ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | Спортплощадка на территории ГУУ |
| Команда стартап-проекта | 1. Кандаков К.Ю |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Спортнет |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт) | спортивная площадка, предназначенная для всех студентов ГУУ, абсолютно бесплатная, с турниками, брусьями и другими тренажерами |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) |  Плохая спортивная подготовка студентов ГУУ — создание спортплощадки |
| Технологические риски | - |
| Потенциальные заказчики | Государственный Университет Управления |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-2) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Некоммерческий проект |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) |  |
| 2. Порядок и структура финансирования |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-3) | 644.950 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Государственный Университет Управления |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-4) | Некоммерческий проект |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Закупка спортивного оборудования | 0.5 | 120.450 |
| Создание фундамента | 0.5 | 250.000 |
| Создание резинового покрытия | 0.5 | 159.500 |
| Использование услуг спецтехники | 0.5 | 15.000 |
| Монтаж уличного комплекса | 0.5 | 100.000 |

Итого 644.950 |
|  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Кандаков К.Ю | 10.000 | 100% |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10.000 |  |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Кандаков К.Ю | Руководитель | Vk:qwertqwerx | Выполняет всю работу в проекте | Высшее неполное |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-2)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-3)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-4)