

CASCO

Цифровой двойник сотрудника
на производстве с ИИ

Целевая аудитория B2B

Casco

Программно-аппаратный комплекс для сбора данных о производственных сотрудниках с целью повышения прибыли производства.



ТЭК



Промышленность



Строительство



Логистика



Сельское хозяйство



Проблема

Отсутствие полноценной системы контроля за поведением рабочих

**Низкая
производительность
труда**

Данные НИУ ВШЭ

35%

♦ рабочего времени
ратится непродуктивно
из-за плохой организации
процессов

**Имущественный
ущерб после аварий**

Данные РБК

500 млрд руб.

♦ в год суммарный ущерб тех
аварий в «нефтянке»

**Высокий
травматизм**

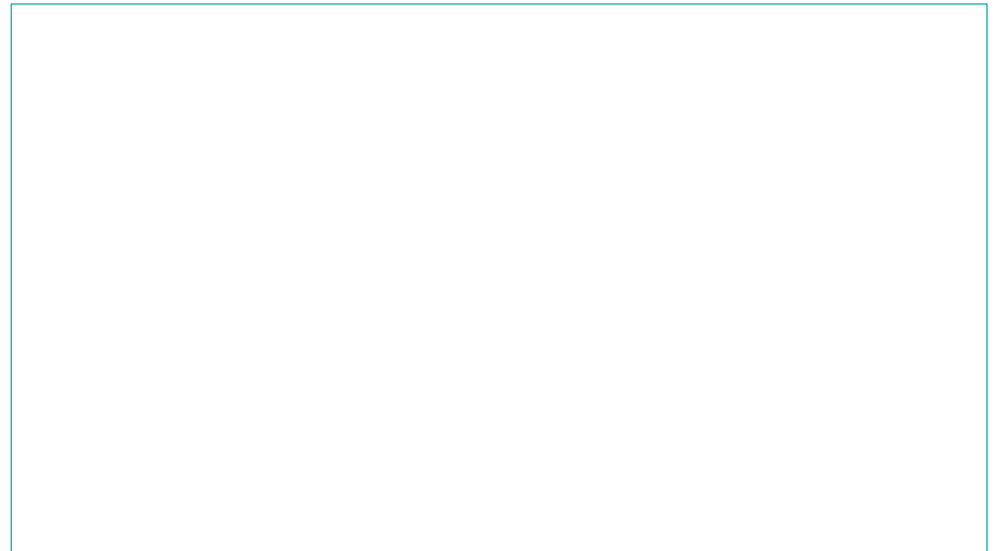
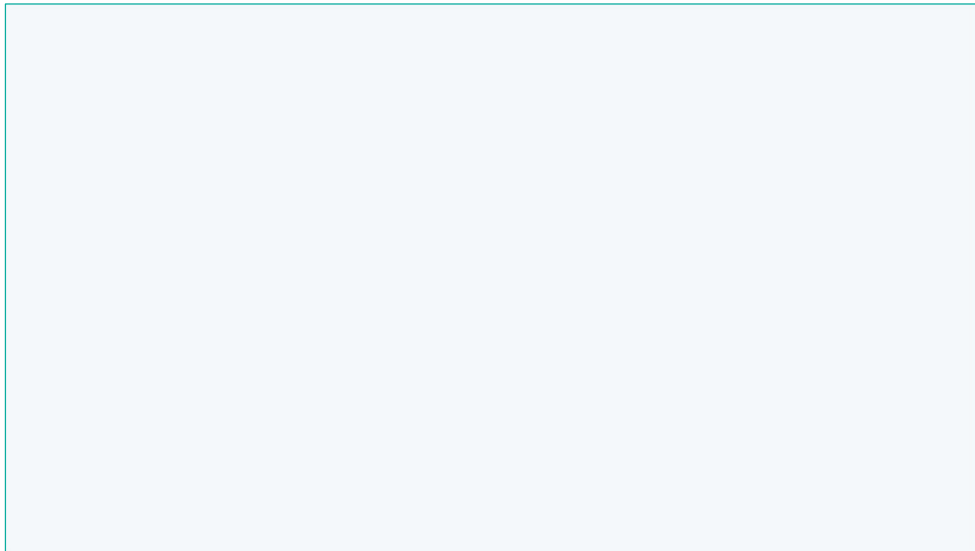
Данные Роструда

