В течение октября - декабря на базе НГУЭУ будет проходит акселерационная программа. Формат участия гибридный: онлайн и офлайн. В ней примут участие 300 студентов из 10 вузов и ссузов.

Программой акселератора предусмотрена генерация и проработка технологических идей по тематическим направлениями рынков НТИ. НГУЭУ организует работу экспертов и бизнес-менторов. Также в рамках программы будут возможности для сопутствующего развития и командообразования: бизнес-квест, экономическая настольная игра.

В завершении акселерационной программы пройдет ярмарка стартапов с демонстрацией MVP, краш-тест проектов с привлечением экспертов из числа индустриальных партнеров акселератора, представителей региональной экосистемы поддержки технологического предпринимательства, а также награждение участников.

Помимо тренингов работа над проектом предполагает онлайн-консультации с экспертами, индивидуальная работа над проектами под руководством трекеров. Каждое мероприятие будет проанонсировано на платформе LEADER-ID.RU, для посещения мероприятий необходима регистрация на платформе и мероприятии.

Первое мероприятие по генерации идей пройдет 26 октября в 14.00 в бизнес-инкубаторе НГУЭУ 5 корпус, 316 ауд.

Итогом работы акселератора станут 50 технологических студенческих стартапов, по каждому необходимо будет заполнить Паспорт стартап-проекта.

**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА  
«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ г.**

|  |
| --- |
| Наименование Получателя гранта |
| ИНН Грантополучателя |
| Наименование акселерационной программы |
| Дата начала реализации акселерационной программы |
| Дата заключения и номер Договора |

|  |
| --- |
| **1. Общая информация о стартап роекте** |
| **Название стартап-проекта** | ЗеленьРост-НСК |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Васильев Александр 2. Зюбан Анастасия 3. Новак Вадим 4. Овчинников Артём |
| **Технологическое направление** | Агропромышленная технология выращивания микрозелени с целью продаж людям, заинтересованным в здоровом образе жизни |
| **Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)** | Продукт: готовая микрозелень в контейнере  Компания, работающая в сфере агропроизводства, также, предоставляющая услуги по доставке продукта и пропагандированию здорового образа жизни. |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Актуальность нашего проекта заключается в том, что в наше время люди часто забывают о важности поддержания себя в здоровой форме посредством не только спортивных тренировок, но и здорового и сбалансированного питания.  Именно эту проблему и поможет решить наш проект, микрозелень обладает множеством полезных свойств, например:  - Низкой калорийностью. Употребляя в пищу зеленые побеги, невозможно набрать даже грамма лишнего веса  - Высокой усвояемостью. При употреблении не возникнет проблем у людей с болезнями ЖКТ.  - Свойствами иммуномодулятора. Активные органические вещества, содержащиеся в микрозелени, укрепляют иммунитет, снижают риск заболеванием ОРВИ и простуды.  - Снижением холестерина в крови.  - Содержанием антиоксидантов. Растения помогают очищать организм от шлаков, снижают риски появления и развития злокачественных опухолей |
| **Технологические риски** |  |
| **Потенциальные заказчики** | Приверженцы ЗОЖ, Вегетарианцы, веганы, сыроеды, посетители ресторанов, спортивные центры. |
| **Бизнес-модель стартап-проекта1** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | 1. Прямые продажи потребителям 2. Поставки в кафе, рестораны 3. Поставки в магазины |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) |  |
| **2. Порядок и структура финансирования** |  |
| **Объем финансового обеспечения** |  |

1. Бизнес-модель стартап-проекта — это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные  
классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.  
  
2 Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

|  |
| --- |
| Рублей |
| **Предполагаемые источники финансирования** |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта**  **Потенциал рынка: так как наше приложение рассчитано для молодежи, то потенциал рынка составляет 39,1 миллион человек на 2021 год (https://rg.ru/2021/08/12/chislennost-molodezhi-vrossii-dostigla-391-mln-chelovek.html) Рентабельность рынка мы рассчитали следующим образом: реальная окупаемость составляет 1.920.000 р. за год, в то время как расходы составляют 900.264 р., (900.264/1.920.000)\*100%=46%** |

**3. Календарный план стартап-проекта**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа** | **Длительность этапа, мес.** | **Стоимость, руб.** |
| **Регистрация ИП, открытие расчетного счета** | **0,5** | **1400** |
| **Поиск помещения, заключение договора аренды** | **0,25** | **20000** |
| **Поиск, покупка и установка оборудования** | **0,5** | **212000** |
| **Поиск и закупка семян у поставщиков** | **0,25** | **10326** |
| **Маркетинг** | **0,5** | **2500** |

**Итого: 246 226 рублей.**

**4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |
| --- |
| **Участники** |
| **Размер доли (руб.)** | **25%** |
| **1. 2. 3.** |  |
| **Размер Уставного капитала (УК)** |  |

3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Новак Вадим Витальевич | Руководитель проекта | +79607792236 | Организация рабочего процесса | Неполное высшее (экономическое) |
| Овчинников Артем Денисович | Технолог | +79955672447 | Техническое обеспечение | Неполное высшее (экономическое) |
| Васильев Александр Олегович | Маркетолог | +79612173401 | Анализ рынка, ЦА, путей коммуникации с потребителями | Неполное высшее (экономическое) |
| Зюбан Анастасия Вячеславовна | Финансовый директор | +79231142646 | Разработка финансового плана | Неполное высшее (экономическое) |