ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

« » 2022 г.

| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Юго-Западный государственный университет» |
| --- | --- |
| ИНН Грантополучателя | 4629029058 |
| Наименование акселерационной программы | INNOVSTART |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 22.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора | 05.10.2022 № 70-2022-00801 |

| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| --- | --- |
| Название стартап-проекта | Интеллектуальная система управления бизнес-процессами |
| Команда стартап-проекта | Семенов Роман Владимирович, Казаренкова Наталья Петровна, Успенская Олеся Сергеевна, Подушкина Анна Викторовна, Селютина Екатерина Олеговна, Махнычёва Ольга Викторовна, Фарафонов Андрей Сергеевич, Коваленко Павел Владимирович |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | https://pt.2035.university/project/proekt-intellektualnaa-sistema-upravlenia-biznes-processami-proektami-i-startapami |
| Технологическое направление | FinTech, NeuroNet, TechNet |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Платформенный сервис. Интеллектуальная система, автоматизирующая управление бизнес-процессами компании (анализ данных, моделирование кризисных ситуаций, анализ рисков, планирование мероприятий и встреч, оценки патентной чистоты, а также продвижение и умная диагностика стартап-проектов от стадии идеи до выхода на IPO, построенная на основе искусственного интеллекта с использованием машинного обучения и инструментов Big Data, моделирования и визуализации |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | “Согласно данным «Statista» сумма венчурных инвестиций в Российский ИИ-стартапы в России за последние 6 лет выросла практически в 7,5 тысяч раз, что составило 223 млн. долларов США”  Согласно данным Альманаха МФТИ «“Искусственный интеллект’’ «Индекс-2021» количество венчурных сделок в ИИ-стартапы в России за 2020-2021 годы выросло на 40 единиц»  Согласно исследованиям:   * в среднем около 35% стартапов провалилось в результате некачественно проведённого исследования рынка; * 19% технологических стартапов потерпело крах на рынке в результате неправильно разработанной бизнес-модели и недостаточной диагностики экономической эффективности   Интеллектуальная система, автоматизирующая управление бизнес-процессами компании (анализ данных, моделирование кризисных ситуаций, анализ рисков, планирование мероприятий и встреч, оценки патентной чистоты, а также продвижение и умная диагностика стартап-проектов от стадии идеи до выхода на IPO) на основе инструментов дата майнинга (Data Mining), моделирования и визуализации |
| Технологические риски | Неприменимость разработанных программных модулей с технологией Big Data в продукте- вероятность 25%  Нерезультативное проведение НИОКР- вероятность-15%  Возникновение большого числа технических ошибок в системе- вероятность 2%;  Риск переполнения хранилища- вероятность 50%  Риск формирования нерелевантного набора данных-вероятность 30%  Риск ошибок Big Data- вероятность 30%  Риск перерасхода денежных средств на закупку оборудования и аренду серверов-вероятность- 10% |
| Потенциальные заказчики | Рынок b2b: предприятия в сфере IT, маркетинга и консалтинга; страховые компании, банки; малые инновационные предприятия, |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Уникальное ценностное предложение-  1) Проведение высокоточной экспертизы деятельности бизнеса и стартапов;  2) Внедрение умной системы аналитики, учитывающей специфику предпринимательской деятельности  3) Проведение качественной оценки патентной чистоты  Потребительские сегменты:  B2B;   * Строительные и производственные компании; * Предприятия в сфере IT, маркетинга, консалтинга; * Веб-студии, CALL-центры; * Автодилеры; * Страховые компании, Ретейл, E-commerce; * Венчурные компании, банки, кредитные организации;   B2C:   * Фаундеры, стейкхолдеры, техно-предприниматели   Структура издержек  1. Затраты на содержание офиса; 2. Затраты на покупку оборудования, необходимого для проведение машинного обучения; 3. Затраты на ФОТ; 4. Маркетинговые расходы; 5. Затраты на техническое обслуживание продукта; 6. Расходы на дизайн и визуализацию; 7. Затраты на аренду серверов.  Потоки доходов   * Оплата подписки (в месяц, год); * Защита интеллектуальной собственности; * 2% доля в бизнесе при успешном выходе стартапа; * Реклама, консалтинг, блог |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Архитектура разрабатываемой интеллектуальной системы:  1) Технология ИИ (инструменты Big Data; машинное обучение)  2) Программные модули:  а) SIDA STUDIO-Цифровое рабочее место технопредпринимателя (с оценкой его цифрового профиля, компетенций, Soft и Hard скиллов);  б) SIDA DANGEROUS- Система управления рисками (с технологией моделирования кризисных ситуаций, оценки вероятности возникновения рисков);  в) SIDA LAWYER- Система оценки и анализа интеллектуальной собственности;  г) SIDA PARTNER- Система взаимодействия с партнёрами и инвесторами.  Языки программирования: R, Python, Scala и Julia.  Программный продукт будет работать по модели Saas в сети Интернет.  В будущем планируется создание мобильного программного приложения для iOS и Android. |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[1]](#footnote-0) | 20 млн. руб. |
| Предполагаемые источники финансирования | Грантовые конкурсы (студ. стартап, СТАРТ-1); Венчурное финансирование |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-1) | Выручка от реализации на третий год жизни проекта по прогнозам составила: 181, 51 млн. руб.;  Окупаемость проекта после первого года НИОКР-12 месяцев;  Рентабельность продаж по чистой прибыли на второй год: 48%  Потенциальный объём рынка (PAM)-550 млрд. руб.;  Общий объём рынка (TAM)- 336 млрд. руб.;  Доступный объём рынка (SAM)- 16, 95 млрд. руб.  Реально достижимый объём рынка (SOM)- 7, 645 млрд. руб. |