911

♦ несчастный случай
закончился смертельным
исходом

Решение

Casco обеспечивает мониторинг сотрудников, оборудования и техники в режиме реального времени, позволяя вносить ежедневные корректировки в бизнес-процессы на основании рекомендаций ИИ



Преимущества

30-40%

Повышение производительности труда

- Ежедневный контроль объемов и скорости производства, сравнение его с целевыми показателями
- Выявление «узких мест» и оптимизация их на основании рекомендаций ИИ

15-20%

Сокращение затрат на ремонт

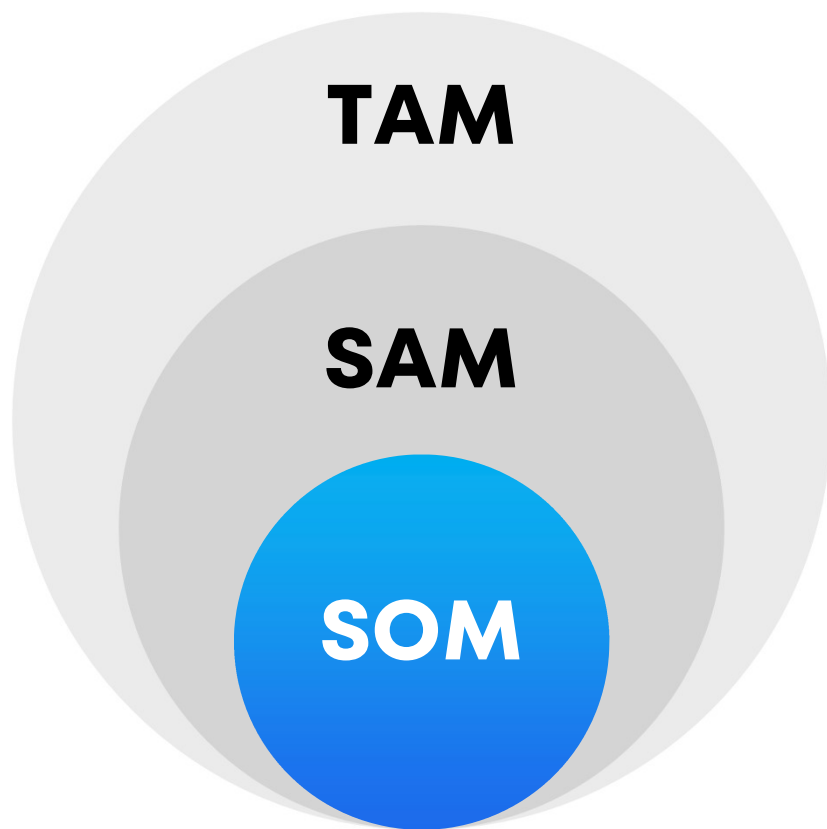
- Уменьшение косвенных потерь от простоев и штрафов на 50-60%
- Экономия до 8% от оборота предприятия на устранение последствий аварий
- Выявление поведенческих аномалий с помощью ИИ

85-90%

Снижение травматизма

- Обнаружение падения рабочего
- Обнаружение ударов головой
- Упрощение сбора и эвакуации
- Построение «геозаборов»

РЫНОК | ТЭК, производство, строительство, логистика



144 млрд руб./год

4,8 млн пользователей решения

75 млрд руб./год

2,5 млн пользователей решения

14 млрд руб./год

0,5 млн пользователей решения

12% / ГОД

Прогнозируемый рост
мирового рынка
технологий
для промышленности *

Закономерно
предположить,
что российский рынок
будет развиваться
сопоставимыми
темпами

Конкурененты



Ростелеком

softline®

КРОК



Casco

- ◆ Платформа с системой поддержки принятия решений на основе рекомендаций ИИ
- ◆ Прирост производительности труда на 30-40%

- ◆ Сокращение затрат на тех.обслуживание и ремонт на 15-20%
- ◆ Уменьшение косвенных потерь от простоев и штрафов на 50-60%

- ◆ Снижение травматизма на 85-90%
- ◆ Цена на 15% ниже конкурентов

Бизнес-модель

B2B сегмент

в планах с 1 кв. 2025 г.

