Приложение № 15 к Договору

от №70-2022-000933

**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

**« » 202 г.**

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Конова Полина Сергеевна |
| ИНН Грантополучателя |  |
| Наименование акселерационной программы |  |
|  |
| Дата начала реализации акселерационной программы |  |
|  |
|  Дата заключения и номер Договора  |

|  |
| --- |
| **1.** **Общая информация о стартап-проекте** |
| **Название стартап-проекта** | **Web-приложение для автоматизации статистического анализа деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств** |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Конова Полина Сергеевна2. Быков Денис Витальевич |
| **Технологическое направление** | Цифровые технологии |
| **Описание стартап-проекта****(технология/ услуга/продукт)** | Web-приложение для автоматизации статистического анализа данных КФХ |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Анализ данных может осуществляться с использованием специализированных программ и приложений, которые способны обрабатывать данные и предоставлять качественную информацию для принятия управленческих решений. Именно поэтому в настоящее время наблюдается бурная информатизация всех сфер деятельности человека. Одной из сфер, в которой требуется внедрение программ, способных автоматизировать анализ данных, является сельское хозяйство. |
| **Технологические риски** | 1. Высокая сложность реализации методов анализа данных, что требует наличия соответствующей квалификации у разработчиков.2. Быстрое развитие рынка, в том числе рост числа цифровых решений для анализа данных. |
| **Потенциальные заказчики** | Потенциальными заказчиками могут выступать любые организации, имеющие потребность в анализе накопленных статистических данных. Повышенную заинтересованность в продукте могут проявлять сельскохозяйственные предприятия, аграрные вузы, Минсельхоз. |
| **Бизнес модель стартап-проекта1** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Разрабатываемый продукт будет ориентирован на частные лица, предпринимателей, государственные организации (B2C, B2B, B2G).Способ получения прибыли: Freemium – Free + Premium. Бесплатная версия продукта будет иметь ряд ограничений. Премиальная версия будет иметь несколько градация, расширяя функционал и вычислительные мощности для анализа данных – в зависимости от клиента. Например, для физических лиц зачастую не требуется применять различные методы анализа большого набора данных, в отличие от крупных компаний. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Наш стратап-проект относится к такому технологическому направлению, как «Цифровые технологии», он подразумевает создание цифрового приложения. В разрабатываемом приложении будет представлен многостраничный доступ к различным типам анализа: анализ временных рядов, корреляционно-регрессионный анализ, картограмма. В рамках анализа временных рядов проводится регрессионный анализ с выводом уравнения регрессии, построением графика, а также прогноза на ближайший момент времени (в случае, если модель и ее параметры достоверны). В картограмме присутствует самое большое количество правил для загрузки данных, которые связываются через GeoJSON файл, содержащий координаты субъектов Российской Федерации. Проведение корреляционно-регрессионного анализа реализуется с посредством выбора параметров модели регрессии, возможностью сделать срез на группу, построением корреляционной матрицы и описательной статистики, выводом парной или множественной модели регрессии с построением прогноза, в случае, если модель и ее параметры значимы. |
| **2. Порядок и структура финансирования** |
| **Объем финансового обеспечения2** |  |

1 Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

2 Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

|  |  |
| --- | --- |
|  | 100 000 рублей |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Грантовые конкурсы и инвесторы |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта3** | Оценку мы будем производить по методу SWOT-анализа.Сильные стороны: востребованность на рынке в цифровых решениях для анализа данных, в том числе учитывая уход иностранных IT-компаний с российского рынка.Слабые стороны: команда имеет не такой большой опыт в данной сфереВозможности: разработка цифрового решения для анализа данных с широким фунционаломУгрозы: невостребованность |

**3. Календарный план стартап-проекта**

**Итого**

**4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| Подготовка бизнес-плана | 1 месяц | 15 тыс руб |
| Регистрация бизнеса и организационная подготовка предпринимательской деятельности | 1 месяц | 10 тыс руб |
| Материально-техническая подготовка проекта | 2-3 месяца | 65 тыс руб |
| Реклама и наработка клиентов | 4-5 месяцев | 10 тыс руб |

|  |  |
| --- | --- |
| Участники |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Конова Полина Сергеевна2.Быков Денис Витальевич | 50005000 | 5050 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10000 | 100 |

3 Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

|  |
| --- |
| **5.** **Команда стартап- проекта** |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Конова Полина Сергеевна | Руководитель проекта,Разработчик | 89263018362polina199989@gmail.com | 1. Общение с клиентами2. Разработка продукта | РГАУ-МСХА им К.А. Тимирязева 3 курс ИСИТ (магистратура) |
| Быков Денис Витальевич | Разработчик | 89261680991bykovdv@rgau-msha.ru | 1. Проектирование продукта2. Разработка продукта3. Тестирование продукта4. Оформление документации | РГАУ-МСХА им К.А. Тимирязева, 2 курс (аспирантура) |