Приложение № 15 к Договору от \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ №70-2022-000933

**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

 **«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ г.**

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта  |  Симагин Александр Дмитриевич |
| ИНН Грантополучателя  |  772147814790 |
| Наименование акселерационной программы  |  Акселераториум |
|  |
| Дата начала реализации акселерационной программы  |  11.10.2022 |
|  |
| Дата заключения и номер Договора  |

|  |
| --- |
| **1. Общая информация о стартап-проекте**  |
| **Название стартап-проекта**  | Селекция масличного льна для Центрального и Северо-западного региона для пищевого направления  |
| **Команда** **стартап-проекта**  | 1.Симагин Александр Дмитриевич  |
| **Технологическое направление**  | Биотехнология  |
| **Описание стартап-проекта** **(технология/ услуга/продукт)**  | По итогу будет выведен сорт льна масличного с низким содержанием линоленовой кислоты для пищевого производства |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы)  | В Госреестре зарегестрировано 50 сортов, из которых только два допущены к выращиванию в Центральном регионе. По прогнозам ВНИИМК площади выращивания масличного льна достигнут 1,7 млн. га. Спрос на масло льна, как многофункциональное сырье, растет. В 2021 году на экспорт было продано 602 тыс. тонн сырья на общую сумму 444 млн. долларов. При этом объем экспорта в январе 2022 года вырос на 179,4% по отношению к экспорту в январе 2021 года. Соответственно возрастает потребность в высокоурожайных сортах данной культуры.  |
| **Технологические риски**  | Прежде всего я создаю исходный материал для селекцииСроки создания сорта обычно 7-10 лет, но с помощью методов биотехнологии и генной инженерии этот процесс можно сократить до 3 летНизкий коэффициент размножения льнаМалое количество получаемых гибридных семянНескрещиваемость некоторых имеющихся сортов  |
| **Потенциальные заказчики**  | * ООО “АПХ "Мираторг"
* Агрохолдинг «Зерно жизни»
* ЗАО АПП «сола»
* ООО «Группа компаний «Гавриш»
 |
| **Бизнес модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | * База данных «Коллекция родительских линий льна масличного селекции РГАУ-МСХА»
* Продажа патента
* Продажа ноухау
* Продажа сортовых семян
* Заработок с роялти
 |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | * Коллекционный питомник на 14 образцов проведен в 2022 году
* Оценка иностранного исходного материала
* Гибридизация лучших образцов
* Определение генов, отвечающих за выработку линоленовой кислоты
* В основе идеи лежит метод гибридизации растений льна
 |
| **2. Порядок и структура финансирования**  |
| **Объем финансового обеспечения2**  | 1000000 рублей  |
|  |  |
| **Предполагаемые источники финансирования**  |  Фонд содействия исследований |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-2)**  |  В 2021 году на экспорт было продано 602 тыс. тонн сырья на общую сумму 444 млн. долларов. При этом объем экспорта в январе 2022 года вырос на 179,4% по отношению к экспорту в январе 2021 года. Основным импортером льняного сырья являлся КНР и занимал 49,2%, что может гарантировать определенную стабильность в дальнейшем экспорте данной продукции. На втором месте находилась Бельгия с 32,8%, а на третьем, Турция 6,5%. На внутреннем рынке остается около 2% масла льна. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **3. Календарный план стартап-проекта**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана**  | **Длительность этапа, мес**  | **Стоимость, руб.**  |
|  Скрещивание растений в теплице | 3  | 350000  |
|  Вторая вегетация в теплице |  3 |  350000 |
|  Посев в поле |  1 |  100000 |
| Отбор наиболее перспективных образцов | 1 | 20000 |
| Проверка генетики отобранных образцов в лаборатории | 1 | 100000 |
|  Подача заявки на патент  | 1  |  80000 |

 **Итого: 1000 000**  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Участники  |   |  |
| Размер доли (руб.)  | %  |
| 1. Симагин Александр Дмитриевич  | 10000  | 100  |
| Размер Уставного капитала (УК)  |  10000 |  100 |

   |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **5.**  | **Команда стартап- проекта**   |
| **Ф.И.О.**  | **Должность**  |  **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте**  | **Образование/опыт работы**  |
|  Симагин Александр Дмитриевич |  студент |  89151122293 |  Посев растений, проведение отборов, скрещивание образцов | Высшее (бакалавриат по направлению 35.03.04 Агрономия) |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. 2 Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)