ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Приложение для быстрых медицинских консультаций |
| Команда стартап-проекта | 1. Акулич Кирилл Андреевич  2. Алексеев Алексей Юрьевич  3. Кравченко Алексей Алексеевич |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | <https://pt.2035.university/project/prilozenie-dla-bystryh-medicinskih-konsultacij> |
| Технологическое направление | Хелснет |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Наше приложение представляет собой инновационную платформу, которая обеспечивает быстрые медицинские консультации для пользователей, независимо от их местоположения. Благодаря удобному интерфейсу и использованию передовых технологий связи, пользователи могут получить профессиональные консультации от опытных врачей прямо с их мобильных устройств. Приложение обеспечивает конфиденциальность и безопасность данных пользователей, а также обеспечивает возможность сохранения истории консультаций для дальнейшего анализа и использования. Наша цель - облегчить доступ к медицинским услугам и помочь пользователям получить надежные и квалифицированные медицинские консультации в любое удобное для них время. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Проблема: недоступность компетентных быстрых оффлайн консультаций. Наш стартап предлагает приложение для быстрых медицинских онлайн консультаций. Пациенты смогут получать консультации от компетентных врачей через свои устройства. Приложение решает проблему недоступности квалифицированной помощи и предоставляет доступ к медицинским данным пациентов. |
| Технологические риски | * Возникновение технических проблем * Недостаточная безопасность данных * Несовместимость с различными устройствами |
| Потенциальные заказчики | Нашими потенциальными заказчики являются медицинские клиники |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Планируется выручить средства путем продажи разработки потенциальному заказчику. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Наше приложение представляет собой уникальный медицинский  продукт, который позволяет предоставить клиенту быструю онлайн консультацию. Направление хелснет подразумевает создание медицинского продукта или услуги, способные улучшить здоровье или качество жизни своего владельца, функционируя в рамках рынка  здравоохранения. Товар находится в сегменте Информационные  технологии в медицине. |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 3 600 000 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Потенциальный заказчик |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | * Россия имеет растущее число интернет-пользователей, что создает благоприятную среду для развития медицинских приложений. * Востребованность медицинских услуг поддерживает потенциал вашего проекта, особенно в ситуациях, когда доступ к оффлайн консультациям ограничен. * Рынок медицинских приложений в России имеет конкурентную среду, поэтому важно провести анализ конкурентов и их популярность. * Монетизация вашего приложения через платные подписки, комиссии или сотрудничество с медицинскими учреждениями может обеспечить доход и рентабельность проекта. * Необходимо разработать эффективную стратегию маркетинга и продвижения, чтобы привлечь пользователей к вашему приложению. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Разработка бизнес-плана и  бизнес-стратегии | 1 | 0 | | Разработка тех.  документации | 0,5 | 0 | | Разработка макета и  интерфейса продукта | 2 | 0 | | Заключение необходимых  договоров | 0,5 | 0 | | Тестирование и внесение  необходимых изменений в  продукт | 1,5 | 0 | | Продажа продукта заказчикам | 0,5 | 3 600 000 | | Итого | 6 месяцев | 3 600 000 |   Итого 3 600 000 рублей |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Акулич К.А.  2. Алексеев А.Ю.  3. Кравченко А.А. | 5000  5000  5000 | 33,3  33,3  33,3 | | Размер Уставного капитала (УК) | 15000 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Акулич Кирилл Андреевич | Аналитик | kris.kad.kk@gmail.com  +7(988)341-90-43 | Исследование рынка и анализ потребностей целевой аудитории.  Сбор и анализ требований к функциональности и характеристикам приложения.  Разработка бизнес-модели и определение ключевых метрик успеха проекта.  Проведение анализа конкурентов и исследование существующих решений на рынке. | ГУУ бакалавриат Прикладная информатика |
| Алексеев Алексей Юрьевич | Менеджер | alekseev.au777@mail.ru  +7(967)791-22-30 | Планирование и управление ресурсами проекта, включая распределение задач и контроль сроков выполнения.  Координация работы команды проекта и обеспечение коммуникации между участниками.  Управление бюджетом проекта и контроль затрат.  Оценка рисков и разработка стратегии управления рисками.  Представление проекта заказчику и регулярная отчетность о прогрессе проекта.  Решение возникающих проблем и конфликтов в процессе выполнения проекта. | ГУУ бакалавриат Прикладная информатика |
| Кравченко Алексей Алексеевич | Разработчик | stariydedd@gmail.com  +7(985)388-69-66 | Разработка архитектуры приложения и выбор технологического стека.  Написание программного кода, включая фронтенд и бэкенд компоненты приложения.  Тестирование и отладка приложения.  Оптимизация производительности и безопасности приложения. | ГУУ бакалавриат Прикладная информатика |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)