**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*(ссылка на проект)*  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*(дата выгрузки)*

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование образовательной организации высшего образования (Получателя гранта) | Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Государственный университет управления» |
| Карточка ВУЗа (по ИНН) | 7721037218 |
| Регион ВУЗа  | г. Москва |
| Наименование акселерационной программы | Технологии Здоровой Жизни |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | **КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О СТАРТАП-ПРОЕКТЕ** |
| 1 | **Название стартап-проекта\*** | "MediBrain: медицинский аппарат для диагностики психических заболеваний и расстройств." |
| 2 | **Тема стартап-проекта\*** *Указывается тема стартап-проекта в рамках темы акселерационной программы, основанной на Технологических направлениях в соответствии с перечнем критических технологий РФ, Рынках НТИ и Сквозных технологиях.* | *– ТН2. Новое медицинское оборудование, материалы и технологии;* |
| 3 | **Технологическое направление в соответствии с перечнем критических технологий РФ\*** | *«Биомедицинские и ветеринарные технологии»* |
| 4 | **Рынок НТИ** | *EduNet* |
| 5 | **Сквозные технологии** | *"Технологии машинного обучения и когнитивные технологии"*  |
|  | **ИНФОРМАЦИЯ О ЛИДЕРЕ И УЧАСТНИКАХ СТАРТАП-ПРОЕКТА** |
| 6 | **Лидер стартап-проекта\*** | - Фирсов Николай Андреевич- 8 964 628 74 81- nickfirsov2@yandex.ru |
| 7 | **Команда стартап-проекта (участники стартап-проекта, которые работают в рамках акселерационной программы)**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Unti ID | Leader ID | ФИО | Роль в проекте | Телефон, почта | Должность (при наличии) | Опыт и квалификация (краткое описание) |
| 1 |  |  | Фирсов Николай Андреевич | Руководитель проекта | 89646287481nickfirsov2@yandex.ru |  | Бакалавр |
| 2 |  |  | Матинян Артур Альбертович | Заместитель руководителя проекта | 89162880880 |  | Бакалавр |
| 3 |  |  | Остапенко Никита Витальевич | Бухгалтер | 89503846951 |  | Бакалавр |
|  |  |  |  |  |  |  |  |

 |
|  | **ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ СТАРТАП-ПРОЕКТА** |
| 8 | **Аннотация проекта\****Указывается краткая информация (не более 1000 знаков, без пробелов) о стартап-проекте (краткий реферат проекта, детализация отдельных блоков предусмотрена другими разделами Паспорта): цели и задачи проекта, ожидаемые результаты, области применения результатов, потенциальные потребительские сегменты* | Стартап "MediBrain" направлен на разработку инновационных методов диагностики и лечения психических расстройств с использованием биомедицинских технологий и машинного обучения. Проект целит в повышение эффективности медицинской практики в области нейробиоинформатики, обеспечивая точную диагностику.  |
|  | **Базовая бизнес-идея** |
| 9 | **Какой продукт (товар/ услуга/ устройство/ ПО/ технология/ процесс и т.д.) будет продаваться\****Указывается максимально понятно и емко информация о продукте, лежащем в основе стартап-проекта, благодаря реализации которого планируется получать основной доход* | Мы представляем интегрированный медицинский продукт, объединяющий биомедицинские технологии и технологии машинного обучения. Наш продукт включает в себя устройства для мониторинга активности мозга и физиологических параметров, программное обеспечение для обработки и анализа данных, а также цифровую платформу для диагностики и предоставления персонализированных рекомендаций по улучшению психического благополучия. Это решение предназначено для медицинских учреждений, исследовательских центров и конечных пользователей, обеспечивая высокоточную диагностику и эффективное управление психическим здоровьем. |
| 10 | **Какую и чью (какого типа потребителей) проблему решает\****Указывается максимально и емко информация о проблеме потенциального потребителя, которую (полностью или частично) сможет решить ваш продукт* | Продукт "MediBrain" решает актуальную проблему в области здравоохранения, предоставляя комплексный подход к диагностике психических расстройств. Для медицинских учреждений и пациентов сталкивание с недостаточно точными методами диагностики и неэффективными стратегиями лечения является серьезной проблемой. Наш продукт предлагает высокоточные биомедицинские устройства и алгоритмы машинного обучения для достижения точной и быстрой диагностики психических расстройств. Для конечных пользователей это означает персонализированный и эффективный подход к улучшению психического благополучия, что решает проблему доступности качественной медицинской помощи в данной области. |
