ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Аlternative way |
| Команда стартап-проекта | Engine team |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Технодрайв |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Оснастить 10 коттеджных домов альтернативными источниками энергии усовершенствованного образца. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Проект актуален в нынешнее время, так как нынешние тенденции показывают, что увеличивается отток людей из населенных пунктов в пригороды, а наше предложение предоставляет безопасное и дешевое решение данной проблемы |
| Технологические риски | - Неисправность оборудования  - Возниконовения аварийных ситуаций  - Возникновение неблагоприятных погодных условий |
| Потенциальные заказчики | - Майнеры  - Люди, нацеленные на покупку загородного жилья  - Люди, интересующиеся вопросами экологии и инноваций |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-2) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Основной поток прибыли осуществляется за счет оказания услуг по оснащению домов и получения доли от их продажи, а также за счет предоставления услуг ТО электросистем и продажи излишек электроэнергии энергокомпаниям. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) |  |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-3) | \_\_\_\_\_2 168 500,00\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Инвестии / заемные средства |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-4) |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Подготовка | 1 | 199 235,00 | | Разработка схемы электрической системы | 3 | 400 765,00 | | Запуск и доработка тестового образца | 4 | 700 500,00 | | Производство и выпуск продукта | 4 | 868 000,00 |   **Итого 2 168 500,00** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Ненашев Андрей Евгеневич  2. Климанов Михаил Валерьевич  3.Кузнецов Сергей Александрович | 3 333,00  3 333,00  3 333,00 | 33  33  33 | | Размер Уставного капитала (УК) | 10 000,00 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Ненашев Андрей Евгеневич | Ген.директор | +79281302183 | Организация работы и эффективного взаимодействия всех структурных подразделений субъекта. | Нет |
| Климанов Михаил Валерьевич | Помощник руководителя проекта | +79269590413 | Объединение необходимых ресурсов для достижения целей. | Нет |
| Кузнецов Сергей Александрович | Администратор проекта | +79166362978 | Ответсвенный за организацию и поддержку коммуникаций между участниками проектной деятельности. | Нет |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-2)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-3)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-4)