ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

 « » 2022 г.

| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Юго-Западный государственный университет» |
| --- | --- |
| ИНН Грантополучателя | 4629029058 |
| Наименование акселерационной программы | INNOVSTART |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 22.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора | 05.10.2022 № 70-2022-00801 |

| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| --- |
| Название стартап-проекта | Интеллектуальная система управления бизнес-процессами |
| Команда стартап-проекта | Семенов Роман Владимирович, Казаренкова Наталья Петровна, Успенская Олеся Сергеевна, Подушкина Анна Викторовна, Селютина Екатерина Олеговна, Махнычёва Ольга Викторовна, Фарафонов Андрей Сергеевич, Коваленко Павел Владимирович  |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | https://pt.2035.university/project/proekt-intellektualnaa-sistema-upravlenia-biznes-processami-proektami-i-startapami |
| Технологическое направление | FinTech, NeuroNet, TechNet |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Платформенный сервис. Интеллектуальная система, автоматизирующая управление бизнес-процессами компании (анализ данных, моделирование кризисных ситуаций, анализ рисков, планирование мероприятий и встреч, оценки патентной чистоты, а также продвижение и умная диагностика стартап-проектов от стадии идеи до выхода на IPO, построенная на основе искусственного интеллекта с использованием машинного обучения и инструментов Big Data, моделирования и визуализации |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | “Согласно данным «Statista» сумма венчурных инвестиций в Российский ИИ-стартапы в России за последние 6 лет выросла практически в 7,5 тысяч раз, что составило 223 млн. долларов США”Согласно данным Альманаха МФТИ «“Искусственный интеллект’’ «Индекс-2021» количество венчурных сделок в ИИ-стартапы в России за 2020-2021 годы выросло на 40 единиц»Согласно исследованиям:* в среднем около 35% стартапов провалилось в результате некачественно проведённого исследования рынка;
* 19% технологических стартапов потерпело крах на рынке в результате неправильно разработанной бизнес-модели и недостаточной диагностики экономической эффективности

Интеллектуальная система, автоматизирующая управление бизнес-процессами компании (анализ данных, моделирование кризисных ситуаций, анализ рисков, планирование мероприятий и встреч, оценки патентной чистоты, а также продвижение и умная диагностика стартап-проектов от стадии идеи до выхода на IPO) на основе инструментов дата майнинга (Data Mining), моделирования и визуализации |
| Технологические риски | Неприменимость разработанных программных модулей с технологией Big Data в продукте- вероятность 25%Нерезультативное проведение НИОКР- вероятность-15%Возникновение большого числа технических ошибок в системе- вероятность 2%;Риск переполнения хранилища- вероятность 50%Риск формирования нерелевантного набора данных-вероятность 30%Риск ошибок Big Data- вероятность 30%Риск перерасхода денежных средств на закупку оборудования и аренду серверов-вероятность- 10% |
| Потенциальные заказчики  | Рынок b2b: предприятия в сфере IT, маркетинга и консалтинга; страховые компании, банки; малые инновационные предприятия, |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Уникальное ценностное предложение-1) Проведение высокоточной экспертизы деятельности бизнеса и стартапов;2) Внедрение умной системы аналитики, учитывающей специфику предпринимательской деятельности3) Проведение качественной оценки патентной чистотыПотребительские сегменты:B2B;* Строительные и производственные компании;
* Предприятия в сфере IT, маркетинга, консалтинга;
* Веб-студии, CALL-центры;
* Автодилеры;
* Страховые компании, Ретейл, E-commerce;
* Венчурные компании, банки, кредитные организации;

