



FAMILY STORE

Приложение для создания семьи

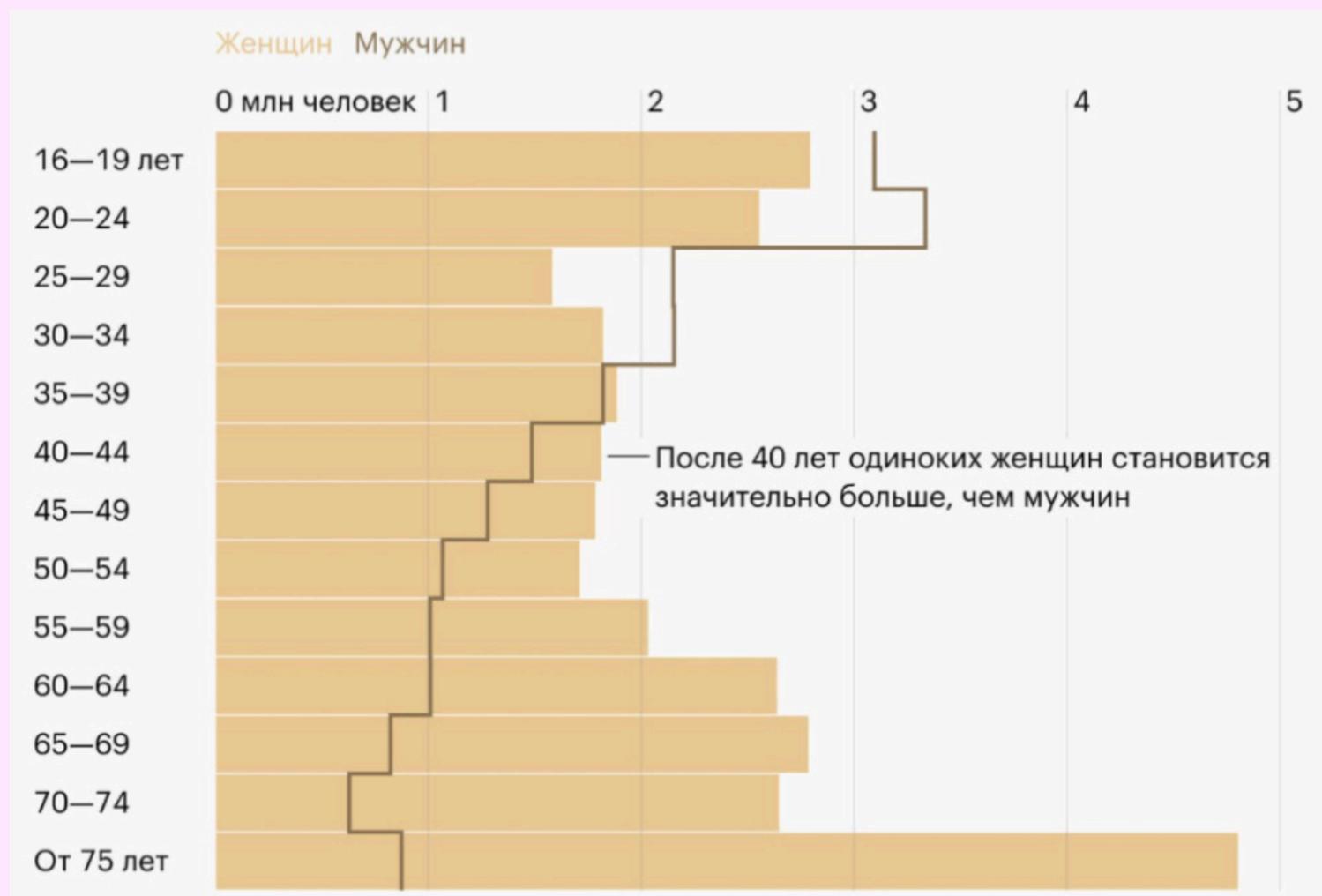
Дата: 7-8 мая г. Пенза
Гречко Елизавета

Акселератор 2.0
Пензенского
государственного
университета



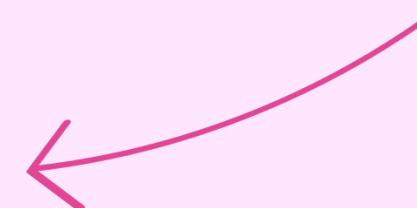
АКТУАЛЬНОСТЬ

27,5 МЛН ИЗ 66 МЛН ЛЮДЕЙ ОДИНОКИ
40% ИЗ 27,5 МЛН ЖЕЛАЮТ СОЗДАТЬ СЕМЬЮ



Данные за 2023 год

Количество
одиноких
россиян



РЕШЕНИЕ

Приложение для знакомства и создания семьи - FAMILY STORE

В приложении есть все для безопасного знакомства и экологичного общения людей любых конфессиональных групп и интересов.



ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ПРИЛОЖЕНИЕ, КОТОРОЕ ПОМОЖЕТ
МНОГИМ ОДИНОКИМ ЛЮДЯМ НАЙТИ
ПАРТНЕРА И СОЗДАТЬ СЕМЬЮ

ВОЗМОЖНОСТИ И ПРЕИМУЩЕСТВА ПРИЛОЖЕНИЯ

- МОБИЛЬНОСТЬ
- УДОБСТВО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
- ПОНЯТНЫЙ ИНТЕРФЕЙС
- БЕЗОПАСНОЕ ХРАНЕНИЕ ДАННЫХ
- НАСТРАИВАЕМЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ
- ОТСУТСТВИЕ РЕКЛАМЫ



РЫНОК

В топ-5 наиболее доходных категорий на рынке РФ

входят:

- Games (игры) ;
- Social Networking (социальные сети) – прирост загрузок на 2,59% ;
- Photo & Video (фото/видео);
- Books (книги);
- Entertainment (развлечения).

Все устройства	% изменений
TRAVEL	14,20%
PRODUCTIVITY	11,02%
NAVIGATION	9,83%
BUSINESS	3,87%
GRAPHICS & DESIGN	3,37%
SOCIAL NETWORKING	2,59%



Общее количество загрузок в Google Play и App Store в млрд

	КОЛИЧЕСТВО ЗАГРУЗОК (РФ)	ОБЩИЙ ДОХОД (РФ)
Общий объем целевого рынка	151,5 млрд	95,8 млрд \$
Доступный объем рынка	0,19984 млрд (199,84 млн)	0,3157 млрд \$ (315,7 млн \$)
Реально достижимый объем рынка	0,003724 млрд (3,724 млн)	0,044 млрд \$ (44 млн \$)

КОНКУРЕНТЫ

- Мамба
- ВК знакомства
- ДрукВокруг
- Мята
- FS dating
- Mail.ru dating
- Teamo
- Tabor



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- полная продажа приложения и получение единоличной прибыли;
- создание совместной компании с крупным и инвестором на рынке "Dating". Например, свадебные салоны, разработчики существующих аналогов, крупный инвестор в сфере IT и т.п.
- частичное отчуждение прав с получением прибыли от каждой продажи продукта.

ЮНИТ-ЭКОНОМИКА

Доходность приложения.

Так как у нас есть три основных тарифа: эконом (99₽ в мес.), комфорт (199₽ в мес.), премиум (299₽ в мес.)

В год с одного пользователя, который стабильно будет оплачивать подписку мы получим: 1188₽ , 2388₽ и 3588₽ соответственно.

Сейчас, в приложении зарегистрировано 4743 человека.

Потенциальный доход от этого количества пользователей после совершенствования приложения будет варьироваться от 5 302 674 ₽ до 17 017 884 ₽ (при условии, что они продолжат пользоваться приложением). Данный доход указан без вычета расходной части.

Так как мы планируем за счет маркетинговых инструментов привлечь новых пользователей и достичь отметки в 100000 пользователей в месяц, то соответственно придем к новым показателям дохода.

При новых условиях наш доход будет варьироваться от 118 800 000 ₽ до 358 800 000 ₽ (в год)

(Показатель рассчитан при условии что все пользователи будут пользоваться подпиской приложения)

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ



СЕЙЧАС:

- КОЛИЧЕСТВО ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ - 4743 чел.
- ЕСТЬ СПРОС НА ПРИЛОЖЕНИЕ
- УЗКО НАПРАВЛЕННОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
- ОГРАНИЧЕННЫЙ ФУНКЦИОНАЛ

К ЧЕМУ ПРИДЕМ:

- БОЛЬШОЙ ОХВАТ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ - 100 000 человек
- РАСШИРЕННЫЙ ФУНКЦИОНАЛ
- ПОВЫШЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ
- ДОБАВЛЕНИЕ НОВЫХ ТАРИФОВ (эконом, комфорт, премиум)

ПЛАН РАЗВИТИЯ

**В РАМКАХ ОДНОГО ГОДА МЫ ПЛАНИРУЕМ
УСОВЕРШЕНСВОВАТЬ ПРИЛОЖЕНИЕ И ВЫЙТИ
НА РЫНОК**

ЧТО ДЕЛАЕМ	ПЕРИОД	ОТВЕТСТВЕННЫЙ
Ребрендинг	1.06.24 – 1.08.24	Соломатина Татьяна Владимировна
Расширение функционала	1.08.24 – 1.11.24	Гречко Елизавета Сергеевна
Реализация кроссплатформенности	1.11.24 – 1.03.25	Васильев Иван Олегович
Маркетинговые исследования и продвижение	1.03.25 – 1.06.25	Петров Александр Павлович

КОМАНДА СТАРТАП-ПРОЕКТА

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ГРЕЧКО ЕЛИЗАВЕТА СЕРГЕЕВНА

ИДЕОЛОГ
СОЛОМАТИНА ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВНА

ПРОГРАММИСТ
ВАСИЛЬЕВ ИВАН ОЛЕГОВИЧ

ДИЗАЙНЕР
ПЕТРОВ АЛЕКСАНД ПАВЛОВИЧ



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Гречко Елизавета Сергеевна

grechkoelizaveta28@gmail.com

8 951 299 99 64