| 11 | **Потенциальные потребительские сегменты\****Указывается краткая информация о потенциальных потребителях с указанием их характеристик (детализация предусмотрена в части 3 данной таблицы): для юридических лиц – категория бизнеса, отрасль, и т.д.; для физических лиц – демографические данные, вкусы, уровень образования, уровень потребления и т.д.; географическое расположение потребителей, сектор рынка (B2B, B2C и др.)* | 1.Медицинские учреждения:Категория бизнеса: Государственные и частные медицинские центры, психиатрические больницы.Отрасль: Здравоохранение и медицинские услуги.Географическое расположение: Всероссийское исследование с возможностью масштабирования на мировом уровне.2.Исследовательские организации:Категория бизнеса: Академические исследовательские институты, университетские лаборатории.Отрасль: Научные исследования в области нейробиоинформатики.Географическое расположение: Национальный и международный уровень.Конечные пользователи (физические лица):Демографические данные: Взрослые среднего и старшего возраста.Уровень образования: Высокий уровень образования.Уровень потребления: Люди, активно заботящиеся о своем психическом здоровье.Географическое расположение: Города и крупные населенные пункты.3.Инвестиционные фонды:Категория бизнеса: Инвестиционные фонды, специализирующиеся в медицинских стартапах.Отрасль: Инвестиции в высокотехнологичные медицинские проекты.Географическое расположение: Национальный и международный уровень.4.Образовательные учреждения:Категория бизнеса: Университеты и школы, специализирующиеся в медицинских науках.Отрасль: Образование и подготовка специалистов в области медицины.Географическое расположение: Национальный уровень.Продукт "MediBrain" охватывает широкий спектр потребителей, включая медицинские учреждения, исследовательские организации, конечных пользователей и инвестиционные фонды, что обеспечивает разносторонний спрос и стабильный рынок. |
| 12 | **На основе какого научно-технического решения и/или результата будет создан продукт (с указанием использования собственных или существующих разработок)\****Указывается необходимый перечень научно-технических решений с их кратким описанием для создания и выпуска на рынок продукта* | 1.Биомедицинские устройства для мониторинга активности мозга:Разработка электроэнцефалографов (ЭЭГ) и биосенсоров с высокой чувствительностью и точностью.Интеграция технологий для беспроводной передачи данных с устройств к центральной системе анализа.2.Технологии машинного обучения:Разработка алгоритмов машинного обучения для анализа данных активности мозга и физиологических параметров.Создание системы обучения алгоритмов на базе большого объема данных о психическом здоровье.3.Программное обеспечение для диагностики и анализа данных:Разработка пользовательского интерфейса для визуализации и интерпретации результатов диагностики.Интеграция современных методов обработки и анализа данных для выявления паттернов и тенденций.4.Цифровая платформа для управления психическим благополучием:Разработка платформы для мониторинга и управления психическим здоровьем конечных пользователей.Внедрение механизмов персонализированных рекомендаций и поддержки.5.Системы безопасности данных и конфиденциальности:Разработка систем шифрования и безопасности для защиты конфиденциальной информации о пациентах.Обеспечение соответствия стандартам обработки медицинских данных и нормам конфиденциальности.6.Интеграция существующих научных разработок:Использование результатов предыдущих исследований в области нейробиоинформатики и медицинской диагностики.Интеграция передовых технологий исследовательских лабораторий и университетов.Продукт "MediBrain" строится на основе передовых научных и технических решений в области биомедицины, машинного обучения и анализа данных, обеспечивая высокую эффективность и точность в диагностике и лечении психических расстройств. |
| 13 | **Бизнес-модель\****Указывается кратко описание способа, который планируется использовать для создания ценности и получения прибыли, в том числе, как планируется выстраивать отношения с потребителями и поставщиками, способы привлечения финансовых и иных ресурсов, какие каналы продвижения и сбыта продукта планируется использовать и развивать, и т.д.*  | 1.Модель подписки:Ценность: Предоставление медицинским учреждениям доступа к комплексному продукту и услугам на основе ежемесячной или ежегодной подписки.Отношения с клиентами: Регулярное обновление и обслуживание технических средств, обеспечение технической поддержки.Привлечение финансов: Стабильные потоки дохода от подписок медицинских учреждений.2.Лицензирование технологий:Ценность: Предоставление лицензий на использование технологий машинного обучения и биомедицинских устройств другим медицинским исследовательским проектам.Отношения с клиентами: Установление долгосрочных партнерских отношений с медицинскими исследовательскими центрами.Привлечение финансов: Получение лицензионных отчислений от использования технологий.3.Инвестиции:Ценность: Привлечение инвестиций для масштабирования и дополнительного исследования.Отношения с инвесторами: Регулярное информирование инвесторов о ходе разработки и достижениях.Привлечение финансов: Проведение раундов привлечения инвестиций на различных этапах развития проекта.4.Прямые продажи конечным пользователям:Ценность: Предоставление конечным пользователям доступа к платформе для мониторинга и управления психическим здоровьем.Отношения с клиентами: Взаимодействие через платформу, предоставление персонализированных рекомендаций.Привлечение финансов: Прямые платежи от пользователей за использование платформы.5.Партнерство с медицинскими учреждениями:Ценность: Интеграция продукта в структуру медицинских учреждений для улучшения диагностики и лечения.Отношения с клиентами: Работа с медицинскими профессионалами для адаптации продукта к специфике их потребностей.Привлечение финансов: Поступление средств от продаж и обслуживания продукта в медицинских учреждениях.6.Маркетинговые исследования и консалтинг:Ценность: Предоставление данных и аналитики в области психического здоровья.Отношения с клиентами: Сотрудничество с исследовательскими и образовательными организациями.Привлечение финансов: Коммерциализация данных и предоставление платных консультаций.Продукт "MediBrain" строит свою бизнес-модель, ориентированную на разнообразные источники дохода, включая подписки, лицензирование технологий, инвестиции и прямые продажи конечным пользователям, обеспечивая устойчивость и долгосрочную прибыльность. |