B2C:* Фаундеры, стейкхолдеры, техно-предприниматели

Структура издержек1. Затраты на содержание офиса; 2. Затраты на покупку оборудования, необходимого для проведение машинного обучения; 3. Затраты на ФОТ; 4. Маркетинговые расходы; 5. Затраты на техническое обслуживание продукта; 6. Расходы на дизайн и визуализацию; 7. Затраты на аренду серверов.Потоки доходов * Оплата подписки (в месяц, год);
* Защита интеллектуальной собственности;
* 2% доля в бизнесе при успешном выходе стартапа;
* Реклама, консалтинг, блог
 |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Архитектура разрабатываемой интеллектуальной системы:1) Технология ИИ (инструменты Big Data; машинное обучение)2) Программные модули:а) SIDA STUDIO-Цифровое рабочее место технопредпринимателя (с оценкой его цифрового профиля, компетенций, Soft и Hard скиллов); б) SIDA DANGEROUS- Система управления рисками (с технологией моделирования кризисных ситуаций, оценки вероятности возникновения рисков); в) SIDA LAWYER- Система оценки и анализа интеллектуальной собственности; г) SIDA PARTNER- Система взаимодействия с партнёрами и инвесторами.Языки программирования: R, Python, Scala и Julia.Программный продукт будет работать по модели Saas в сети Интернет.В будущем планируется создание мобильного программного приложения для iOS и Android. |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[1]](#footnote-0) | 20 млн. руб. |
| Предполагаемые источники финансирования | Грантовые конкурсы (студ. стартап, СТАРТ-1); Венчурное финансирование |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-1) | Выручка от реализации на третий год жизни проекта по прогнозам составила: 181, 51 млн. руб.;Окупаемость проекта после первого года НИОКР-12 месяцев;Рентабельность продаж по чистой прибыли на второй год: 48%Потенциальный объём рынка (PAM)-550 млрд. руб.;Общий объём рынка (TAM)- 336 млрд. руб.;Доступный объём рынка (SAM)- 16, 95 млрд. руб.Реально достижимый объём рынка (SOM)- 7, 645 млрд. руб. |

| 1. Календарный план стартап-проекта

| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес. | Стоимость, руб. |
| --- | --- | --- |
| 1) Формирование моделей и алгоритмов машинного обучения, используемые для выявления закономерностей и набора входных данных по управлению бизнес-процессами и стартапами | 3 | 3 500 000 |
| 2) Разработка программных модулей, функционирующих на основе машинного обучения с внедрением инструментов BIG DATA для первой модели интеллектуальной системы | 3 | 3 500 000 |
| 3) Создание MVP модели | 3 | 3 000 000 |
| 4) Работа по добавлению API-интеграций c известными IT-системами | 3 | 3 500 000 |
| 5) Проведение маркетинговых мероприятий и осуществления первых продаж; а) 1 фаза-РФ; б) 2 фаза- Страны СНГ; | 7 | 3 000 000 |
| 6) Добавление следующих сервисов: а) SIDA STUDIO-Цифровое рабочее место); б) SIDA DANGEROUS- Система управления рисками; в) SIDA LAWYER- Система оценки и анализа интеллектуальной собственности; г) SIDA PARTNER- Система взаимодействия с партнёрами и инвесторами; | 5 | 2 000 000 |
| 7) Брендирование продукта | 5 | 1 000 000 |
| 8) Выход на мировые рынки: а) 3 фаза- Рынки Индии и Китая; б) 4 фаза- Рынок Турции и Бразилии; в) 5 фаза- Рынок США;  г) 6 фаза- Рынок Европы. | 5 | 500 000 |
| 9) Продажа на IPO | 30 |  На данный момент оценка невозможна |

Итого 20 млн. руб. |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

| Участники  |  |
| --- | --- |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Семенов Роман Владимирович | 10 000 | 100 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 | 100% |

