**Паспорт стартап-проекта**

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| **Название стартап-проекта** | Интеллектуальная система для перевода текста на русский жестовый язык (РЖЯ) |
| **Команда** **стартап-проекта** | 1.Григорян Давид Рубенович2.Арещенков Дмитрий Александрович3.Гордеев Вячеслав Александрович4.Горшков Иван Александрович5.Гуцу Александра Андреевна |
| **Технологическое направление** | Технологии информационных, управляющих, навигационных систем. |
| **Описание стартап-проекта****(технология/ услуга/продукт)**  | Разрабатываемая система включает в себя мобильное приложение, которое можно бесплатно скачать и установить на свой смартфон. Приложение получает ссылку на видеозапись/сохраняет вводимый текст/звуковое сообщение для последующей отправки на перевод в Русский Жестовый Язык на кластер серверов. Кластер состоит из трех серверов, последний из которых является запасным на случай технических сбоев или критической нагрузки первых двух, выполняющих все вычисления интеллектуальной системы для перевода предложений и генерации видеоизображений на основе технологии искусственного интеллекта (ИИ).ИИ на первом сервере, используя базы данных с переводом целых предложений на РЖЯ, а также базы данных перевода слов в жесты, переводит вводимое пользователем сообщение в грамматику РЖЯ и слова (словосочетания) в жесты. Второй сервер выполняет генерацию видеоизображений, а именно видео с жестами и видео с переходами между ними для формирования целостного видео с переводом без резких переходов между жестами. |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) |  Люди, рано потерявшие слух и общающиеся в основном с помощью жестов, могут не знать значений многих слов на русском звучащем языке или устойчивых выражений и словосочетаний. Данная система позволит узнавать значения слов с помощью перевода их в жесты и передавать смысл целых предложений или текстов.Также может использоваться для изучения русского жестового языка. |
| **Технологические риски** | 1. Высокая сложность сбора/структурирования данных и нахождения закономерностей в грамматике РЖЯ для перевода предложений.
2. В случае полномасштабных технических сбоев, в результате которых отключатся все 3 сервера, то система перестанет работать
 |
| **Потенциальные заказчики**  | Всероссийское Общество Глухих (ВОГ), ТВ-каналы и государственные учреждения. |
| **Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Приложение 2 |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Технологии информационных, управляющих, навигационных систем. В нашем стартап-проекте будет выполняться разработка системы способной переводить аудио и текстовые файлы в русский жестовый язык |
| **2. Порядок и структура финансирования**  |
| **Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2)** | Аренда серверов: 85 700Дизайн приложения: 300 000Тестирование приложения: 150 000Разработка ПО: 600 000Выгрузка в «магазины»: 7 300Маркетинг: 200 000**Итого: 1 343 000 рублей** |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Государственное субсидирование, собственные средства, гранды |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3)** | **TAM=**149 850 000 руб.**SAM=** 44 955 000 руб.**SOM=**2 247 750 рубРентабельность составляет **53,7%** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Календарный план стартап-проекта**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| Анализ существующих материалов и видеозаписейСобственный сбор данных | 1 | 25 000  |
| Аренда, настройка серверов и создание БД, резервной копии | 1 | 65 000 |
| Разработка ИИ переводчика и первоначальная отладка | 3 | 90 000 |
| Разработка ИИ генератора видеоизображений и отладка | 3 | 90 000 |
| Полноценное тестирование ИИ, доработка ошибок, обеспечение безопасности | 2 | 50 000 |
| Реклама мобильного приложения | 2 | 100 000 |
| Продажа, поддержка и продвижение | 4 | 95 000 |

**Итого: 515 000** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Григорян Давид Рубенович2. Арещенков Дмитрий Александрович3. Гордеев Вячеслав Александрович4. Горшков Иван Александрович5. Гуцу Александра Андреевна | 150020002500 15002500 | 1520251525 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 100 000 | 100 |

 |

|  |
| --- |
| 1. **Команда стартап- проекта**
 |
| **Ф.И.О.** | **Должность**  | **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Григорян Давид Рубенович | Ведущийтестировщик и специалист по безопасности | gdr17u163@student.bmstu.ru | Тестирование мобильного приложения на тему информационной безопасности | Высшее |
| Арещенков Дмитрий Александрович | Ведущий Backend- разработчик  | ada18u663@student.bmstu.ru | Разработка основного функционала проекта | Высшее |
| Гордеев Вячеслав Александрович | Ведущий UX/UI дизайнер | Telegram -@slavikpixel | Создание интерфейса, проектирование пользовательских сценариев  | Высшее |
| Горшков Иван Александрович | Ведущий мобильный разработчик | Telegram -@alipress12 | Разработка мобильного приложения под IOS и Android | Высшее |
| Гуцу Александра Андреевна | Ведущий финансист и экономист | tennis-02@mail.ru | Выполняет расчеты и распределение финансового обеспечения | Неполное высшее |

*Приложение 1*

**SWOT-анализ**

|  |  |
| --- | --- |
| **Преимущества:****-**Инновационный продукт -Отсутствие аналогов-Собственная разработка -Социально важный проект | **Недостатки:**-Сложность реализации -Ограниченность ресурсов |
| **Возможности:**-Возможность получения финансирования-Расширение функционала продукта  | **Угрозы:**-Непредсказуемость потребительского поведения -Сложность прогнозирования спроса -Наличие технологических рисков -Санкции |

*Приложение 2*

**Бизнес-модель по Остервальдеру**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Партнеры** -Частные или государственные компании -Обычные потребители | **Виды деятельности** -Обслуживание -Продажа подписки  | **Потребительские сегменты** -Всероссийское общество глухонемых-Частные компании-Государственные учреждения  | **Ключевые ресурсы**-Разработчики ПО**-**Затраты на продвижение -Затратына разработку  |
| **Потоки поступления доходов** **-**Выручка с продажи приложения-Выручка с продажи подписки |
| **Структура затрат** **-**Зарплата сотрудников -Налоги-Маркетинг | **Ценностное предложение** -Уникальное приложение, которое значительно упростит жизнь людям с нарушениями слуха и поможет их взаимодействию с окружающими- так же позволит узнавать значения слов на русском языке с помощью перевода их в жесты и передавать смысл целых предложений или текстов | **Каналы сбыта** **-**Прямой канал сбыта через магазины приложений (GooglePlay, AppStore),-Персональные встречи с покупателями (ВОГ) |
| **Взаимоотношения с клиентом** **-**Личные встречи -Социальные сети  |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)