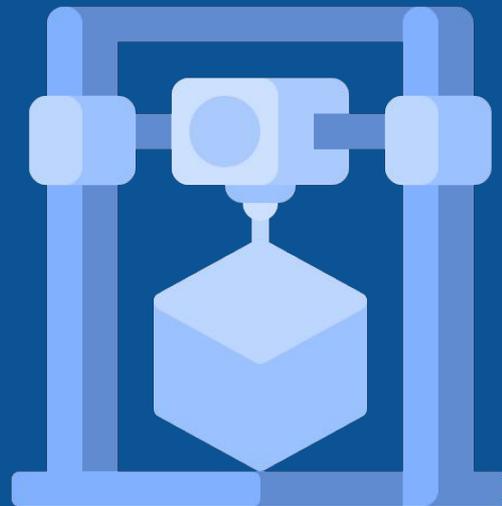


# 3D

принтер для эластичных  
материалов



# ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ БОЛЬ пользователя

Эластичные пластики

->

неудобные для печати

Подбор параметров

->

в 2-5 раз дольше

Скорость печати

->

в 3-5 раз ниже



# РЕШЕНИЕ

Исправление подающего механизма

---

Уменьшение канала подачи пластика

---

Мощный нагревательный элемент

---

Обдув модели и стола

---

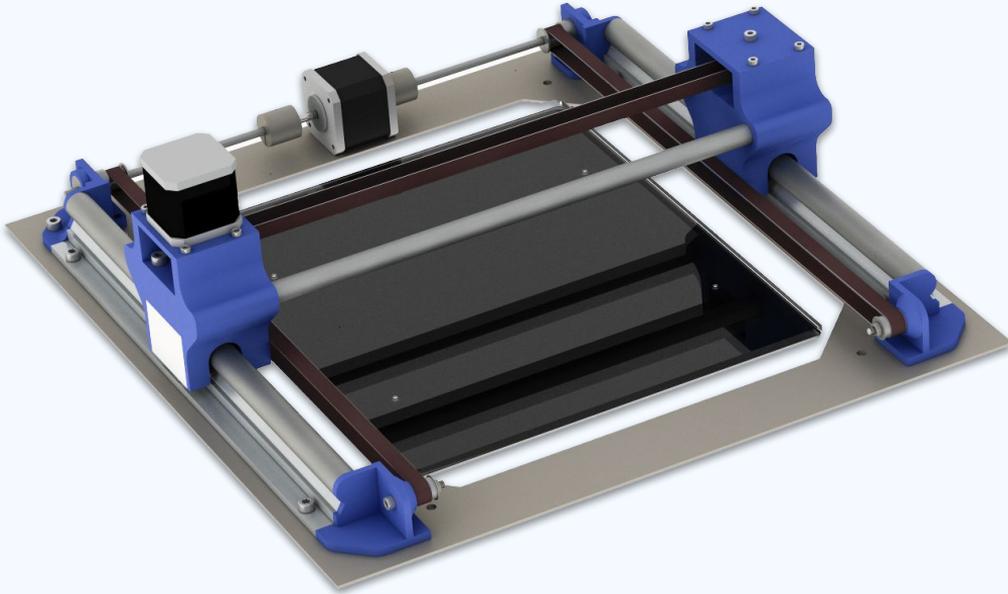
Современная быстрая прошивка Klipper

---

Веб-интерфейс управления принтером

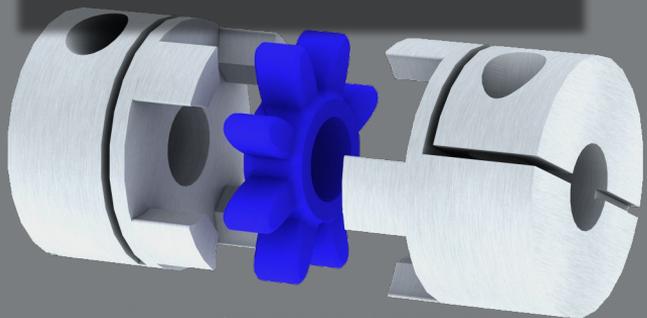
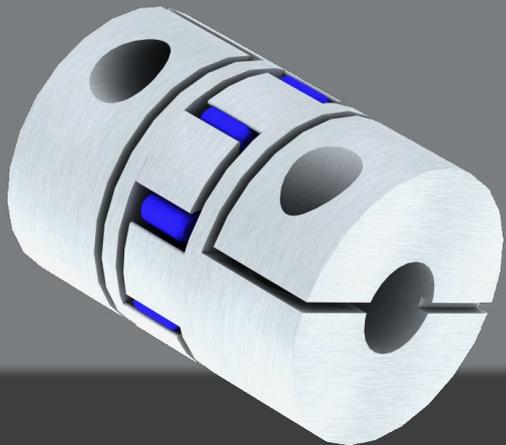
---