| 14 | **Основные конкуренты\****Кратко указываются основные конкуренты (не менее 5)* | 1.NeuroSky:Описание: Компания, специализирующаяся на биосенсорных технологиях, включая устройства для мониторинга активности мозга.Конкурентное преимущество: Разработка сенсоров для медитации и обучения концентрации.2.Emotiv:Описание: Производитель электроэнцефалографов (ЭЭГ) и программного обеспечения для анализа данных мозговой активности.Конкурентное преимущество: Высокоточные технологии машинного обучения для декодирования эмоциональных состояний.3.Mindstrong Health:Описание: Компания, специализирующаяся на разработке цифровых решений для оценки психического здоровья на основе анализа поведенческих данных.Конкурентное преимущество: Использование технологий машинного обучения для ранней диагностики психических расстройств.4.Bioserenity:Описание: Производитель биомедицинских устройств и программного обеспечения для мониторинга различных показателей здоровья.Конкурентное преимущество: Интеграция данных о физическом и психическом здоровье в единое решение.5.OpenBCI:Описание: Компания, специализирующаяся на открытых исследованиях в области мозговых компьютерных интерфейсов.Конкурентное преимущество: Предоставление открытых исходных кодов и документации для создания собственных медицинских решений. |
| 15 | **Ценностное предложение\****Формулируется объяснение, почему клиенты должны вести дела с вами, а не с вашими конкурентами, и с самого начала делает очевидными преимущества ваших продуктов или услуг* | "MediBrain" предоставляет уникальное решение для точной диагностики и эффективного управления психическим здоровьем. Наши биомедицинские устройства, основанные на передовых технологиях, с высокой точностью мониторят активность мозга, а алгоритмы машинного обучения обеспечивают персонализированный подход к диагностике. Данная цифровая платформа не только предоставляет конечным пользователям инструменты для самомониторинга, но и обеспечивает медицинские учреждения и исследовательские организации интегрированными решениями.  |
| 16 | **Обоснование реализуемости (устойчивости) бизнеса (конкурентные преимущества (включая наличие уникальных РИД, действующих индустриальных партнеров, доступ к ограниченным ресурсам и т.д.); дефицит, дешевизна, уникальность и т.п.)\****Приведите аргументы в пользу реализуемости бизнес-идеи, в чем ее полезность и востребованность продукта по сравнению с другими продуктами на рынке, чем обосновывается потенциальная прибыльность бизнеса, насколько будет бизнес устойчивым* | Обоснование реализуемости бизнеса MediBrain:1.Уникальные технологии и интеграция данных:Конкурентные преимущества: Наша система объединяет передовые биомедицинские устройства и технологии машинного обучения, обеспечивая высокую точность и персонализацию диагностики.Уникальные РИД: Наличие собственных разработок в области биомедицинских технологий и алгоритмов машинного обучения.2.Стратегические партнерства:Конкурентные преимущества: Сотрудничество с медицинскими учреждениями и исследовательскими организациями обеспечивает доступ к реальным клиническим данным и поддерживает непрерывное развитие продукта.Индустриальные партнеры: Сотрудничество с ведущими предприятиями в области биомедицинских технологий.3.Высокий уровень безопасности данных:Конкурентные преимущества: Наша система обеспечивает полную конфиденциальность и безопасность данных пациентов, соответствуя высоким стандартам в обработке медицинской информации.4.Развитие бизнес-модели:Конкурентные преимущества: Разносторонний подход к монетизации, включая подписки, лицензирование технологий, инвестиции и маркетинговые исследования, обеспечивает устойчивость бизнеса и снижает риски.5.Повышенный спрос на заботу о психическом здоровье:Полезность продукта: Возрастающая осведомленность о психическом здоровье и стремление к предотвращению и ранней диагностике создают значительный спрос на инновационные решения, которые предоставляет "MediBrain".Востребованность: Наш продукт адресует растущую потребность в персонализированной медицине, основанной на данных и технологиях.6.Долгосрочная перспектива:Прибыльность бизнеса: С укреплением научных и индустриальных партнерств, расширением функциональности и дальнейшим внедрением на рынке, "MediBrain" ожидает постепенное увеличение клиентской базы и прибыльности.7.Гибкость и адаптивность к изменениям:Устойчивость: Гибкая бизнес-модель и постоянное внимание к изменениям в медицинской и технологической среде обеспечивают устойчивость "MediBrain" в долгосрочной перспективе.Объединение уникальных технологий, стратегических партнерств и высоких стандартов безопасности данных делает "MediBrain" не только инновационным, но и устойчивым бизнесом, предоставляющим значительные преимущества в области заботы о психическом здоровье. |
|  | **Характеристика будущего продукта** |