| 1. Календарный план стартап-проекта  | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес. | Стоимость, руб. | | --- | --- | --- | | 1) Формирование моделей и алгоритмов машинного обучения, используемые для выявления закономерностей и набора входных данных по управлению бизнес-процессами и стартапами | 3 | 3 500 000 | | 2) Разработка программных модулей, функционирующих на основе машинного обучения с внедрением инструментов BIG DATA для первой модели интеллектуальной системы | 3 | 3 500 000 | | 3) Создание MVP модели | 3 | 3 000 000 | | 4) Работа по добавлению API-интеграций c известными IT-системами | 3 | 3 500 000 | | 5) Проведение маркетинговых мероприятий и осуществления первых продаж;  а) 1 фаза-РФ;  б) 2 фаза- Страны СНГ; | 7 | 3 000 000 | | 6) Добавление следующих сервисов:  а) SIDA STUDIO-Цифровое рабочее место);  б) SIDA DANGEROUS- Система управления рисками;  в) SIDA LAWYER- Система оценки и анализа интеллектуальной собственности;  г) SIDA PARTNER- Система взаимодействия с партнёрами и инвесторами; | 5 | 2 000 000 | | 7) Брендирование продукта | 5 | 1 000 000 | | 8) Выход на мировые рынки:  а) 3 фаза- Рынки Индии и Китая;  б) 4 фаза- Рынок Турции и Бразилии;  в) 5 фаза- Рынок США;  г) 6 фаза- Рынок Европы. | 5 | 500 000 | | 9) Продажа на IPO | 30 | На данный момент оценка невозможна |   Итого 20 млн. руб. |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  | Участники |  | | | --- | --- | --- | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Семенов Роман Владимирович | 10 000 | 100 | | Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 | 100% | |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Должность | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Семенов Роман Владимирович | Руководитель проекта | 89308590904 | лидер команды, управление инновационными проектами, технический специалист | Образование:  Высшее образование по профилю «Экономика и управление организацией»; магистр 1 курса по направлению: «Инноватика».  Опыт работы и достижения:  -Участник второго тура олимпиады по дисциплине «Высшая математика»;  -Финалист II Всероссийского чемпионата по производительности труда, организованного Министерством экономического развития Российской Федерации;  -Участник ежегодного областного конкурса инновационных проектов: «Инновация и изобретение года» с проектом «Система бесконтактной работы на компьютере посредством мимики лица и жестов»;  -Участник второго тура международной олимпиады по «Экономике»;  -прошел очное обучение комплексной образовательной программы «АССК.pro» в г. Казань по направлению «Проектный менеджмент;  -автор и руководитель социального проекта: «Создание доступной коммуникативной площадки (учебного лектория) на открытом воздухе на территории г. Курска»;  -организатор тренингов предпринимательских компетенций от МФТИ в г. Курске;  -организатор Форсайт-сессии в рамках регионального форума: «Молодёжь. Наука. Инновации» г. Курске;  -Участник Всероссийского конкурса «Молодой предприниматель России» в 2022 году в номинации «Инновационно-технологическое предпринимательство»;  -опыт написания бизнес-планов, построения фин. моделей, технических заданий на НИОКР, оценки перспектив коммерциализации проекта- больше 1 года. |
| Успенская Олеся Сергеевна | Финансовый менеджер | 89606942510 | Составление бизнес-планов, финансовое моделирование | Образование: высшее неоконченное, бакалавриат, 4 курс; направление- финансы и кредит. Имеется свидетельство о профессии оператор ЭВМ.  Работы и достижения: написание научных статей. |
| Подушкина Анна Викторовна | Продуктовый менеджер | 89308555171 | Дизайн, брендирование продукта, управление рисками | Образование: высшее неоконченное, бакалавриат, 4 курс; направление- финансы и кредит.  Работы и достижения: написание научных статей, работа профоргом |
