

nethese



Отстыковываемый от носителя автономный ретранслятор с видеодатчиком одноранговой ячеистой сети TP-Link

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Устранить проблемы, связанные с отсутствием зоны покрытия беспроводных сетей на производствах



Расширение зоны покрытия



Восстановление сетей



Устранение зон перекрытий



КОМАНДА ПРОЕКТА



Папенков Максим
Лидер проекта



Валерий Кулаев
Технический руководитель



Вадим Гаврилов
Разработчик ПО



Илья Борисов
Разработчик конструкций



Михаил Меркин
Инженер-схемотехник



Анастасия Лахтикова
Главный аналитик



Анастасия Митина
Финансовый аналитик

РЕЗУЛЬТАТ ПРОЕКТА

Программно-аппаратный комплекс, целью которого служит оперативное расширение или восстановление зоны покрытия сетей беспроводной связи типа Wi-Fi



Ретранслятор



Видеодатчик



Автономный

СРОКИ ПРОЕКТА

MVP Прототип
2023-2024



Развитие
2025-2027

Тираж
2028-2029



СТОИМОСТЬ
MVP

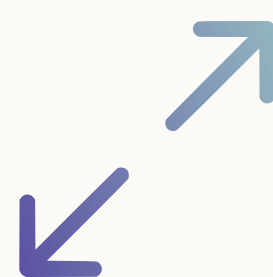
20 МЛН. РУБ.

Цифровизация – определяющий фактор, который позволит предприятиям оставаться конкурентоспособными