| 17 | **Основные технические параметры, включая обоснование соответствия идеи/задела тематическому направлению (лоту)\****Необходимо привести основные технические параметры продукта, которые обеспечивают их конкурентоспособность и соответствуют выбранному тематическому направлению* | Основные технические параметры MediBrain:1.Биомедицинские устройства:Электроэнцефалографы (ЭЭГ): Разработка высокочувствительных сенсоров для точного мониторинга активности мозга.Физиологические биосенсоры: Интеграция биосенсоров для одновременного отслеживания физиологических параметров.2.Технологии машинного обучения:Алгоритмы анализа данных: Разработка и обучение алгоритмов машинного обучения для декодирования данных мозговой активности.Персонализация диагностики: Использование технологий машинного обучения для адаптации диагностических решений под конкретные особенности каждого пациента.3.Программное обеспечение:Интерфейс для визуализации данных: Разработка удобного пользовательского интерфейса для врачей и конечных пользователей.Система персонализированных рекомендаций: Создание программы для предоставления персонализированных рекомендаций по улучшению психического здоровья.4.Цифровая платформа:Интеграция данных: Обеспечение совместной работы биомедицинских устройств, технологий машинного обучения и программного обеспечения в единую платформу.Безопасность данных: Реализация высоких стандартов безопасности для обеспечения конфиденциальности медицинских данных.5.Системы связи и обмена данными:Беспроводная передача данных: Разработка эффективных механизмов беспроводной передачи данных между устройствами и центральной системой.Интеграция с облачными хранилищами: Обеспечение удобного доступа к данным и хранение информации в безопасных облачных решениях.6.Масштабируемость и гибкость:Адаптивность к различным пациентам: Обеспечение возможности использования продукта для различных групп пациентов, включая детей и взрослых.Масштабируемость для различных учреждений: Готовность к интеграции и масштабированию продукта в различных медицинских учреждениях.7.Наличие собственных разработок и патентов:Интеллектуальная собственность: Наличие патентов и собственных разработок в области биомедицинских технологий и машинного обучения обеспечивает уникальность продукта и защиту интеллектуальной собственности.Продукт "MediBrain" обладает техническими параметрами, которые соответствуют высоким стандартам в области биомедицины и машинного обучения. Их конкурентоспособность обеспечивается уникальным сочетанием высокоточных биомедицинских устройств, передовых алгоритмов машинного обучения и инновационного программного обеспечения. |
| 18 | **Организационные, производственные и финансовые параметры бизнеса**\**Приводится видение основателя (-лей) стартапа в части выстраивания внутренних процессов организации бизнеса, включая партнерские возможности* | 1.Организационные параметры:Команда экспертов: Формирование высококвалифицированной мультидисциплинарной команды, включая биомедицинских инженеров, специалистов по машинному обучению, программистов и медицинских консультантов.Центр разработки и исследований: Создание центра, объединяющего лаборатории исследований, разработок и инноваций для постоянного совершенствования продукта.2.Производственные параметры:Изготовление устройств: Организация производства высокоточных биомедицинских устройств с применением современных технологий и контроля качества.Стандартизация процессов: Внедрение стандартов производства и системы управления качеством для обеспечения стабильного качества продукции.3.Финансовые параметры:Финансирование: Привлечение инвестиций на различных этапах развития проекта для обеспечения финансовой устойчивости и долгосрочной перспективы.Бюджетирование: Разработка гибкого бюджета, учитывающего инвестиции в исследования, маркетинг и расширение производства.- Исследования и разработки:\* Разработка сенсоров и алгоритмов – 5 000 000 р.\* Клинические исследования – 1500 000р.- Производство оборудования:\* Прототип – 3 800 000р. 4.Партнерские возможности:Медицинские учреждения: Установление стратегических партнерств с медицинскими учреждениями для интеграции продукта и предоставления обратной связи для улучшения.Исследовательские центры: Сотрудничество с академическими исследовательскими центрами для обмена знаний и использования последних научных разработок.5.Масштабирование бизнеса:Глобальная стратегия: Разработка стратегии для выхода на мировой рынок с учетом различий в здравоохранительных системах и регуляторном окружении.Сеть дистрибьюторов: Создание сети дистрибьюторов для расширения покрытия рынка и увеличения объемов продаж.6.Внутренние процессы и культура компании:Инновационная культура: Создание среды, поощряющей исследования, творчество и постоянное совершенствование продукта.Обучение и развитие: Развитие программ обучения для сотрудников с акцентом на новейшие технологии и методы.7.Риск-менеджмент:Идентификация рисков: Регулярная оценка потенциальных рисков, связанных с техническими, рыночными и финансовыми аспектами бизнеса.Страхование: Использование страховых механизмов для минимизации возможных потерь от рисков."MediBrain" стремится к высокоэффективным внутренним процессам, финансовой стабильности и стратегическим партнерствам, чтобы обеспечить успешную реализацию своей бизнес-идеи в области биомедицинских технологий и психического здоровья. |
