

# Чат-бот паромной переправы Ro-Pax Reg

**Искусственный интеллект в  
логистике - приоритетное  
направление развития транспортной  
и торговой систем РФ**



**Эвелина Муратова**

+7 988 769-12-54

@EvaEdelweiss

EvelinaMuratova@gmail.com

**Светлана Сандалова**

8(926) 817-87-13

@SvetloSun

Sandalova-sv@mail.ru

Диалоговая система Ro-Pax Reg предназначена для автоматизации процесса регистрации, генерации регистрационного номера, взаимодействия диспетчер-участник перевозки. Позволяет упорядочить режим регистрации и диспетчеризации на удаленных автотранспортных накопительных площадках

Полигон для тестирования:  
паромная переправа Порт Кавказ – Керчь – Порт Кавказ

# НЕОБХОДИМОСТЬ РЕШЕНИЯ СЛЕДУЮЩИХ ЗАДАЧ на стратегическом направлении



**Сокращение времени диспетчера на регистрацию одного транспортного средства**

Строгое соблюдение и ведение очередности вплоть до погрузки



**Повышение уровня лояльности перевозчиков**

Систематизация данных по нужным метрикам и их представление в удобном для использования и анализа виде



**Обмен данными между оператором/диспетчером и транспортным средством (вызов, информирование)**

Устранение «человеческого» фактора при работе с данными



**Работа с персональными данными в соответствии с требованиями закона**

# РЕШЕНИЕ

Сокращение времени работы 1 диспетчера на регистрацию 1 ТС в 4 раза.

Данные вводит сам водитель. Диспетчер только сверяет и подтверждает одним нажатием.

Регистрационный талон не потеряется, очередность прозрачна, четко соблюдается.

Система информирует водителя об изменениях, вызывает на погрузку – не нужно дозваниваться каждому и все объяснять.

Сокращение до нескольких минут времени на формирование нужных списков по основным параметрам.

Доступ к пользовательскому месту быстро, легко и на любой срок любому участнику процесса.



# РЫНОК

2021г. Минтранс России - Стратегия цифровой трансформации транспортного комплекса и логистики («бесшовные» мультимодальные грузоперевозки разными видами транспорта, без временных или денежных потерь). Электронный документооборот между грузовладельцами, перевозчиками и государственными органами. Система ГИС ЭПД. По замыслу Минтранса, станет ядром государственного суперсервиса «Безбумажные перевозки пассажиров и грузов».

## Паромные линии - более 24 различного масштаба:

Петропавловск-Камчатский - Командорские острова, Магадан

Линии на Балтике и Каспийском море

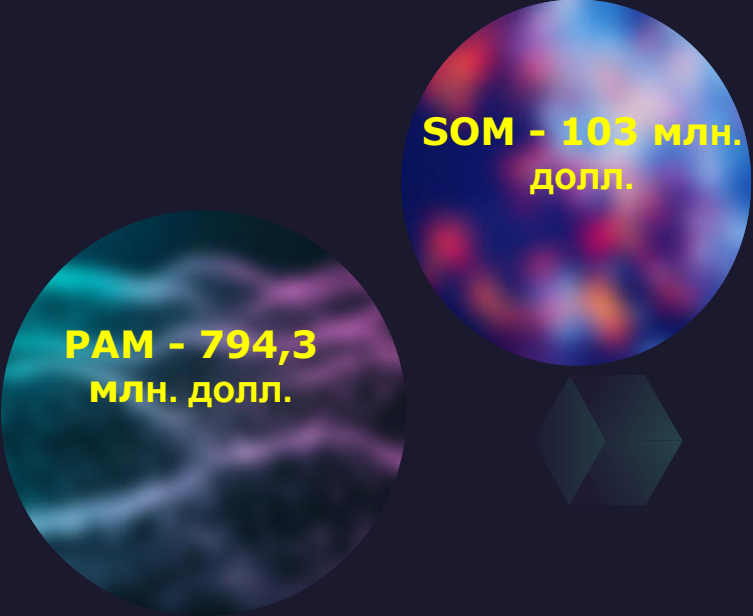
Порты Турции - порты Краснодарского края

