ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | Аlternative way |
| Команда стартап-проекта | Engine team |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Технодрайв |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Оснастить 10 коттеджных домов альтернативными источниками энергии усовершенствованного образца. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Проект актуален в нынешнее время, так как нынешние тенденции показывают, что увеличивается отток людей из населенных пунктов в пригороды, а наше предложение предоставляет безопасное и дешевое решение данной проблемы |
| Технологические риски | - Неисправность оборудования- Возниконовения аварийных ситуаций- Возникновение неблагоприятных погодных условий |
| Потенциальные заказчики  | - Майнеры- Люди, нацеленные на покупку загородного жилья- Люди, интересующиеся вопросами экологии и инноваций |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-2) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Основной поток прибыли осуществляется за счет оказания услуг по оснащению домов и получения доли от их продажи, а также за счет предоставления услуг ТО электросистем и продажи излишек электроэнергии энергокомпаниям. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) |  |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-3) | \_\_\_\_\_2 168 500,00\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Инвестии / заемные средства |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-4) |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Подготовка | 1 | 199 235,00 |
| Разработка схемы электрической системы | 3 | 400 765,00 |
| Запуск и доработка тестового образца | 4 | 700 500,00 |
| Производство и выпуск продукта | 4 | 868 000,00 |

**Итого 2 168 500,00** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Ненашев Андрей Евгеневич2. Климанов Михаил Валерьевич3.Кузнецов Сергей Александрович | 3 333,003 333,003 333,00 | 333333 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10 000,00 | 100 |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Ненашев Андрей Евгеневич | Ген.директор | +79281302183 | Организация работы и эффективного взаимодействия всех структурных подразделений субъекта. | Нет |
| Климанов Михаил Валерьевич | Помощник руководителя проекта | +79269590413 | Объединение необходимых ресурсов для достижения целей. | Нет |
| Кузнецов Сергей Александрович | Администратор проекта | +79166362978 | Ответсвенный за организацию и поддержку коммуникаций между участниками проектной деятельности. | Нет |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-2)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-3)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-4)