Влияние на свойства эластичного материала для печати



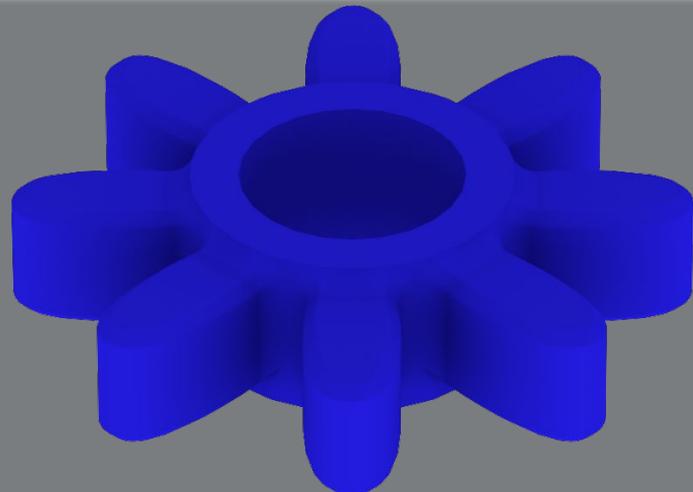
Параметрическая 3D-модель  
портала принтера

# Пример экономии затрат на изготовление муфты:



Кулачковая муфта ZTK-105D

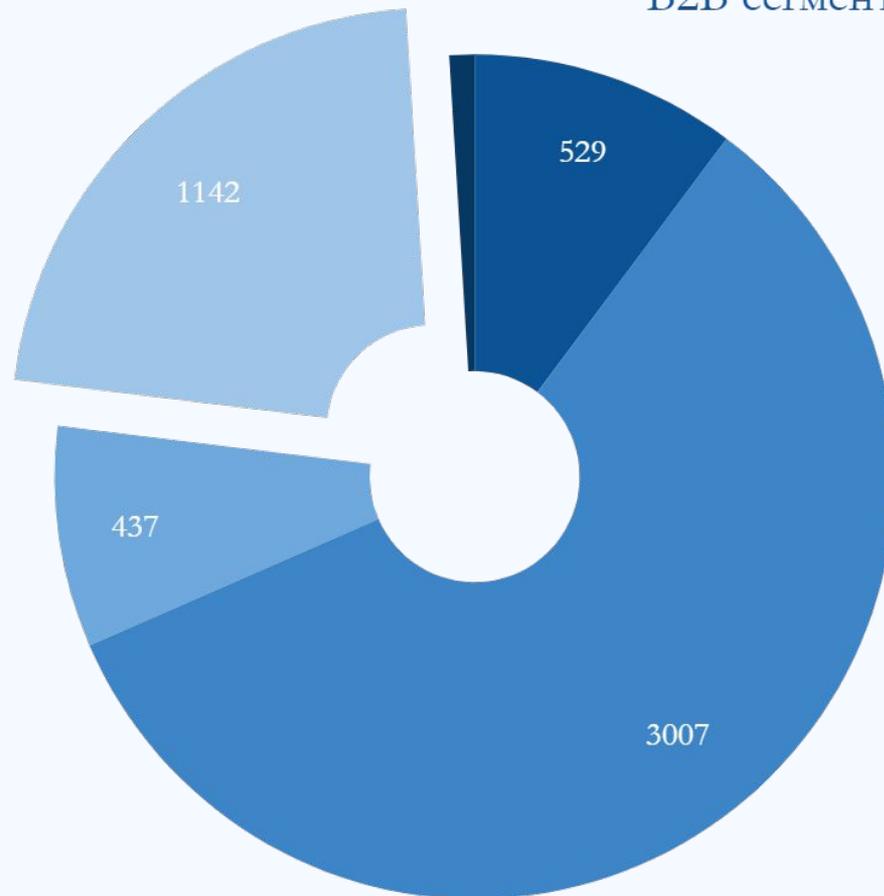
Покупка		Аддитивное производство	
Стоимость	Время	Стоимость материала	Время
13000 - стоимость 500 - доставка	>3-х дней	58 грамм 250 рублей	5 часов



