Паспорт стартап-проекта

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  «АЛЬМЕТЬЕВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  НЕФТЯНОЙ ИНСТИТУТ» |
| ИНН Грантополучателя | 1644005183 |
| Наименование акселерационной программы | Акселератор ГБОУ ВО АГНИ |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 07.10.2022 |
| Дата заключения и номер Договора | «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г. № 70-2022-000937 |

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Web Catalog |
| Команда стартап-проекта | 1.Сабиров Азат Ахиярович  2.Хабибуллин Алик Линардович  3.Хайрисламова Разиля Рамзисовна  4.Аленькин Юлиан Анатольевич |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | https://pt.2035.university/project/tatneft-tender-manager |
| Технологическое направление | Идея или концепция |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Создание интерактивной карты технологического процесса нефтегазодобывающей компании, где будут прописаны объекты торгов, правила проведения, характеристики объекта закупки. Потенциальные поставщики будут представлять каталог товаров, работ, услуг. Для заказчиков объект закупки — это, возможность четко сформулировать, что они хотят получить в результате торгов. Чем корректнее опишите предмет заказа, тем проще поставщику исполнить контракт. Описать предмет заказа означает зафиксировать качественные, количественные, технические и функциональные его характеристики(стандарт), позволяющие идентифицировать объект. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | * Отсутствие универсального сайта с данными по оборудованию, комплектующим * Ограничение заказчиков в описании необходимого для закупки товара * Отсутствие возможности выбрать более «качественного» производителя |
| Технологические риски | * Утечка данных * Взлом сайта |
| Потенциальные заказчики | Производители комплектующих для компаний нефтегазового рынка |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | * Цены образуются исходя из цены контракта или за счет взносов |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Визуальное представление технологического процесса с помощью интерактивной карты |
| 1. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 500 000 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Инвестиции частных лиц или компаний, субсидии от государства |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | Определяется как отношение среднегодовой прибыли к суммарным инвестиционным затратам в проект |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Создание интерактивной карты | 8 | 450 000 | | Подбор участников по сегменту закупок данных по оборудованию, комплектующим и тд., которые применяются в различных технологических процессах нефтегазодобывающих компаний | 3 | - | | Итерация с внутренними системами заказчика | 2 | 50 000 |   Итого: 500 000 рублей. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1.Антипова Ольга Валерьевна  2.Сабиров Азат Ахиярович  3.Хабибуллин Алик Линардович  4.Хайрисламова Разиля Рамзисовна  5.Аленькин Юлиан Анатольевич | 4 000  3 000  1 000  1 000  1 000 | 40  30  10  10  10 | | Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 |  | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Сабиров Азат Ахиярович | Менеджер проекта | 8 917 293 4005 | Создает и поддерживает план проекта, отвечает за его выполнение. | Студент АГНИ |
| Хабибуллин Алик Линардович | Аналитик | 8 932 540 0379 | Отвечает за написание и поддержание в актуальном состоянии требований | Студент АГНИ |
| Хайрисламова Разиля Рамзисовна | Бизнес-аналитик | 8 987 060 0820 | Выполняет ревью документов и принимает участие в эскалациях и трудных местах.  Выявляет (вместе с аккаунтом и менеджером проекта) стейкхолдеров. | Студент АГНИ |
| Аленькин Юлиан Анатольевич | Системный администратор | 8 999 164 3562 | Отвечает за ту часть архитектуры, которая относится к физическому распределению систем по серверам, организацию взаимодействия систем, деплоймент, выявление проблем на боевой и тестовой средах | Студент АГНИ |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)