| Селютина Екатерина Олеговна | Маркетолог | 89510869555 | Кастдев, привлечение партнёров, тестирование гипотез | Образование:  2021-2023 гг. ЮЗГУ направление 27.04.05 Инноватика, магистерская программа "Управление инновационными процессами" (магистратура)  2019-2023 гг. Программа дополнительного высшего образования "Переводчик в сфере профессиональной коммуникации"  2017-2021 гг. Направление 38.03.01 Экономика, специальность "Финансы и кредит" (бакалавриат)  Работа и достижения:  -февраль-май 2022 г. Стажировка "Шаг в профессию" г. Москва.  -стипендиат Администрации г. Курска;  -стипендиат Курской областной Думы;  - стипендиат Президента РФ;  - дважды стипендиат Правительства РФ,;--призер (в составе команды) в решении кейса от ООО НПО "Композит" "Разработка комплекса мероприятий по улучшению деятельности персонала в компании" всероссийского конкурса студенческих работ проекта "Профстажировки 2.0". |
| Махнычёва Ольга Викторовна | PR-менеджер | 89996067838 | SEO оптимизация, PR менеджер, планирование мероприятий | Образование:  Высшее образование по направлению:  «Финансы и Кредит». Магистр 1 курса по направлению: «Инноватика».  Работа и достижения:  -2 года волонтёрской деятельности.  -Лауреат 3 степени международного конкурса научных и бизнес проектов.  -Провела более 5 игр по финансовой грамотности со школьниками разного возраста |
| Фарафонов Андрей Сергеевич | Разработчик | 89192155196 | Разработчик, специалист в области  искусственного  интеллекта | Образование:  4 курс, Высшее образование- предполагаемая дата завершения обучения- 2023г. Юго-Западный государственный университет, направление: «Фундаментальная и прикладная информатика, Программная инженерия»  Работа и достижения:  1. Участник третьего этапа Всероссийского хакатона "Цифровой прорыв-2021" по направлению "Медицина, здравоохранение, наука" на площадке Курского IT-хаба - 20.06.2021  2. Победитель Всероссийского конкурса "Цифровой прорыв" 2021 по направлению "Медицина, здравоохранение, наука" - 20.06.2021  3. 2 место в первенстве вузов по готовности к цифровой тансформации Digital Capabilites for Business F-S Team Challenge в рамках Интенсива "Архипелаг 21.21" - 06.08.2021  4. Финалист индустриального межвузовского акселератора «StartupHouse» - сентябрь-декабрь 2021 года  5. 3 место в III отраслевом чемпионате в сфере информационных технологий по стандартам Ворлдскиллс DigitalSkills 2021 по треку Digital Capabilites for Business F-S Team Challenge - 24.09.2021  6. Победитель (2 место) финала Всероссийского конкурса "Цифровой прорыв" 2021 - 04.12.2021  Опыт коммерческой разработки более 2 лет:  -Разработка систем автоматизации, парсеров, мобильных приложений и прочих проектов, связанных с платформой .NET (выполнил более 50 проектов)-2 года 3 месяца.  -Работа в НОРБИТ-5 месяцев. Ассистент программиста Участие в разработке системы закупок: разработка нового функционала ASP.NET MVC, рефакторинг и профилирование существующей кодовой базы системы; разработка внутренних утилит: утилита анализа лог-файлов и их структурирования; Утилита расчёта нагрузки системы с учётом RPS и объёма передаваемых файлов. |
| Коваленко Павел Владимирович | Маркетолог | 89513348061 | Анализ рынка, конкурентный анализ | Образования:  Высшее образование по направлению: «Финансы и Кредит». Магистр 2 курса по направлению: «Инноватика».  Опыт работы - 1 год работы в банке старшим кредитным аналитиком отдела анализа и оценки кредитных проектов малого и среднего бизнеса |
| Казаренкова Наталья Петровна | Научный сотрудник | 89038708480 | Ментор, куратор | Образование:  высшее, Курский государственный технический университет (ЮЗГУ), 2003 - экономист по специальности "Финансы и кредит", к.э.н., доцент, с 2003 года аспирантура, с  Работа и достижения:  2004 года работа на кафедре финансов и кредита ЮЗГУ. Опыт руководства студенческими грантами и стартап-проектами. Заместитель зав. кафедрой по учебно-организационной работе. |

1. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-0)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-1)