

ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

1. Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Школа Будущего
Команда стартап-проекта	1. Восканян Нелли 2. Котора Кристина 3. Коробицина Елена
Ссылка на проект в информационной системе Projects	
Технологическое направление	Рынок НТИ (Национальная технологическая инициатива)
Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)	ЦА: Администрация и персонал школы. Обучающиеся. Родители обучающихся. государственные и частные учебные учреждения – общеобразовательные школы, колледжи, техникумы и ВУЗы LevelUp предлагает услуги по установке систем контроля и управления доступом, работающих на считывании биометрических данных посетителей учебных заведений Москвы и МО. СКУД (система контроля и управления доступом) – это совокупность организационных и технических средств, направленных на контроль входа и выхода на контролируруемую территорию с целью обеспечения безопасности людей, соблюдения конфиденциальности и контроля материальных ценностей.
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Низкий уровень обеспечения безопасности в учебных заведениях Москвы и МО Частая утеря средств прохода в учебное заведение Москвы и МО. Отсутствие доступа учителей к базе пропускной системы учебного заведения. Решение: Введение системы использования биометрических данных в школах.
Технологические риски	Безопасность хранения данных. Утеря биометрических данных (если сервер взломают/сломается). Проблема с поставкой запчастей на случай поломки оборудования. Низкая точность считывания данных при неудачном расположении/освещении оборудования в помещении. Сбой в работе оборудования (пропускной системы).
Потенциальные заказчики	Частные школы, колледжи и вузы Москвы и МО.
Бизнес-модель стартап-проекта ¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	Услуга + возможность дальнейшего сопровождения (по типу подписки). Приобретение и установка оборудования с дальнейшим абонентским сопровождением школ (обслуживание оборудования, настройка, перезагрузка, выгрузка данных и тд.).
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению	Данная технология по сбору биометрических данных только набирает популярность в различных сферах деятельности, выбор рынка НТИ , в

¹ Бизнес-модель стартап-проекта – это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

(описание основных технологических параметров)	который входят так называемые «рынки будущего», был неслучайным, так как полноценно рынок услуг по предоставлению и обслуживанию оборудования по сбору, мониторингу и контролю биометрических данных в целях безопасности только формируется и будет окончательно сформирован предположительно через 5-10 лет.
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения ²	<p>5 500 000 - на закупку оборудования.</p> <p>1 800 000 – на техподдержку.</p> <p>1 000 000 - на рекламу</p> <p>9 000 000 - на зарплату сотрудников. В месяц (7 человек).</p> <p>1 500 000 - на риски.</p> <p>1 000 000 – налоги.</p> <p>1 000 000 – анализ и разработка проекта.</p> <p>500 000 – юридические расходы.</p> <p>500 000 – прочее.</p> <p>Итого: 22 300 000 млн рублей.</p>
Предполагаемые источники финансирования	Инвесторы, кредит в банке.
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта ³	<ul style="list-style-type: none"> - Возможность расширения системы - Повышение спроса у организаций - Повышение стоимости разработок конкурентов - Расширение объема обслуживаемых точек

3. Календарный план стартап-проекта		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Разработка стратегии продвижения и запуск рекламы	3 месяца	1 000 000
Заключение договора с частной школой Москвы или МО.	1 месяц	1 000 000
Закупка оборудования	1 месяц	5 500 000
Установка оборудования и настройка	1 месяц	1 000 000

² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

³ Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

Абонентское обслуживание оборудования (гарантийный период)	6 месяцев	1 800 000
Итого: 10 300 000 млн рублей (без учета рисков, прочих расходов и ЗП сотрудников компании).		

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
1. Восканян Нелли 2. Котора Кристина 3. Коробицина Елена		
Размер Уставного капитала (УК)	10 000 руб.	

5. Команда стартап- проекта

Ф.И.О.	Должность (роль)	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/ опыт работы
Восканян Нелли	Юрист	89851570844	Открытие юридического лица и сопровождение сопутствующих процессов Разработка и заключение договоров с контрагентами (школы, поставщики оборудования и тд) Разработка локальных актов	РП/ Юриспруденция
Котора Кристина	Финансист/ Бухгалтерия	+79263658222	Оплата налогов Ведение финансовой отчетности Финансовое сопровождение сделок	РП/ Финансист

Коробичина Елена	Руководитель проекта	89032185373	Контроль за выполнением работ по этапам проекта, подготовка отчетности	РП/ Маркетолог/ 2 года
------------------	-------------------------	-------------	--	------------------------------