Речные автомобильные паромные переправы

## Пункты пропуска

Верхний Ларс

Зерновые перевалочные комплексы Тамани, Ставрополя, Ростовской области



**РАМ - 794,3  
млн. долл.**

**SOM - 103 млн.  
долл.**

# КОНКУРЕНТЫ

*Отдельные компании, работающие на рынке, внедряют электронный документооборот, но он не выходит за контур предприятия.*

<http://www.morvesti.ru/analitika/1685/96714/>

## СКУД для предприятий

Система «Автодиспетчер» 2002г - для ж/д обеспечения 3х ГОКов

Газинформсервис «АСЗП» - для контроля доступа на предприятия

VisitorControl - система управления пропусками. СКУД. Печатные пропуска, пин-коды

PASS24.online - СКУД. Автоматизация паркинга. Система электронных пропусков

ГК "Контрол"- виртуальная аппаратно-программная платформа

Большие комплексные решения для транспортной логистики

**TMS-системы: 1С, 1С RARUS, AXELOT, ABM Rinkai**

автоматизированное планирование цепочки перевозки, маршрутов, ведение взаиморасчетов, контроль исполнения, удаленное слежение за ТС, получение данных о местоположении, расчет плановой и фактической стоимости перевозки, документооборот.

# НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА



Невысокая стоимость решения. Гибкая настройка под любое количество транспортных узлов, режимных объектов



Возможность интеграции с системами ЭД, контроля доступа, администрирования, оплаты



Обслуживание большого количества пользователей одновременно, не требующее настройки рабочих мест пользователей



Решение конкретной производственной задачи на стратегическом направлении в сжатые сроки



Соответствие требованиям ФЗ №152 от 27.07.2006 «О персональных данных»



# Бизнес модель

- **Операторы пунктов пропуска (диспетчер)** –  
прямая продажа продукта на организацию + ежемесячная или годовая сервисная поддержка
- **Транспортные компании (пользователи)** –  
продажа доступа к пользовательскому месту на каждое АТС
- Госконтракты, тендеры. Внедрение как элемент системы ГИС ЭПД



# ЭКОНОМИКА

По данным 2015-2017гг.

Общая сумма за перевозку порт Кавказ - Керчь - порт Кавказ  
за 3 мес 2015-2016г - 47 млн. руб.

(около 2700 тыс АТС по среднему чеку 18 000 руб.)

Комиссия оператора миним. 6% - 940 000 руб/мес.



# РИСКИ

- Вес стартапа и значимость решаемой проблемы недостаточны для выхода на крупного заказчика и гос.контракты.
- Увеличение интервала достижения рентабельности.
- Риск недополучения дохода вследствие малого потока клиентов и сезонности некоторых паромных переправ.
- Изменения экономической ситуации и зависимость от нее длина жизненного цикла транспортного узла и его коммерческая эффективность.

# Календарный план

Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
1. Анализ рынка и ЦА, сегментация ЦА	1	30 000
2. Разработка, техническая доработка диалоговой системы и администрирующего блока, тестирование	2	460 000
3. разработка маркетинговой стратегии, воронка продаж, реклама на профессиональных площадках	2	270 000
4. пилотный запуск продукта		
5. уточнение бизнес-требований, функциональных требований,	3	220 000
6. техническая доработка, тестирование		60 000
		270 000
7. тестовый запуск продукта под коммерческую реализацию, первые продажи	3	190 000
Итого :	9	1 500 000

# КОМАНДА

**Эвелина Муратова**

Product owner. Лидер команды. Логист.

**Светлана Сандалова**

Дизайнер, IP-юрист, редактор-креатор

**Елена Щеглова**

Бизнес-аналитик, финансист

**Евгений Федоров**

Технический специалист, DevOps инженер

**Вадим Войнов**

Техлид команды разработки



# ЗАПРОС. ЭКСПЕРТИЗА

- Экспертиза в сфере закупок, тендеров, взаимодействия с министерствами
- Инвестиции
- Грантовая поддержка
- Приглашаем в команду: проджект-менеджера, аналитика

# ИТОГИ РАБОТЫ В АКСЕЛЕРАТОРЕ

- Начали собирать продуктовую команду
- Сформировали ценностное предложение
- Определили бизнес-стратегию
- Сформировали календарный план
- Начали прорабатывать аналитику
- Получили в команду тех.специалиста

# Спасибо за внимание!

Эвелина Муратова

+7 988 769-12-54

@EvaEdelweiss



@parkovka\_pereprava\_bot