# Наши клиенты:

B2B сегмент

- Транспортное машиностроение
- Машиностроение
- Прочие промышленные производства
- Заводы по производству комплектующих
- Прочее

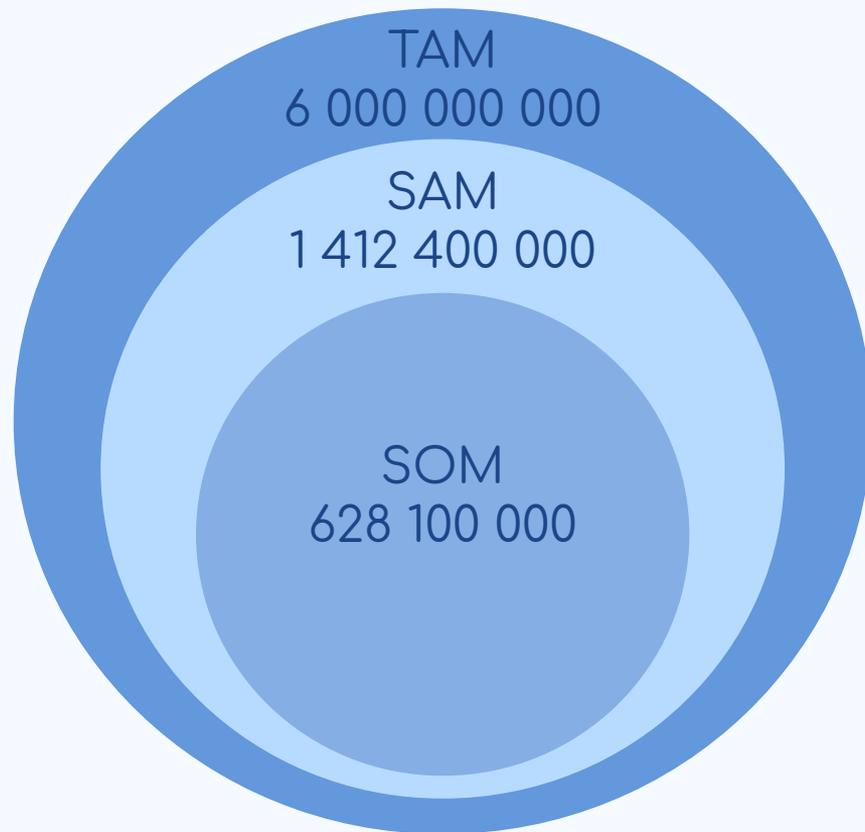


# Объем рынка аддитивных технологий, руб.

География: Россия

Источники:

- Анализ рынка и прогноз развития аддитивного производства медиапортала INDUSTRY 3D
- Список производственных предприятий России, каталог Fabricators.ru



# Бизнес модель

## Ключевые партнеры:

- Technix
- TriangleLabs
- Klipper
- REC
- Print Product
- U3Print
- Filamentarno

## Ключевые виды деятельности:

- Конструирование и производство 3D-принтеров
- Техническое обслуживание
- R&D

## Ключевые ресурсы:

- Команда
- Комплектующие
- Производство

## Структура расходов:

- Покупка и заказ комплектующих
- R&D деятельность
- Оплата труда

## Ценностное предложение:

- Выбор размера рабочей поверхности
- Сокращение расходов на покупку РТИ

## Потребительский сегмент:

- Предприятия, производящие или использующие РТИ и изделия из ЭМ

## Структура доходов:

- Продажа принтеров
- Мелкосерийное аддитивное производство на заказ

## Каналы продвижения:

- Выставки и конференции
- Сайт компании

## Взаимоотношения с клиентами:

- Помощь в выборе 3D-принтера
- Техподдержка

# Анализ конкурентов

Преимущества	Софт3D	TriangleLab	Picaso 3D	Imprinta
Влияние на свойства материала	+	-	-	-
Качественные комплектующие	+	+	+	+
Рабочая область под заказ	+	-	-	-
Производство в России	+	-	+	+
Техническая поддержка	+	-	+	+

# Unit-экономика

Себестоимость одной единицы:  
170 тыс. руб.