 |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта
 |
| --- |
| Ф.И.О. | Должность  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Семенов Роман Владимирович | Руководитель проекта | 89308590904 | лидер команды, управление инновационными проектами, технический специалист | Образование:Высшее образование по профилю «Экономика и управление организацией»; магистр 1 курса по направлению: «Инноватика».Опыт работы и достижения:-Участник второго тура олимпиады по дисциплине «Высшая математика»; -Финалист II Всероссийского чемпионата по производительности труда, организованного Министерством экономического развития Российской Федерации; -Участник ежегодного областного конкурса инновационных проектов: «Инновация и изобретение года» с проектом «Система бесконтактной работы на компьютере посредством мимики лица и жестов»; -Участник второго тура международной олимпиады по «Экономике»; -прошел очное обучение комплексной образовательной программы «АССК.pro» в г. Казань по направлению «Проектный менеджмент;-автор и руководитель социального проекта: «Создание доступной коммуникативной площадки (учебного лектория) на открытом воздухе на территории г. Курска»; -организатор тренингов предпринимательских компетенций от МФТИ в г. Курске; -организатор Форсайт-сессии в рамках регионального форума: «Молодёжь. Наука. Инновации» г. Курске; -Участник Всероссийского конкурса «Молодой предприниматель России» в 2022 году в номинации «Инновационно-технологическое предпринимательство»;-опыт написания бизнес-планов, построения фин. моделей, технических заданий на НИОКР, оценки перспектив коммерциализации проекта- больше 1 года. |
| Успенская Олеся Сергеевна | Финансовый менеджер | 89606942510 | Составление бизнес-планов, финансовое моделирование | Образование: высшее неоконченное, бакалавриат, 4 курс; направление- финансы и кредит. Имеется свидетельство о профессии оператор ЭВМ.Работы и достижения: написание научных статей. |
| Подушкина Анна Викторовна | Продуктовый менеджер | 89308555171 | Дизайн, брендирование продукта, управление рисками | Образование: высшее неоконченное, бакалавриат, 4 курс; направление- финансы и кредит.Работы и достижения: написание научных статей, работа профоргом |
| Селютина Екатерина Олеговна | Маркетолог | 89510869555 | Кастдев, привлечение партнёров, тестирование гипотез | Образование:2021-2023 гг. ЮЗГУ направление 27.04.05 Инноватика, магистерская программа "Управление инновационными процессами" (магистратура)2019-2023 гг. Программа дополнительного высшего образования "Переводчик в сфере профессиональной коммуникации"2017-2021 гг. Направление 38.03.01 Экономика, специальность "Финансы и кредит" (бакалавриат)Работа и достижения:-февраль-май 2022 г. Стажировка "Шаг в профессию" г. Москва.-стипендиат Администрации г. Курска; -стипендиат Курской областной Думы;- стипендиат Президента РФ;- дважды стипендиат Правительства РФ,;--призер (в составе команды) в решении кейса от ООО НПО "Композит" "Разработка комплекса мероприятий по улучшению деятельности персонала в компании" всероссийского конкурса студенческих работ проекта "Профстажировки 2.0". |
| Махнычёва Ольга Викторовна | PR-менеджер | 89996067838 | SEO оптимизация, PR менеджер, планирование мероприятий | Образование:Высшее образование по направлению:«Финансы и Кредит». Магистр 1 курса по направлению: «Инноватика». Работа и достижения:-2 года волонтёрской деятельности. -Лауреат 3 степени международного конкурса научных и бизнес проектов. -Провела более 5 игр по финансовой грамотности со школьниками разного возраста |
| Фарафонов Андрей Сергеевич |  Разработчик | 89192155196 | Разработчик, специалист в области искусственного интеллекта | Образование:4 курс, Высшее образование- предполагаемая дата завершения обучения- 2023г. Юго-Западный государственный университет, направление: «Фундаментальная и прикладная информатика, Программная инженерия»Работа и достижения:1. Участник третьего этапа Всероссийского хакатона "Цифровой прорыв-2021" по направлению "Медицина, здравоохранение, наука" на площадке Курского IT-хаба - 20.06.20212. Победитель Всероссийского конкурса "Цифровой прорыв" 2021 по направлению "Медицина, здравоохранение, наука" - 20.06.20213. 2 место в первенстве вузов по готовности к цифровой тансформации Digital Capabilites for Business F-S Team Challenge в рамках Интенсива "Архипелаг 21.21" - 06.08.20214. Финалист индустриального межвузовского акселератора «StartupHouse» - сентябрь-декабрь 2021 года5. 3 место в III отраслевом чемпионате в сфере информационных технологий по стандартам Ворлдскиллс DigitalSkills 2021 по треку Digital Capabilites for Business F-S Team Challenge - 24.09.20216. Победитель (2 место) финала Всероссийского конкурса "Цифровой прорыв" 2021 - 04.12.2021Опыт коммерческой разработки более 2 лет:-Разработка систем автоматизации, парсеров, мобильных приложений и прочих проектов, связанных с платформой .NET (выполнил более 50 проектов)-2 года 3 месяца.-Работа в НОРБИТ-5 месяцев. Ассистент программиста Участие в разработке системы закупок: разработка нового функционала ASP.NET MVC, рефакторинг и профилирование существующей кодовой базы системы; разработка внутренних утилит: утилита анализа лог-файлов и их структурирования; Утилита расчёта нагрузки системы с учётом RPS и объёма передаваемых файлов. |
| Коваленко Павел Владимирович | Маркетолог | 89513348061 | Анализ рынка, конкурентный анализ | Образования:Высшее образование по направлению: «Финансы и Кредит». Магистр 2 курса по направлению: «Инноватика». Опыт работы - 1 год работы в банке старшим кредитным аналитиком отдела анализа и оценки кредитных проектов малого и среднего бизнеса |
| Казаренкова Наталья Петровна | Научный сотрудник | 89038708480 | Ментор, куратор | Образование:высшее, Курский государственный технический университет (ЮЗГУ), 2003 - экономист по специальности "Финансы и кредит", к.э.н., доцент, с 2003 года аспирантура, сРабота и достижения: 2004 года работа на кафедре финансов и кредита ЮЗГУ. Опыт руководства студенческими грантами и стартап-проектами. Заместитель зав. кафедрой по учебно-организационной работе. |

1. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-0)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-1)