Без эффективной сети передачи данных – нет цифровизации

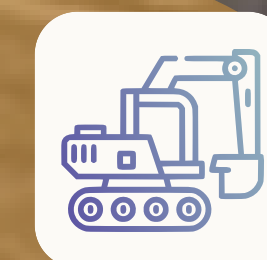


Большое количество мобильных единиц



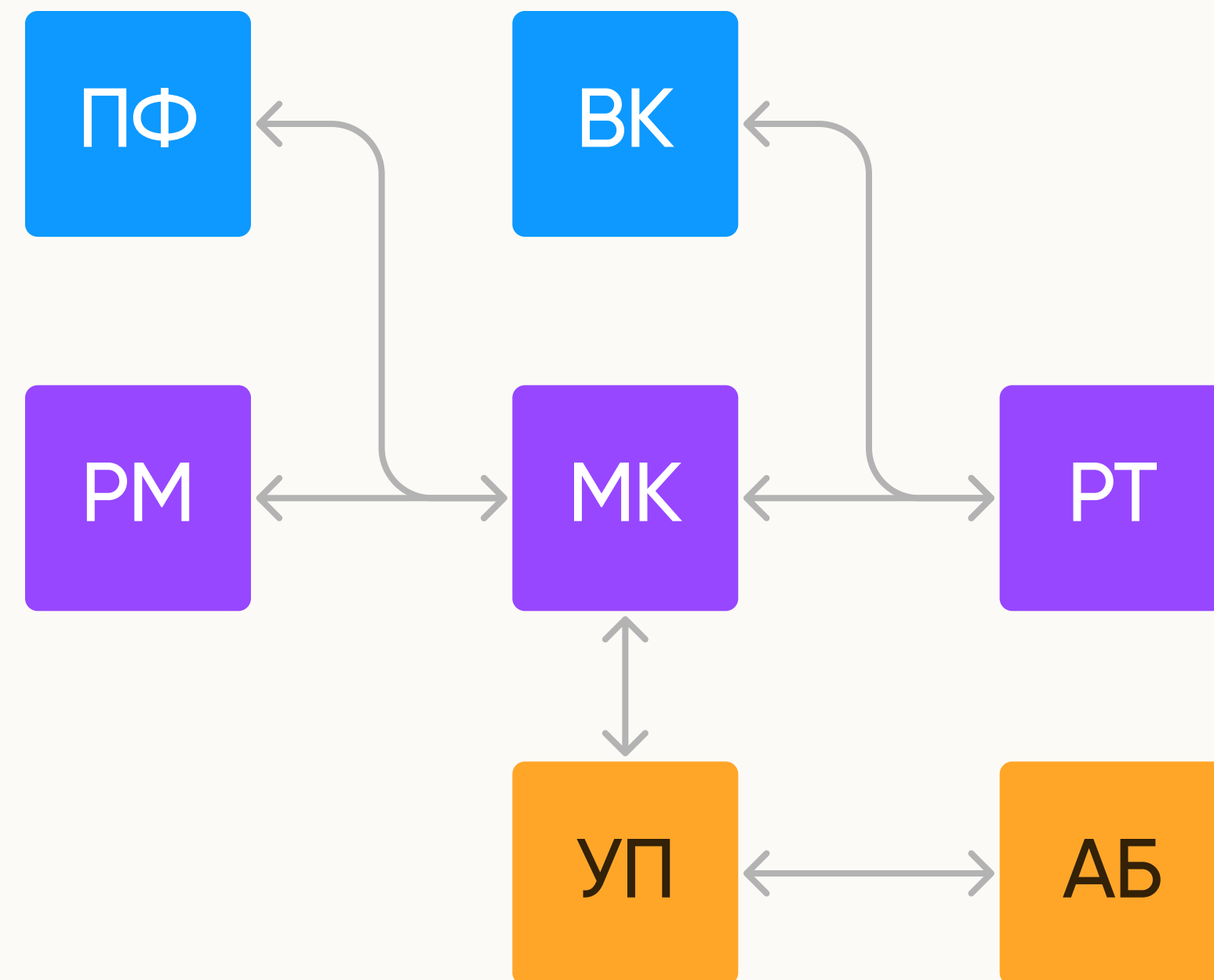
Огромная площадь предприятий

Восстановление сетей связи – это временные издержки. Временные издержки на предприятии – потеря денежных средств.



Возимый ПАК

Структурная схема



РМ – радиомодуль; МК – микроконтроллер; РТ – ретранслятор; ПФ – периферия; ВК – видеокамера; УП – управление питанием; АБ – аккумуляторная батарея