Предполагаемая цена:  
245 тыс. руб.

Показатели на 16 месяцев:

- ARPPU = 79,8 тыс. руб.
- Стоимость привлечения одного клиента:  
CAC = 210 руб. - сайт 3Dtoday.ru
- CAC= 266 руб. - контекстная реклама VK
- Маржинальная прибыль CM = 2 888 000 руб.



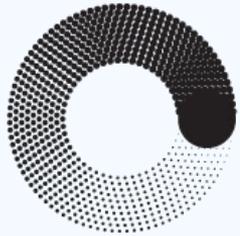
# Финансовая модель

	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	
Период	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Итого
Выручка		-	2 205,00	3 675,00	6 945,75	9 518,25	12 090,75	14 920,50	18 770,06	21 906,68	25 076,36	28 444,50	<b>143 552,85</b>
Переменные расходы		40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	40,00	<b>440,00</b>
Постоянные расходы	473,40	1 641,02	3 421,52	4 503,32	6 837,40	8 707,40	10 577,40	12 634,40	14 781,16	16 838,16	18 895,16	20 952,16	<b>18 721,24</b>
Прибыль	- 473,40	- 1 681,02	- 1 256,52	- 868,32	68,35	770,85	1 473,35	2 246,10	3 948,90	5 028,52	6 141,20	7 452,34	<b>22 850,34</b>
Чистая прибыль	- 473,40	- 1 681,02	- 1 256,52	- 868,32	54,68	616,68	1 178,68	1 796,88	3 159,12	4 022,81	4 912,96	5 961,87	<b>17 424,42</b>
Норма чистой					1%	6%	10%	12%	17%	18%	20%	21%	<b>12,14%</b>
Инвестиции	500,00	1 700,00	1 300,00	900,00									<b>4 400,00</b>
Денежный поток	26,60	18,98	43,48	31,68	68,35	770,85	1 473,35	2 246,10	3 948,90	5 028,52	6 141,20	7 452,34	
DCF	25,75	17,78	39,43	27,81	58,07	634,00	1 172,95	1 730,83	2 945,48	3 630,55	4 291,80	5 041,17	
ADCF	25,75	43,53	82,96	110,77	168,84	802,84	1 975,79	3 706,62	6 652,09	10 282,64	14 574,44	19 615,61	

# Этапы разработки



# НАШИ ПАРТНЕРЫ:



**МОСКОВСКИЙ  
ПОЛИТЕХ**

## ДОСТУП К ЛАБОРАТОРИЯМ:

- Лаборатория «ХимБиоТех»
- Лаборатория «Аддитивных технологий»
- Лаборатория «Материаловедения»

# КОМАНДА:



**Егор Парфиненко**

студент 3-го курса  
образовательная программа  
«Аддитивные технологии»

- Проектирование 3D-принтера



**Валерия Горковенко**

студент 3-го курса  
образовательная программа  
«Аддитивные технологии»

- Техничко - экономическая  
составляющая



**Ульяна Овсянникова**

студент 4-го курса  
факультета “Инженерный  
бизнес и менеджмент”

- Объем рынка  
- Unit-экономика  
- Финансовая модель



**Яковлева Мария  
Владимировна**

Трекер

# Инвестиционное предложение:

1 этап:

- Разработка 3D-модели принтера и печатной головы - 465 000 руб.
- Патентование и юридические расходы 35 000 руб.

Итого: 500 000 руб.

2 этап:

- Производство пробной партии - 2 210 000 руб.
- Затраты на маркетинг 100 000 руб.
- Юридические расходы 50 000 руб.
- Доработка модели 460 000 руб.

Итого 2 000 000 руб.

3 этап:

- Технические затраты 840 000 руб.
- Затраты на маркетинг 40 000 руб.
- Юридические расходы 20 000 руб.

Итого 900 000 руб.

Финансовые вложения: 4 400 000 руб.

Срок окупаемости проекта: 18 мес.

Рентабельность инвестиций:

за 1-й год с момента выхода на рынок: 42%,

за 2-й год с момента выхода на рынок: 231%

Инвестиционное предложение -  
долевое участие  
(процент от чистой прибыли,  
условия в ходе переговоров)

# СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ:



Горковенко Валерия



Парфиненко Егор



Овсянникова Ульяно