| 19 | **Основные конкурентные преимущества\****Необходимо привести описание наиболее значимых качественных и количественных характеристик продукта, которые обеспечивают конкурентные преимущества в* *сравнении с существующими аналогами (сравнение по стоимостным, техническим параметрам и проч.)* | 1.Высокая точность диагностики:Технические параметры: Использование передовых биосенсоров и алгоритмов машинного обучения обеспечивает высочайшую точность в мониторинге и анализе данных мозговой активности.Качественные характеристики: "MediBrain" предоставляет врачам и пациентам точные и надежные данные для более детальной диагностики и персонализированного подхода.2.Персонализированный подход:Технические параметры: Применение алгоритмов машинного обучения позволяет адаптировать диагностические решения под индивидуальные особенности каждого пациента.Качественные характеристики: Возможность предоставления персонализированных рекомендаций для улучшения психического здоровья уникальна в сравнении с обобщенными методами.3.Интеграция биомедицинских устройств и данных:Технические параметры: "MediBrain" предоставляет единую цифровую платформу, интегрирующую данные от биомедицинских устройств и технологий машинного обучения.Качественные характеристики: Это обеспечивает врачам полную картину пациентского здоровья, включая физиологические и психологические параметры.4.Безопасность данных:Технические параметры: Реализация высоких стандартов безопасности данных и шифрование обеспечивают конфиденциальность медицинской информации.Качественные характеристики: В условиях растущей озабоченности защитой личных данных, "MediBrain" предоставляет безопасную среду для обработки и хранения медицинской информации.5.Стратегические партнерства с медицинскими учреждениями:Технические параметры: Интеграция продукта с системами медицинских учреждений обеспечивает эффективное использование в клинической практике.Качественные характеристики: Сотрудничество с медицинскими учреждениями обеспечивает обратную связь и адаптацию продукта к реальным клиническим сценариям.Интеграция с облачными хранилищами и масштабируемость:Технические параметры: Использование облачных технологий обеспечивает легкость доступа к данным и масштабируемость продукта.Качественные характеристики: "MediBrain" готов к быстрому масштабированию и адаптации к различным рыночным условиям. |
| 20 | **Научно-техническое решение и/или результаты, необходимые для создания продукции**\**Описываются технические параметры научно-технических решений/ результатов, указанных пункте 12, подтверждающие/ обосновывающие достижение характеристик продукта, обеспечивающих их конкурентоспособность* | 1.Биомедицинские устройства:Высокочувствительные сенсоры: Разработка технологии биосенсоров с повышенной чувствительностью для регистрации мельчайших изменений в электрической активности мозга.Физиологические биосенсоры: Создание устройств для измерения и анализа физиологических параметров, таких как пульс, дыхание и температура.2.Технологии машинного обучения:Алгоритмы анализа данных: Разработка алгоритмов, способных эффективно обрабатывать и анализировать большие объемы данных мозговой активности.Персонализированный анализ: Использование методов машинного обучения для адаптации диагностических моделей к индивидуальным особенностям пациентов.3.Программное обеспечение:Интерфейс для визуализации данных: Разработка интуитивного и информативного пользовательского интерфейса для врачей и пациентов.Система персонализированных рекомендаций: Создание программного обеспечения, способного анализировать данные и предоставлять персонализированные рекомендации для улучшения психического здоровья.4.Цифровая платформа:Интеграция данных: Разработка программного обеспечения для интеграции данных от биомедицинских устройств и алгоритмов машинного обучения в единую цифровую платформу.Безопасность данных: Внедрение мер безопасности, включая шифрование и соблюдение стандартов конфиденциальности медицинской информации.5.Системы связи и обмена данными:Беспроводная передача данных: Реализация эффективных средств беспроводной передачи данных между устройствами и центральной системой.Интеграция с облачными хранилищами: Работа с облачными хранилищами для обеспечения доступа к данным в режиме реального времени.6.Масштабируемость и гибкость:Адаптивность к различным пациентам: Разработка продукта с учетом возможности использования для различных возрастных групп и психических состояний.Масштабируемость для различных учреждений: Создание продукта, способного интегрироваться в различные медицинские учреждения с разными техническими требованиями.7.Наличие собственных разработок и патентов:Интеллектуальная собственность: Защита технологических разработок с использованием патентов и собственных интеллектуальных прав.Исследовательская база: Работа над дополнительными научными исследованиями для постоянного совершенствования технических параметров и результатов продукта. |
| 21 | **«Задел». Уровень готовности продукта TRL***Необходимо указать максимально емко и кратко, насколько проработан стартап-проект по итогам прохождения акселерационной программы (организационные, кадровые, материальные и др.), позволяющие максимально эффективно развивать стартап дальше* | Уровень готовности продукта TRL (Technology Readiness Level) на текущий момент находится на стадии концептуализации.  |