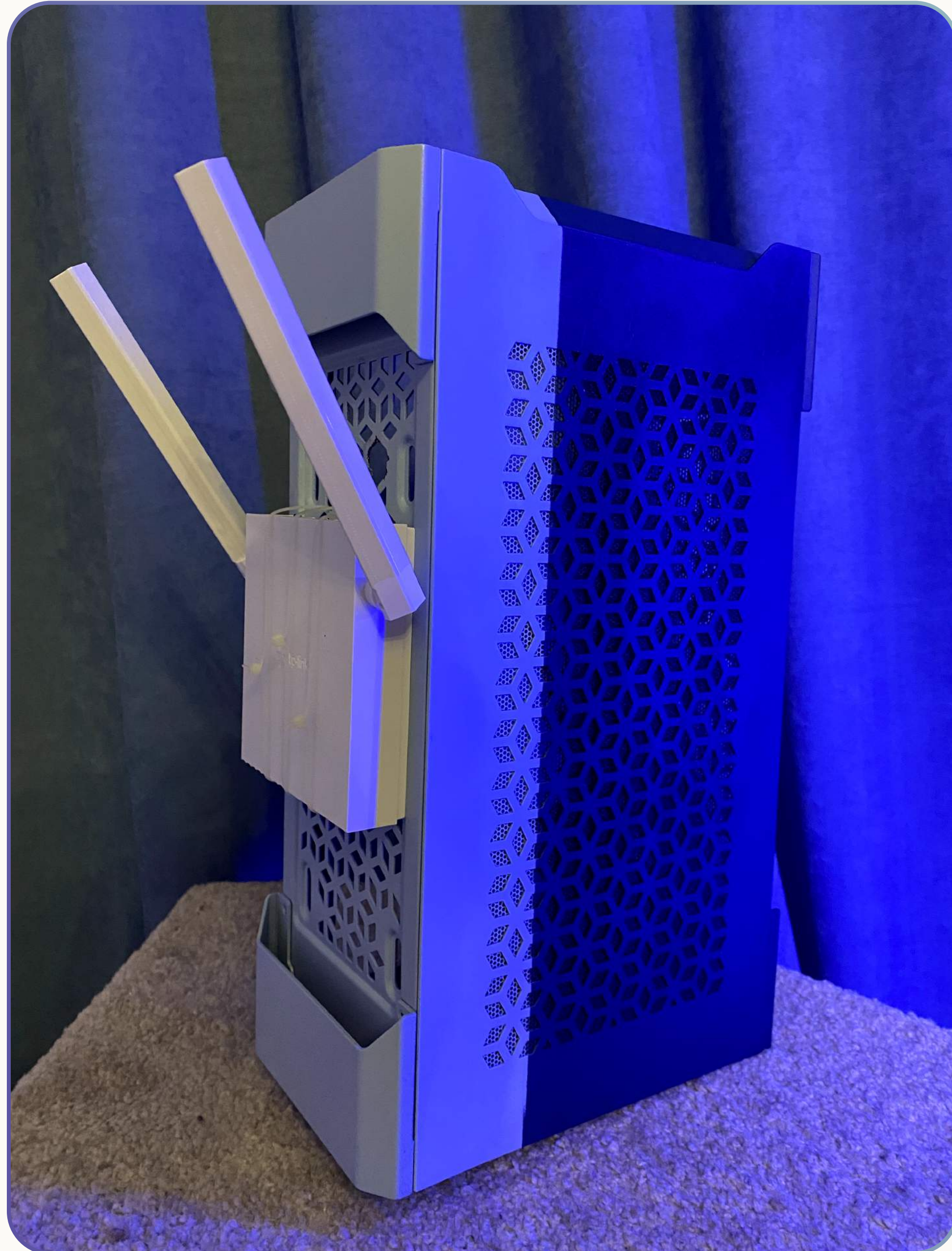
Алгоритм работы

Мобильная единица потеряла связь с сетью

Возрат на последнюю точку с доступом в сеть

Начало процесса активации ретранслятора

Отстыковка ретранслятора



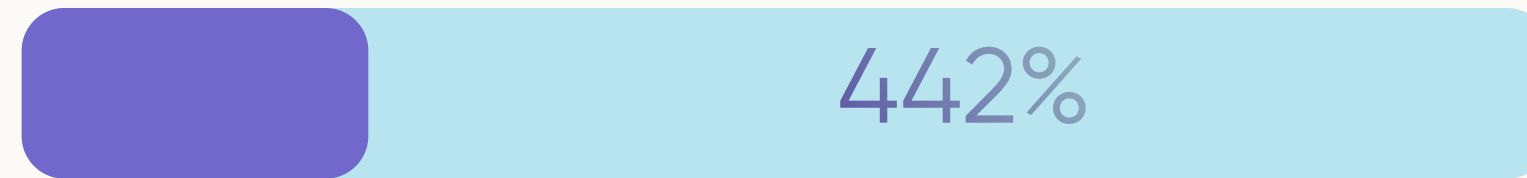
preMVP

- Готовая аппаратная платформа для отладки алгоритмов работы
- Готовые программные модули для отладки алгоритмов работы
- Дорожная карта создания MVP за год

Рынок мобильных роботов

CAGR

23,7%



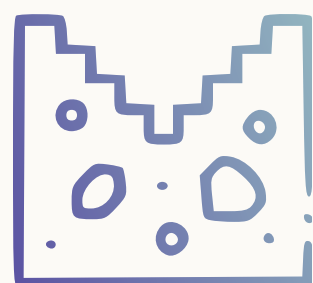
1,97 млрд. \$ 2021 → 8,70 млрд. \$ 2028

Источник: The global autonomous mobile robots market is projected to grow from \$1.97 billion in 2021 to \$8.70 billion by 2028 at a CAGR of 23.7% - <https://www.fortunebusinessinsights.com/autonomous-mobile-robots-market-105055>

Барьеры

- Юридические ограничения;
- Первоначальный капитал;
- Санкционное давление;
- Емкость рынка.

