

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

«___» _____ 2022 г.

Наименование Получателя гранта	Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина»
ИНН Грантополучателя	3731000308
Наименование акселерационной программы	Акселерационная программа «ProEcology»
Дата начала реализации акселерационной программы	01.10.2022
Дата заключения и номер Договора	от 10.10.2022 № 70-2022-000816

1. Общая информация о стартап-проекте						
Название стартап-проекта	Шахтная печь для утилизации твердых отходов					
Команда стартап-проекта	Тютиков Вадим Алексеевич, Кручина Евгения Васильевна, Габитов Рамиль Наилевич .					
Технологическое направление	Переработка отходов					
Описание стартап-проекта (технология/услуга/продукт)	Создание установки для утилизации твердых отходов.					
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Создание с целью получения продуктов переработки (пиролизный газ и твердый углеродистый остаток) и последующей продажи или использования в энергетике и промышленности.					
Технологические риски	Основные риски представлены ниже в таблице.					
	№	Риски	Вероятность возникновения	Влияние	Вес риска	Реагирование
	1	Поломка оборудования (технический)	3	9	27	Своевременный ППР, обновление парка оборудования
	2	Дефицит рабочих кадров (внутренние)	2	7	14	Предоставление социальных гарантий, увеличение заработной платы
	3	Законодательные изменения в сфере регулирования рынка могут изменить правила игры для участников и создать возможности для проверяющих служб для проверок и штрафов	3	4	12	Досконально следовать закону, постоянно отслеживать изменения в НПА следовать требованиям ПБ и ТО.
4	Несчастный случай	6	7	42	Страхования всего имеющегося	

	<p>дорогостоящего оборудование в страховой фирме.</p> <p>Значения в поле «Вероятность возникновения»: 0,2 – не возникнут; 0,4 – маловероятны; 0,6 – средняя вероятность; 0,8 – очень вероятны; 1 – почти произошло.</p> <p>Значения в поле «Влияние»: 0,2 – незначительное; 0,4 – минимальное; 0,6 – среднее; 0,8 – критичное; 1 – очень сильное.</p> <p>Значение в поле «Вес риска» - произведение значений в полях «Вероятность возникновения» и «Влияние».</p>
Потенциальные заказчики	Строительные компании, энергетика
Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Закупка необходимого сырья для создания продукта (пиролизный остаток 20%, глина 80%) 2. Создание продукта 3. Выведение продукта на рынок и его продажа 4. Продвижение продукта посредством маркетинга
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Добавление пиролизного остатка к глине (пиролизный остаток 20%, глина 80%) позволяет увеличить прочность изделия приблизительно в 2 раза.

2. Порядок и структура финансирования			
Объём финансового обеспечения	3,5 млн. рублей		
Предполагаемые источники финансирования	Государство, личные финансы		
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта	Оценка внутренних и внешних факторов (SWOT) представлена ниже в таблице.		
	<table border="1" style="width: 100%;"> <tr> <td style="text-align: center;">Сильные стороны</td> <td style="text-align: center;">Слабые стороны</td> </tr> </table>	Сильные стороны	Слабые стороны
Сильные стороны	Слабые стороны		

	<ul style="list-style-type: none"> относительно постоянный спрос на кирпич, в том числе и нестандартного формата, и типоразмера; большой выбор каналов продаж и схем поставок продукции; быстрая адаптация к быстро меняющемуся рынку строительных и декоративных отделочных материалов; возможность формирования индивидуального подхода к запросам клиентов по ассортименту и качеству продукции. 	<ul style="list-style-type: none"> конкуренция со стороны крупных производственных, строительных компаний и кирпичных заводов; некачественная работа персонала.
	Возможности внешней среды	Угрозы внешней среды
	<ul style="list-style-type: none"> Экологическое законодательство Высокий спрос на продукцию. 	1) относительно высокая конкуренция на рынке 2) Высокие инвестиции;
<i>Оценка рентабельности высокая.</i>		

3. Календарный план стартап-проекта

Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес.	Стоимость, руб.
Написание ТЗ	0,25	5 000
Закупка оборудования и аренда техники	0,75	2 500 000
Монтаж оборудования	2,33	500 000
Реализация и продвижение готовой Продукции	0,7	200 000
Организация труда и З/П	0,67	420 000
Оценка доходности	0,67	12 000
Регистрация предприятия	0,67	50 000
Подбор персонала	0,67	10 000
Обучение персонала	0,67	100 000
Итого		3 797 000

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли, (руб.)	%
Габитов Рамиль Наилевич	150 000	50
Кручина Евгения Васильевна	75 000	25
Тютиков Вадим Алексеевич	75 000	25
Размер Уставного капитала	300 000	100

5. Команда стартап-проекта

ФИО	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы
Габитов Рамиль Наилович	Управляющий	@id224403038	Организация и найм персонала, выступление с презентацией проекта	Высшее образование, опыт работы с коллективом
Кручина Евгения Васильевна	Бухгалтер	@id135003967	Расчеты и выбор оборудования, выплаты ЗП, обучение персонала. Маркетинг.	Техническое профильное образование, без опыта работы
Тютиков Вадим Алексеевич	Инженер	@wstll_leet	Работа по изготовлению и внедрению новых технологий в создании изделий.	Техническое профильное образование, без опыта работы