



POTENCORE

Операционная система для руководителей,
которая переводит состояние команды в цифры,
чтобы вы видели реальную картину дел за
минуту в день

01

ПРОБЛЕМА

Руководители живут в «управленческом тумане». Вы принимаете решения, но не видите их реальный эффект сразу. Приходится тратить часы на чтение чатов и бесконечные созвоны, чтобы просто понять, что происходит. В итоге о критических сбоях и «затыках» в команде вы узнаете слишком поздно, когда время и деньги уже потеряны.

02

РЕШЕНИЕ

PotenCore — это платформа, которая за 1 минуту в день сопоставляет ваши действия как лидера с реальным состоянием процессов в команде. Система анализирует сигналы о темпе и ясности работы, находит скрытые ошибки и дает точные подсказки: где нужно вмешаться прямо сейчас, а где — просто не мешать. Мы возвращаем вам контроль и спокойствие.

03

ВАЛИДАЦИЯ

Мы провели серию глубоких интервью с действующими руководителями и владельцами бизнеса. Каждый из них подтвердил: «информационный вакуум» существует, а текущие инструменты фиксируют только результат, но не показывают причину сбоя в моменте. Мы строим продукт на основе реальных «болей» тех, кто управляет сложными командами каждый день.

04

ТАЙМПЛАЙН

Сейчас: У нас есть проверенные гипотезы, архитектура решения и готовность к запуску. Мы уже создали первую версию нашего продукта (MVP).

Через год: PotenCore станет незаменимым ассистентом для сотен руководителей. Мы планируем выйти на стабильные продажи, автоматизировать систему рекомендаций и доказать, что эффективное управление может быть легким и системным.

05

ИНВЕСТИЦИИ

Мы ищем \$2,000 на достойный запуск для первых продаж.

Эти средства пойдут на техническую инфраструктуру (серверы, API), упаковку продукта и привлечение первых платных клиентов. Наша цель — максимально быстро прийти к первой прибыли и подтвердить ценность продукта реальными чеками.

06

РЫНОК

Мы выходим на российский рынок систем поддержки принятия решений (СППР) и Decision Intelligence. Наш фокус: российские IT-компании, финтех и промышленный сектор, проходящий через цифровую трансформацию. Мы решаем проблему «управленческого суверенитета»: когда зарубежные инструменты ушли, а отечественные аналоги (Task-trackers) пока не дают глубокой аналитики по процессам.

07

РАЗМЕР РЫНКА

TAM (Весь рынок ПО в РФ): ~900 млрд руб. — общий объем российского рынка программного обеспечения.

SAM (Целевой сегмент): ~45 млрд руб. — рынок корпоративного ПО для управления проектами и эффективностью персонала (Enterprise Content Management & Project Management).

SOM (Наша доля): 150 млн руб. — потенциальная выручка PotenCore на горизонте 2 лет при выходе на средний и крупный российский бизнес.

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ

Категория	Игроки в РФ	Подход	В чем проигрывают PotenCore
Автоматизированный контроль (Snooper-ware)	Stakhanovets, Solar Dozor, Bitcop	"Слежка" за экраном, кликами и временем за компьютером.	Токсичность. Создают атмосферу недоверия, не показывают "ясность" и "фокус", только имитацию деятельности.
BI-аналитика процессов (Process Mining)	Promease, Proceset, SberProcess Mining	Сложный анализ логов из Jira/ERP для поиска "узких мест".	Дорого и долго. Внедрение занимает месяцы, стоит миллионы. Дают отчеты о прошлом, а не советы на сегодня.
HR-аналитика и опросы (Engagement)	Happy Job, Yva.ai (сейчас под брендом Visier)	Опросы вовлеченности и анализ почты/чатов.	Оторванность от задач. Показывают "атмосферу", но не говорят руководителю, как его вчерашнее решение повлияло на темп релиза.
PotenCore	Decision Intelligence	Микро-логирование действий лидера + быстрый пульс команды.	Скорость. Первый "легкий" инструмент, который дает BI-аналитику за 1 минуту в день без внедрения тяжелого софта.

ПОЧЕМУ СЕЙЧАС

1. **Кадровый дефицит:** Людей на рынке мало, цена ошибки при найме и риск выгорания выросли в разы. Нужно бережное и сверхэффективное управление теми, кто есть.
2. **Запрос на импортозамещение смыслов:** Мало просто заменить Jira на аналог. Компании ищут новые способы обгонять конкурентов за счет качества менеджмента.
3. **Рост управленческой культуры:** Российские топы отошли от «директивного» стиля и ищут Data-driven подходы для работы с удаленными и гибридными командами.
4. **Скорость разработки (Vibe-coding):** Мы используем самые современные технологии, чтобы внедрить сложный продукт быстрее и дешевле, чем тяжеловесные Enterprise-решения.

ФАДЕЕВА ИРИНА

@i1806if

irfirf1982@gmail.com