ПО в облаке

Стоимость аренды устройства

2,5 тыс. руб./мес.

Стоимость аренды устройства для 1 ед. техники

15,5 тыс. руб./мес.

Доступ к ПО на 100 пользователей

800 тыс. руб./мес.

Разработка ТЗ и пуско-наладочные работы

ПО на сервере Заказчика

Стоимость 1 датчика

15 тыс. руб./мес.

Стоимость лицензии ПО на 100 пользователей

1500 тыс. руб./год

Тех. поддержка на 100 пользователей

от **800** тыс. руб./год

от **1500** тыс. руб.

Стратегия Go to market

1

Пилоты на предприятиях, уже выразивших заинтересованность, таких как Лукойл, Газпром, Новатэк, Роснефть



2

Использование государственных программ поддержки импортозамещающих решений (ФСИ и Сколково)

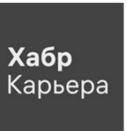


3

Заключение партнерских соглашений с системными интеграторами и дистрибьюторами, имеющими обширную клиентскую базу крупных промышленных предприятий

4

Полномасштабная маркетинговая активность



5

Выход на рынки стран СНГ, MENA

Дорожная карта

ЭТАП 1 ОКТ'2023	ЭТАП 2 ДЕК'2023	ЭТАП 3 МАЙ'2024	ЭТАП 4 ИЮЛ'2024	ЭТАП 5 ОКТ'2024 1 млн. руб.
<ul style="list-style-type: none">Дата основания стартапа CASCO	<ul style="list-style-type: none">Получены 10 писем о заинтересованности от лидеров ТЭК 	<ul style="list-style-type: none">Договоренность на коммерческий пилот 1 млн. 	<ul style="list-style-type: none">Резидентство 	<ul style="list-style-type: none">Реализация пилота 
→	→	→	→	→
ЭТАП 6 МАР'2025 5 млн. руб.	ЭТАП 7 ИЮН'2025 20 млн. руб.	ЭТАП 8 СЕН'2025 80 млн. руб.	ЭТАП 9 ДЕК'2025	
<ul style="list-style-type: none">Коммерческие пилоты 	<ul style="list-style-type: none">Продажа ПО. 	<ul style="list-style-type: none">Продажа ПО. 	<ul style="list-style-type: none">Выручка 100 млн руб.	

Наша команда



**Артем
Симаковский**

CEO

Выпускник ИТМО

17-ти лет в бизнесе, 5 компаний:
интернет-провайдер, системный интегратор,
крупнейший подрядчик Ростелеком СЗ

Многokратный финалист конкурса «Лидеры
России» в Северо-Западном федеральном
округе

Продал софта на 300 млн. :
Лукойл, Газпром, Новатэк и др.



**Илья
Зеленкин**

CTO

Выпускник ИТМО

Обладатель более 10-ти международных наград,
включая гранд приз IoT World Congress, дважды приз
ЮНЕСКО, победитель соревнований по инновациям
в Сингапуре и Португалии

Руководил отделом инноваций компании
Nokia. Создал решения Nokia Data
Marketplace, Nokia Digital Assistant

Специализируется на создании решений на
основе мобильных приложений, ИИ и
информационной безопасности и шифрования



**Кристина
Куликова**

COO

Продала услуг на \$200 млн.

Руководила отделом продаж
крупной международной компании с
филиалами в 10 странах

Стала самым молодым руководителем
отдела международной компании в 2021 г.

+3 участника
в команде

Запрос

Сумма

20
млн ₽

Инвестору предлагается доля
компании
(размер доли обсуждается)

Планируемый расход вложенных инвестиций



ЗАПРОС на
проведение
коммерческого
пилота

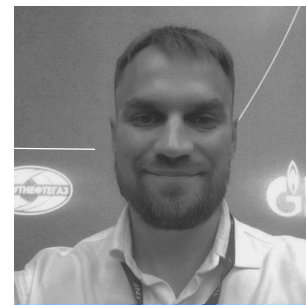
ОТ 1 млн ₽

Стоимость ОПИ

CASCO

**Цифровой двойник сотрудника
на производстве с ИИ**

Запрос: проведение
коммерческого пилота



Артем
Симаковский



+7 921 188-30-00



@ArtemSimakovskii



sales@casco-spb.ru