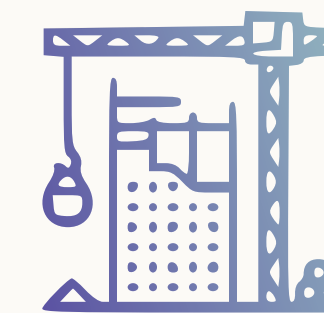
Потенциальные заказчики



Горно-добывающая промышленность



Топливо-энергетические комплексы



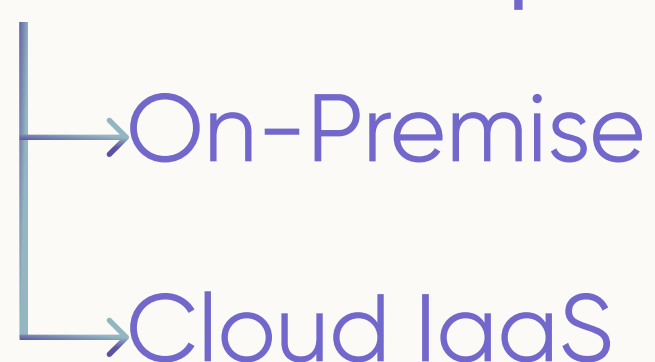
Строительные компании

Анализ конкурентов

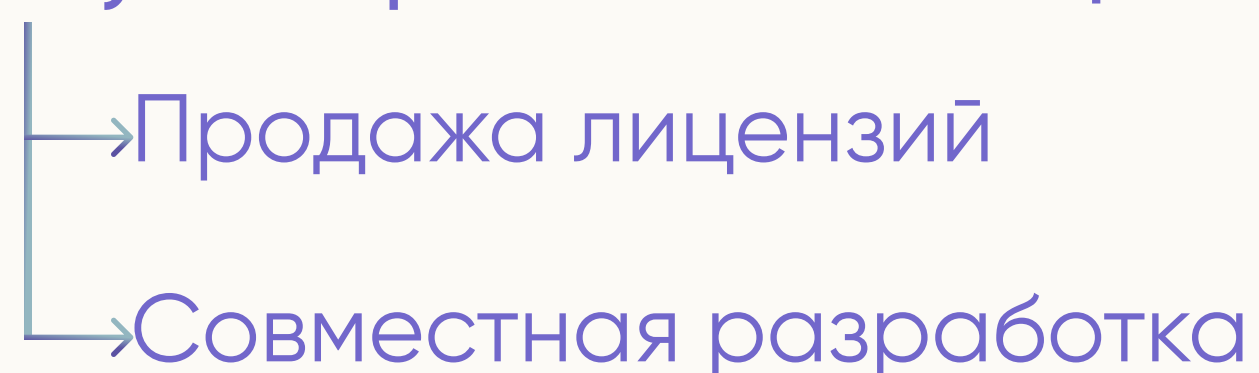
	Mikrotik	TP-Link	VEGATEL	nether (наш продукт)
Собственная приемопередаточная часть	+	+	+	-
Исполнение в виде возимого оборудования	-	-	+	+
Автономность	-	-	-	+
Возможность работы с периферией	-	-	-	+

Модель коммерциализации

Производство инновации и выведение ее на рынок



Переуступка прав на инновацию



Партнеры

Производители радиоэлектронных компонентов и печатных плат;
Интеграторы решений по цифровизации производственных площадок.

Деятельность

Разработка и производство программно-аппаратных комплексов для развертывания комплексной ИТ-инфраструктуры.

Ценность для потребителей

Создание единого информационного потока с гарантированной передачей оперативных данных для цифровизации производственных, логистических и других процессов на территориях производственных площадок.

Отношения с клиентами

Удержание - это основной вид отношений с ЦА в нашем проекте, так как рынок является высококонкурентным потребителя необходимо постоянно "вытягивать" на ознакомление с новой продукцией, апдейтами и т.д.

Сегменты потребителей

Производственные площадки с большой площадью и множеством мобильных структурных единиц (B2B)

Ресурсы

Материальные ресурсы: комплектующие ПАК, оборудования для сборки и монтажа, упаковка;
Интеллектуальные ресурсы: патенты на схемотехнические решения и свидетельства о регистрации ПО;
Финансы: денежные средства на проведение НИОКР, создания MVP и маркетинг

Структура расходов

Фиксированные: расходы на административно-хозяйственную часть, фонд оплаты труда и маркетинг;
Переменные: расходы на закупку комплектующих, инвестиционную деятельность и НИОКР.
Факторы экономии на масштабе: при выходе на производство средних и больших партий ПАК возможно существенное сокращение на покупку комплектующих (~30-40%).

Потоки доходов

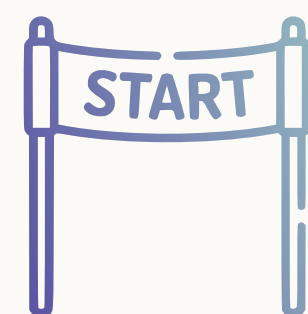
Прямая продажа ПАК;
Оплата за подписку в случае поставки продукта как SaaS;
Оплата услуг по интеграции и настройке оборудования;
Оплата услуг по обслуживанию, модернизации и ремонту оборудования.

Календарный план стартап-проекта



Посевная
стадия

20 млн. руб. / 15 мес.



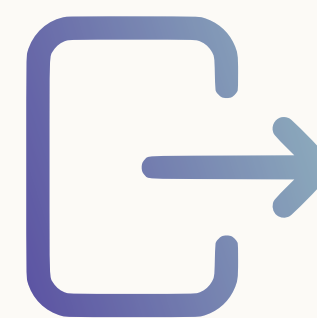
Запуск
стартапа

24 млн. руб. / 6 мес.



