|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| Название стартап-проекта | Онлайн-платформа для стажировок «WorkMe» |
| Команда стартап-проекта | * + - 1. Семыкина Евгения Михайловна
			2. Тищенко Ксения Сергеевна
			3. Сенкова Ксения Сергеевна
 |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | EduNet |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | В современных реалиях, когда кадровый вопрос как никогда актуален, мы хотим предоставить возможность взаимодействовать напрямую работодателям и студентам. Тогда у учащихся будет большая мотивация хорошо учиться, ведь они будут знать, что их ждут работодатели. В свою очередь, компании смогут выбирать студентов, у которых в будущем будет возможность работать в данной организации, тем самым получать опыт работы.Мы хотим создать онлайн-платформу для стажировок, где работодатели будут размещать объявления о месте для стажировок, а студенты смогут заходить и самостоятельно выбирать компании для прохождения практики.  |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Мы выделили проблемы целевой аудитории и предложили решения, осуществляемые с помощью онлайн-платформы «WorkMe:1. Государственный университет управления

- проблема: сложность трудоустройства после окончания ВУЗа- решения: расширить базу организаций-партнеров2. Студенты ГУУ:- проблема: сложность трудоустройства после окончания ВУЗа - решение: при запуске платформы появится возможность прохождения учебной стажировки, с расширенной базой партнеров. Здесь же студенты при выборе организации для прохождения практики, смогут ознакомиться со всей нужно информацией об организации. |
| Технологические риски | При первом запуске онлайн платформы можно столкнуться с такой проблемой, как нехватка заинтересованных пользователей из-за отсутствия рекламы.Также возникает риск разработки не совсем удобной платформы.  |
| Потенциальные заказчики  | Государственный Университет Управления является основным заказчиком.В дальнейшем могут быть и организации, заинтересованные в подборе молодых специалистов |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Есть несколько вариантов получения дохода с проекта:За счёт подписки пользователей;За счёт размещения рекламы на сайте. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Продукт нашего проекта — это онлайн платформа в сфере образования. Мы планируем связать обучающий процесс с потенциальными работодателями. А данные онлайн аспекты составляют технологическую направленность. |
| **2. Порядок и структура финансирования**  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | Инвестиции: 50 000 руб. (разработка сайта)Текущие затраты: 15 000 руб./мес. (ЗП администратору сайта) |
| Предполагаемые источники финансирования | Гранты, инвестиции. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | Проект имеет, в большей степени, социальную направленность, так как несёт пользу для развитии будущих специалистов и, следовательно, для экономики страны. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Календарный план стартап-проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес.** |
| Формирование команды | 0.5 |
| Обдумывание идеи проекта  | 1 |
| Анализ актуальности идеи  | 0.5 |
| Опрос студентов ГУУ | 0.2 |
| Анализ конкурентной среды | 0.3 |
| Проработка идеи  | 1 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес.** | **Стоимость, руб.** |
| Нахождение IT-специалиста  | 3 | 50 000 |
| Разработка сайта | 1 | 0 |
| Тестирование сайта  | 1 | 0  |

Итого: 50 000 |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Семыкина Евгения Михайловна2. Тищенко Ксения Сергеевна3. Сенкова Ксения Сергеевна  | 3 334 | 34 |
| 3 333 | 33 |
| 3 333 | 33 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 | 100% |

 |

|  |
| --- |
| 1. **Команда стартап- проекта**
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Семыкина Евгения Михайловна | Координатор, мотиватор | https://vk.com/evgeniya175 | Координация действий и решений, выявление основных идей. Работа с информацией и ее структурирование.  | Неоконченное высшее, бакалавриат, ГУУ, Менеджмент организации |
| Тищенко Ксения Сергеевна | Исследователь ресурсов,реализатор  | https://vk.com/kseniya\_ti | Работа с дизайном – внешняя составляющая продукта и его презентации. Работа с информацией и ее структурирование.  | Неоконченное высшее, бакалавриат, ГУУ, Менеджмент организации |
| Сенкова Ксения Сергеевна | Генератор идей, аналитик | https://vk.com/plushka\_10 | Работа с информацией и ее структурирование, поддержка гармонии в команде. Внесение ключевых идей. | Неоконченное высшее, бакалавриат, ГУУ, Менеджмент организации |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)