНФЛЯЦИИ**

**Как мы превращаем  
деньги в деньги?**

10% Комиссии с вывода средств  
успешных проектов (собрали  
100%)

15% Комиссии с вывода средств  
около успешных проектов  
(собрали от 50 до 99%)

Возврат средств инвесторам от  
наименее успешных проектов  
(собрали < 50%)

Подписка на расширенную  
аналитику для инвестора  
(5 проектов)

**Расходы**

**ЗА ГОД**

**Постоянные 1 020 000**

**Переменные 920 000**

**Ресурсы**

- Персональные компьютеры
- Периферийное оборудование
- Гигабитный интернет
- Рабочий телефон
- Аренда серверов
- Лицензионное ПО
- Помещение – офис
- Офисная мебель
- Оформление юр. лица

# MVP

- База самых проработанных и актуальных стартапов от молодежи
- Встроенные инструменты аналитики проектов
- Интегрированный мессенджер
- Прозрачная система транзакции
- Конструктор команд проекта
- Лента бесплатных авторских обучающих инф. материалов
- Reward система для активных пользователей



## MVP СЕЙЧАС

Платформа находится на этапе разработки, подготовлены материалы для реализации

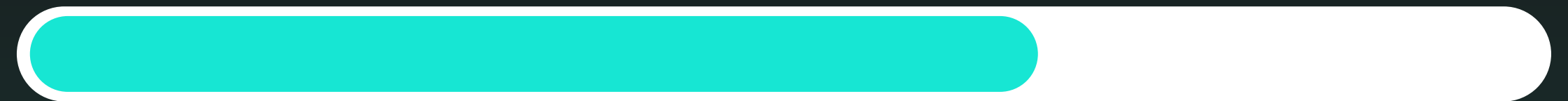
# Текущий статус

## ТЕКУЩИЕ ПРОДАЖИ

На данный момент продажи отсутствуют, однако, уже сейчас есть покупатели, ожидающие запуска проекта

## РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

Регистрация бизнеса отсутствует, так как проект не находится на финальной стадии



# Трекшн «Физтех.Идея»

## Результаты

Заинтересованные  
лица



АССОЦИАЦИЯ  
ОПЕРАТОРОВ  
ИНВЕСТИЦИОННЫХ  
ПЛАТФОРМ

## Команда

ПРИВЛЕЧЕНО К РАЗРАБОТКЕ 3 СПЕЦИАЛИСТА

Web-разработчик | Юрист | Маркетолог

Проверка  
жизнеспособности  
идеи

+10

инвесторов готовы  
вкладывать в проекты

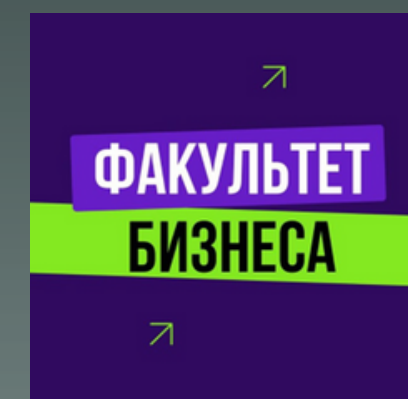
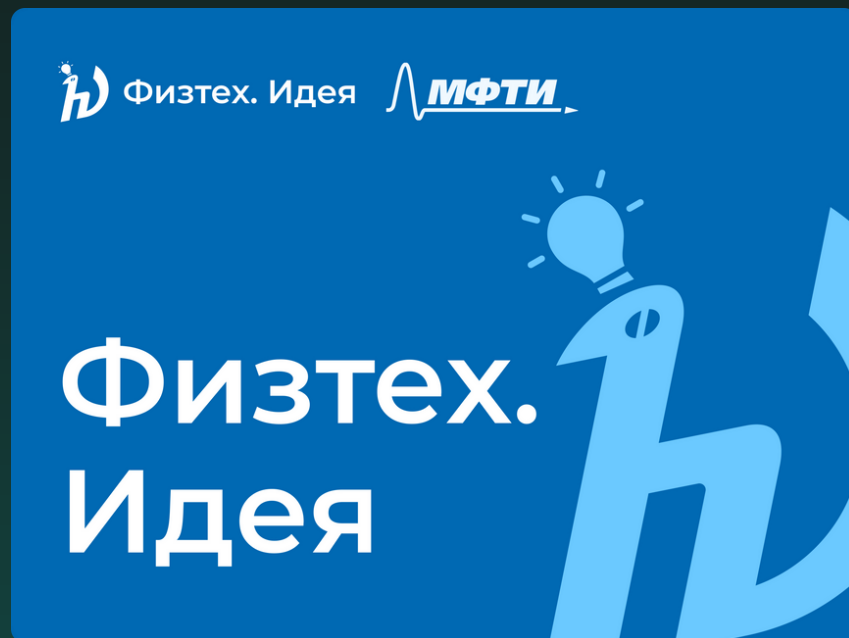
**СДЕЛАНО  
В РОССИИ 2023**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКСПОРТНЫЙ ФОРУМ

## Не достигли

Работа в полях была малоэффективна  
ввиду малого количества ЦА + было  
более 90% переговорщиков, которые  
не могли ответить на воронку вопросов

# СЕЙЧАС



+ ВКР как стартап