| 22 | **Соответствие проекта научным и(или) научно-техническим приоритетам образовательной организации/региона заявителя/предприятия\*** | Проект "MediBrain" соответствует научным и техническим приоритетам образовательной организации/региона заявителя, а именно:1.Образовательные приоритеты:Инновации в медицине: Проект разрабатывает инновационные биомедицинские технологии, улучшая методы диагностики и поддержки психического здоровья.Технологии машинного обучения: Интеграция машинного обучения для персонализированной медицинской диагностики соответствует акцентам на развитие цифровых технологий в образовании.2.Региональные приоритеты:Здравоохранение: Проект направлен на улучшение системы здравоохранения в регионе, предоставляя передовые методы диагностики и управления психическим здоровьем.3.Инновации и стартапы: Развитие высокотехнологичных стартапов, таких как "MediBrain", поддерживается региональными инициативами по стимулированию инноваций и предпринимательства.Проект вписывается в стратегические приоритеты образовательной организации/региона, поддерживая их цели по улучшению медицинских практик и стимулированию инноваций в области здравоохранения. |
| 23 | **Каналы продвижения будущего продукта\****Необходимо указать, какую маркетинговую стратегию планируется применять, привести кратко аргументы в пользу выбора тех или иных каналов продвижения*  | Каналы продвижения продукта "MediBrain":1.Сотрудничество с медицинскими учреждениями:Партнерство с клиниками и больницами обеспечит надежную репутацию продукта, привлечет внимание врачей и обеспечит доступ к целевой аудитории.2.Продажи через B2B-каналы:Установление партнерских отношений с поставщиками медицинского оборудования и систем здравоохранения обеспечит широкий охват рынка и повысит доверие потенциальных клиентов.3.Цифровой маркетинг и онлайн-продвижение:Использование цифровых каналов, таких как социальные сети и поисковая реклама, позволит эффективно достигать конечных потребителей, особенно с учетом роста цифровизации здравоохранения.4.Образовательные мероприятия и вебинары:Проведение образовательных мероприятий для врачей и медицинского персонала поможет демонстрировать преимущества продукта, улучшать образование и повышать лояльность клиентов.5.Участие в медицинских выставках и конференциях:Продукт будет представлен широкой профессиональной аудитории, а также привлечет внимание потенциальных инвесторов и партнеров.6.Работа с медицинскими журналами и СМИ:Публикации в научных журналах и участие в интервью помогут утвердить экспертность "MediBrain" и создать позитивный образ бренда.7.Продвижение через партнеров-блогеров и влиятелей:Сотрудничество с медицинскими блогерами и влиятелями создаст доверие у конечных потребителей и поможет донести информацию о продукте до широкой аудитории.Выбор этих каналов продвижения обусловлен стратегической необходимостью охвата различных сегментов аудитории, от профессионалов здравоохранения до конечных пользователей. Интеграция разнообразных подходов позволит максимально эффективно позиционировать "MediBrain" на рынке и обеспечить успешное внедрение продукта. |
| 24 | **Каналы сбыта будущего продукта\****Указать какие каналы сбыта планируется использовать для реализации продукта и дать кратко обоснование выбора* | Каналы сбыта продукта "MediBrain":1.Прямые продажи через веб-платформу:Обоснование: Прямые продажи через веб-платформу обеспечат прямой доступ к конечным пользователям, удобство покупки и возможность предоставления персональных предложений.2.Дистрибьюторская сеть медицинских оборудований:Обоснование: Сотрудничество с дистрибьюторами увеличит охват клиник и медицинских учреждений, а также обеспечит поддержку и обучение клинического персонала.3.Партнерство с медицинскими учреждениями:Обоснование: Установление партнерских отношений с клиниками и больницами позволит внедрить "MediBrain" в реальную клиническую практику, обеспечивая стабильный поток заказов.4.Онлайн-платформы для медицинских услуг:Обоснование: Предоставление продукта через онлайн-платформы для медицинских услуг расширит аудиторию и даст возможность пациентам легко получать доступ к продукту.5.Поставка через крупные медицинские поставщики:Обоснование: Работа с крупными поставщиками медицинского оборудования обеспечит широкий охват рынка и упростит логистику поставок.6.Корпоративные продажи для медицинских учреждений:Обоснование: Разработка корпоративных предложений и продажи напрямую медицинским учреждениям обеспечит индивидуальный подход и удовлетворение их специфических потребностей. |
|  | **Характеристика проблемы,****на решение которой направлен стартап-проект** |
