Паспорт стартап-проекта

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта |  |
| ИНН Грантополучателя |  |
| Наименование акселерационной программы |  |
| Дата начала реализации акселерационной программы |  |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Рециклинг бетонного и кирпичного лома |
| Команда стартап-проекта | 1.Цыганов Максим Валерьевич  2. Меньшуткин Владислав Вадимович  3. Жуков Богдан Владимирович  4. Черкасов Николай Андреевич  5. Гошев Дмитрий Антатольевич  6. Девликамов Эльдар Рузметович  7. Ульяновский Даниил Евгеньевич |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | https://pt.2035.university/project/utilizacia-betonnogo-i-kirpicnogo-loma |
| Технологическое направление | Утилизация бетонного и кирпичного лома путëм рециклирования |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Переработка бетонного и кирпичного лома во вторичное сырье, а именно в щебень, с целью продажи, как готовый вторичный продукт (строительства автодорог; изготовления бетонной смеси; благоустройства; формирования насыпей) |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | В процессе строительных и других работ накапливается большое количество нереализованного или непригодного бетонного раствора, остающегося на стенках бетономешалок, а также различных ненужных бетонных и железобетонных конструкций, ломаного кирпича. Совсем неприемлемый способ уничтожения строительного мусора — закапывание без вывоза. Бетонные отходы не гниют в земле и способны очень долго сохраняться даже при активном увлажнении. Такая почва становится непригодной для посадок растений. Ущерб для экологии значителен. Рециклинг проходит по замкнутому циклу: сначала идет сортировка мусора и отходов строительства, их погрузка и транспортировка и затем — переработка на дробильно-сортировочных заводах во вторичный щебень, с последующим использованием или продажей. |
| Технологические риски | Сбои в работе технологического оборудования, сбои в поставках сырья, затоваривание готовой продукции из-за затруднений в сбыте |
| Потенциальные заказчики | Строительные компании, ландшафтные дизайнеры, дорожное строительство |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | 1 вариант – услуга по переработке бетонного и кирпичного лома;  2 вариант – покупка лома с целью переработки с последующей перепродажей другим заказчикам. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Центральное место в экономике занимает сфера материального производства – высокотехнологичная промышленность, которая должна отвечать требованиям глобальной конкурентоспособности, требованиям эффективности и высокой производительности труда |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 20 млн. рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Получение гранта, привлечение инвестиций |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | В процессе строительных и других работ накапливается большое количество нереализованного или непригодного бетонного раствора, остающегося на стенках бетономешалок, а также различных ненужных бетонных и железобетонных конструкций, ломаного кирпича, рециклинг решает эти проблемы. Проекта имеет потенциал, так как в Архангельской области никто не предлагает услуги рециклинга. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, млн. руб. | | Поиск и закупка оборудования | 2 | 8 | | Пилот | 4 | 4 | | Масштабирование продаж | 6 | 8 |   Итого 20 млн.руб |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Цыганов Максим Валерьевич | 1500 | 14,28 | | 2. Меньшуткин Владислав Вадимович | 1500 | 14,28 | | 3. Жуков Богдан Владимирович | 1500 | 14,28 | | 4. Черкасов Николай Андреевич | 1500 | 14,28 | | 5. Гошев Дмитрий Антатольевич | 1500 | 14,28 | | 6. Девликамов Эльдар Рузметович | 1500 | 14,28 | | 7. Ульяновский Даниил Евгеньевич | 1500 | 14,28 | | Размер Уставного капитала (УК) | 10 500 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Цыганов Максим Валерьевич | Лидер | <https://vk.com/id457389700> | Распределение обязанностей, координация и анализ рынка | Бакалавр |
| Меньшуткин Владислав Вадимович | Генератор идей | <https://vk.com/zuny29> | Связь с компаниями,  менеджер по закупкам | Бакалавр |
| Жуков Богдан Владимирович | Эксперт | <https://vk.com/zhukb> | Сбор информации, разработка и создание конвейера | Бакалавр |
| Черкасов Николай Андреевич | Генератор идей | <https://vk.com/kolyanroflan> | Представление и продвижение проекта | Бакалавр |
| Гошев Дмитрий Антатольевич | Исполнитель | <https://vk.com/id187598450> | Визуализация проекта и  анализ рынка. | Бакалавр |
| Девликамов Эльдар Рузметович | Исполнитель | <https://vk.com/maverickdarius> | Визуализация проекта, разработка и создание конвейера | Бакалавр |
| Ульяновский Даниил Евгеньевич | Генератор идей | <https://vk.com/id500045203> | Менеджер по продажам | Бакалавр |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)