ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| --- | --- |
| Название стартап-проекта | Быстровозводимая модульная универсальная конструкция из специализированных материалов |
| Команда стартап-проекта | 1. Воробьева Анна 2. Иркагалиев Алексей 3. Малышев Марк |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | [Быстровозводимая модульная универсальная конструкция из специализированных материалов (2035.university)](https://pt.2035.university/project/bystrovozvodimaa-modulnaa-universalnaa-konstrukcia-iz-specializirovannyh-materialov) |
| Технологическое направление | TechNet, Строительство, временные здания и сооружения |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Конструирование и последующая торговля быстровозводимыми модульными универсальными конструкциями для обеспечения строительных площадок любых типов временными зданиями/сооружениями для размещения рабочих/оборудования/охраны. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | На рынке строительства расходуются большие средства на перевозку и монтаж быстровозводимых конструкций, стоимость и трудозатраты составляют более 3% от общего объема строительно-монтажных работ. Ввиду данного факта была создана идея о создании временных сооружений, сочетающих в себе оптимальный срок их монтажа, а также минимальную стоимость их закупки. Благодаря конструктивным решениям применяемых материалов для создания каркаса модульных временных сооружений, а также возможность перевозки их на грузовых бортовых автомобилях, как на самых распространенных фирмы Scania, так и многих других в количестве 5-6 штук при стандартных размерах прицепа.  Учитывая все это, возведение таких конструкций займет не более 30 минут, а стоимость их не будет превышать 50 тыс. рублей, учитывая, что конструкции-аналоги по региону в среднем стоят от 150 до 180 тыс. рублей. |
| Технологические риски | 1. Заполненность рынка региона конструкциями-аналогами. 2. Наличие у больших строительных фирм перевозных временных зданий/сооружений стандартного типа в необходимом им количестве 3. Затраты на производство, при излишнем объеме заказов на конструкции. |
| Потенциальные заказчики | 1. Строительно-монтажные организации 2. Автостоянки открытого типа 3. Рынки, торговые точки сезонного типа (В качестве здания КПП/Охраны) 4. Частное домостроениеастное домостроени |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-0) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | 1. Продажа предлагаемых нами конструкций заказчикам. 2. Сдача в аренду конструкций заказчикам-организациям сезонного периода работы |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | В концепте идеи заложено производство модульных универсальных конструкций из новых технологических материалов, с целью получения продукта новой конфигурации |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-1) | 400.000 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | •Доходы от продажи конструкций  •Доходы от аренды конструкций |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-2) | Уровень риска получен методом перемножения оценок последствий и вероятности. К высокому уровню относятся риски с оценкой свыше 50, к среднему - свыше 25. В расчете в рамках нашего проекта преобладают средние риски, которые позволяют принять решение о дальнейшей реализации проекта. |

| 1. Календарный план стартап-проекта  | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | --- | --- | --- | | Подготовительный этап | 1 | 163980.00 | | Основной этап | 2 | 169020.00 | | Заключительный этап | 1 | 67000.00 |   Итого: Реализация данного проекта, при инвестициях в общем размере - 400 тыс. р. возможна в срок 4 месяца. |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  | Участники |  | | | --- | --- | --- | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Воробьева Анна 2. Иркагалиев Алексей 3. Малышев Марк | 10000.00 20000.00 20000.00 | 30 35 35 | |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Воробьева Анна | Оформление | 89965105587 | Анализ проведенной работы и компоновка итогового вида проекта | ИАиС ВолгГТУ Строительство уникальных зданий и сооружений 6 курс |
| Иркагалиев Алексей | Визуализация | 89370882811 | Создание 3d-модели модульной конструкции | ИАиС ВолгГТУ Строительство уникальных зданий и сооружений 6 курс |
| Малышев Марк | Конструирование | 89880180052 | Расчет и конструирование модульной конструкции | ИАиС ВолгГТУ Строительство уникальных зданий и сооружений |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-0)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)