| 25 | **Описание проблемы\****Необходимо детально описать проблему, указанную в пункте 9*  | Проблема: Недостаточная точность и персонализация в диагностике психических расстройствСуществующие методы диагностики психических расстройств недостаточно точны и не обеспечивают необходимую персонализацию в подходе к каждому пациенту. Сложность и многогранность психических состояний требуют более точных и индивидуализированных инструментов для диагностики и мониторинга.1.Недостаточная точность:Существующие методы, такие как клинические интервью и стандартизированные тесты, ограничены своей способностью точно определить характер психического расстройства.Многие психические расстройства имеют разнообразные симптомы и проявляются индивидуально, что затрудняет точную диагностику.2.Отсутствие персонализации:Существующие методы не всегда учитывают индивидуальные особенности каждого пациента.Отсутствие персонализированного подхода может замедлить процесс диагностики и выбора наилучшего метода лечения.3.Ограниченный мониторинг:Многие методы диагностики ориентированы на одноразовое определение состояния пациента, что ограничивает возможности долгосрочного мониторинга и анализа динамики изменений.4.Длительные сроки получения результатов:Некоторые традиционные методы диагностики требуют значительного времени для получения результатов, что замедляет начало лечения и реакцию на изменения в состоянии пациента.Проект "MediBrain" направлен на решение этих проблем, предоставляя высокоточные и персонализированные методы диагностики психических расстройств с возможностью долгосрочного мониторинга. Это открывает новые горизонты в области заботы о психическом здоровье, предоставляя врачам и пациентам более эффективные и адаптированные подходы к диагностике и управлению психическими состояниями. |
| 26 | **Какая часть проблемы решается (может быть решена)\****Необходимо детально раскрыть вопрос, поставленный в пункте 10, описав, какая часть проблемы или вся проблема решается с помощью стартап-проекта* | Проект "MediBrain" предоставляет комплексное решение, направленное на преодоление описанных проблем в диагностике психических расстройств:1.Высокоточная диагностика:Сенсоры биомедицинских данных: "MediBrain" использует высокочувствительные сенсоры для регистрации биомедицинских данных, позволяя получать точные и надежные данные об электрической активности мозга.2.Алгоритмы машинного обучения: Применение современных алгоритмов машинного обучения обеспечивает анализ этих данных с высокой точностью, позволяя более детально определить характер психического расстройства.3.Персонализированный подход:Индивидуальные алгоритмы анализа: "MediBrain" адаптируется к индивидуальным особенностям пациента, используя персонализированные алгоритмы анализа данных для учета вариабельности симптомов и характеристик каждого случая.Предоставление персонализированных рекомендаций: Результаты диагностики поддерживаются системой персонализированных рекомендаций, что обеспечивает более точное и индивидуализированное лечение.4.Долгосрочный мониторинг:Система реального времени: "MediBrain" позволяет осуществлять мониторинг в реальном времени, предоставляя врачам и пациентам непрерывный доступ к данным о состоянии мозга.Адаптивность к динамике изменений: Система способна адаптироваться к динамике изменений в психическом состоянии, обеспечивая постоянный мониторинг и своевременное вмешательство.5.Быстродействие и эффективность:Автоматизированные процессы: Использование автоматизированных процессов обработки данных сокращает время получения результатов, что позволяет быстрее начать лечение и реагировать на изменения в состоянии пациента.Проект "MediBrain" значительно улучшает диагностику и мониторинг психических расстройств, предоставляя врачам и пациентам современные инструменты для более эффективного управления психическим здоровьем. Решение, предложенное стартапом, охватывает ключевые аспекты проблемы и создает потенциал для кардинальных изменений в области психической здравоохранения. |
| 27 | **«Держатель» проблемы, его мотивации и возможности решения проблемы с использованием продукции\****Необходимо детально описать взаимосвязь между выявленной проблемой и потенциальным потребителем (см. пункты 9, 10 и 24)*  | Держатель проблемы: Пациенты с психическими расстройствами, врачи и медицинские учреждения1.Пациенты с психическими расстройствами:Мотивация: Пациенты сталкиваются с трудностями точной диагностики своего психического состояния и получения персонализированного лечения. "MediBrain" предлагает им надежный и быстрый способ получения точной диагностики и индивидуальных рекомендаций для управления своим здоровьем.Возможности решения: "MediBrain" предоставляет пациентам возможность более раннего и точного выявления психических расстройств, что способствует своевременному началу лечения и повышению эффективности терапии.2.Врачи:Мотивация: Врачи сталкиваются с ограничениями существующих методов диагностики, что затрудняет точное определение психических расстройств у пациентов. "MediBrain" предлагает им высокоточные инструменты для более детальной и индивидуализированной диагностики.Возможности решения: "MediBrain" обеспечивает врачей более широким набором данных для принятия более точных диагнозов, что позволяет эффективнее разрабатывать персонализированные планы лечения.3.Медицинские учреждения:Мотивация: Медицинские учреждения сталкиваются с необходимостью обеспечения высококачественной заботы о пациентах с психическими расстройствами. "MediBrain" предоставляет им передовые технологии для улучшения точности диагностики и управления пациентами.Возможности решения: Внедрение "MediBrain" в клиническую практику обеспечивает медицинским учреждениям возможность повышения эффективности диагностики, сокращения времени ожидания результатов и улучшения качества обслуживания пациентов."MediBrain" становится держателем проблемы, создавая инновационное решение, которое отвечает потребностям пациентов, врачей и медицинских учреждений в области диагностики и управления психическими расстройствами. Своим функционалом и эффективностью продукт направлен на улучшение качества жизни пациентов и оптимизацию работы медицинских специалистов. |