Развитие
стартапа

72 млн. руб. / 18 мес.



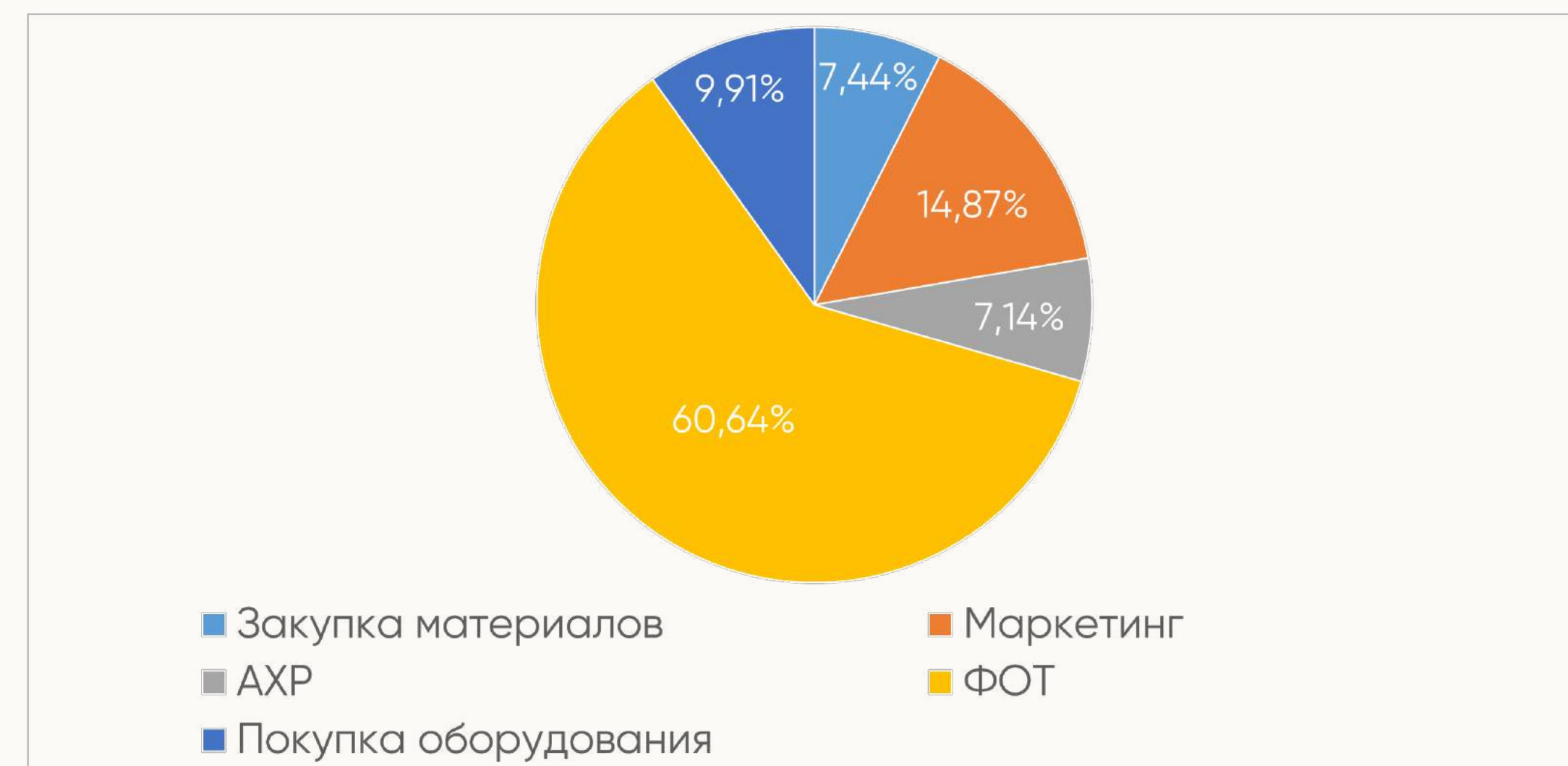
EXIT или IPO

36 млн. руб. / 6 мес.



152 млн. руб. / 45 мес.

Структура расходов на посевной стадии





nethese

Отстыковываемый от носителя автономный ретранслятор с видеодатчиком одноранговой ячеистой сети TP-Link

Папенков М.А.
mp@exoverse.ru
+7(993)892-46-03
tg: exoverse_mp