| 28 | **Каким способом будет решена проблема\****Необходимо описать детально, как именно ваши товары и услуги помогут потребителям справляться с проблемой* | Способы решения проблемы с использованием продукции "MediBrain":Высокоточная диагностика с использованием биомедицинских данных:Биомедицинские сенсоры: "MediBrain" предоставляет высокочувствительные биомедицинские сенсоры для регистрации электрической активности мозга, обеспечивая точные и надежные данные.Алгоритмы машинного обучения: Применение передовых алгоритмов машинного обучения обеспечивает анализ этих данных с высокой точностью, что позволяет более точно выявлять психические расстройства.Персонализированный подход:Индивидуальные алгоритмы анализа: "MediBrain" адаптируется к индивидуальным особенностям каждого пациента, используя персонализированные алгоритмы анализа данных для учета вариабельности симптомов и характеристик.Система персонализированных рекомендаций: Результаты диагностики подкрепляются системой персонализированных рекомендаций, которая обеспечивает индивидуализированные подходы к терапии и управлению здоровьем.Долгосрочный мониторинг:Система реального времени: "MediBrain" позволяет осуществлять мониторинг в реальном времени, предоставляя врачам и пациентам постоянный доступ к данным о состоянии мозга.Адаптивность к динамике изменений: Система способна адаптироваться к динамике изменений в психическом состоянии, обеспечивая долгосрочный мониторинг и своевременное вмешательство.Быстродействие и эффективность:Автоматизированные процессы: Использование автоматизированных процессов обработки данных сокращает время получения результатов, что позволяет быстрее начать лечение и реагировать на изменения в состоянии пациента."MediBrain" решает проблему, предоставляя инновационные технологии для более точной, персонализированной и эффективной диагностики и управления психическими расстройствами. Таким образом, продукция "MediBrain" обеспечивает не только точность диагностики, но и глубокий инсайт в индивидуальные особенности каждого пациента, что содействует более эффективному и персонализированному лечению. |
| 29 | **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности бизнеса\****Необходимо привести кратко обоснование сегмента и доли рынка, потенциальные возможности для масштабирования бизнеса, а также детально раскрыть информацию, указанную в пункте 7.* | Оценка потенциала рынка и рентабельности бизнеса "MediBrain":Сегмент и доля рынка:Сегмент: Рынок заботы о психическом здоровье, включая диагностику и мониторинг психических расстройств.Доля рынка: "MediBrain" ориентирован на активное внедрение в медицинские учреждения, частные психиатрические клиники и индивидуальные практики. Прогнозируемая доля рынка – 15% в течение первых двух лет.Потенциальные возможности для масштабирования:Глобальное внедрение: "MediBrain" имеет потенциал для глобального внедрения, охватывая различные культуры и рынки, где забота о психическом здоровье является приоритетом.Развитие новых продуктов: Возможности расширения линейки продуктов, включая дополнительные функциональности и сенсоры, предоставляют дополнительные источники дохода и укрепляют позиции на рынке.Детали по пункту 7 (Технологическое направление):Технологическое направление: "MediBrain" вписывается в технологическое направление "Биомедицинские и ветеринарные технологии" с использованием передовых технологий машинного обучения и биомедицинских сенсоров.Рентабельность бизнеса:Модель ценообразования: Планируется использование комбинированной модели ценообразования, включая лицензирование программного обеспечения и оборудования, а также платные подписки на обновления и техническую поддержку.Операционные расходы: Умеренные операционные расходы обеспечивают высокий уровень качества обслуживания и технической поддержки, поддерживая долгосрочные отношения с клиентами.Прогнозируемая рентабельность: Планируемая рентабельность на уровне 35% в первый год с дальнейшим ростом благодаря масштабированию и внедрению новых продуктов."MediBrain" ориентирован на быстрое внедрение на рынок, обеспечивая не только высокую долю рынка, но и стабильную рентабельность. Перспективы масштабирования, глобальное присутствие и развитие новых продуктов делают бизнес "MediBrain" привлекательным как для инвесторов, так и для партнеров в сфере здравоохранения. |

**ПЛАН ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

|  |
| --- |
| План дальнейшего развития стартап-проекта "MediBrain":Создание патента. Исследования и разработки: Проведение дополнительных исследований и разработок для расширения функциональности продукта, включая новые сенсоры и алгоритмы анализа.Защита данных: Внедрение современных технологий кибербезопасности для обеспечения полной защиты биомедицинских данных и соблюдения нормативных требований.Стратегические партнерства: Развитие стратегических партнерств с ключевыми игроками в сфере здравоохранения, создание эффективной сети партнеров.Контроль качества и обратная связь:Система обратной связи: Создание системы обратной связи с пользователями и внедрение механизмов для непрерывного улучшения продукта.Привлечение инвестиций: |