**Паспорт стартап-проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| \_\_\_\_\_\_\_*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(ссылка на проект)* | *\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(дата выгрузки)* |

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование образовательной организации высшего образования (Получателя гранта) | Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Дагестанский государственный университет» |
| Карточка ВУЗа (по ИНН) | 0562039983 |
| Регион ВУЗа | Санкт-Петербург |
| Наименование акселерационной программы |  |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Краткая Информация о стартап-проекте | |
| **1** | **Название стартап-проекта\*** | Безопасные наночастицы для адресной доставки лекарственных средств и генной терапии. |
| **2** | **Тема стартап-проекта\*** | Безопасные наночастицы для адресной доставки лекарственных средств и генной терапии. |
| **3** | **Технологическое направление в соответствии с перечнем критических технологий РФ\*** | Биомедицинские и ветеринарные технологии. |
| **4** | **Рынок НТИ** | TechNet |
| **5** | **Сквозные технологии** | HealthNet |
|  | Информация о лидере и участниках стартап-проекта | |
| **6** | **Лидер стартап-проекта\*** | - Unti ID U1083749  - Leader ID 1496326  - ФИО Халипаева Хадижат Тимуровна  - телефон 89634135625  - почта halipaeva1105@gmal.com |
| **7** | **Команда** **стартап-проекта (участники стартап-проекта, которые работают в рамках акселерационной программы)**   |  |  |  |  |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | | № | Unti ID | Leader ID | ФИО | Роль в проекте | Телефон, почта | Должность (при наличии) | Опыт и квалификация (краткое описание) | | 1 | *U1085028* | *1602646* | Османова  Марйам  Магомеднабиевна | участник | 89898951889  Osmanova2002@gmail.com | Младший научный сотрудник | Выполнение дипломной работы | | 2 | *U648930* | *1495488* | Идрисова  Патимат  Абдурагимовна | участник | 89614800505  Patimat0208@gmail.com | Младший научный сотрудник | Выполнение дипломной работы | | 3 | *U1739281* | *4887319* | Азимова  Элина  Мирзежаловна | участник | 89894766130  osceell@gmail.com | лаборант |  | | 4 | *U1739298* | *4872581* | Курбанова  Зарема  Зейнудиновна | участник | 89882762261  Zk7395775@gmail.com | лаборант |  | | |
|  | плаН реализации стартап-проекта | |
| 8 | **Аннотация проекта\*** | Наночастицы произвели революцию в биомедицине, особенно в области доставки лекарств, благодаря своим интригующим свойствам, таким как системная стабильность, специфичность сайтов связывания, степень растворимости и биодоступности. Однако этот растущий интерес не нашел отражения в исследованиях токсикологического действия наночастиц, так как наночастицы могут обладать как полезными, так и вредными свойствами в зависимости от материала изготовления, тканевого, клеточного и субклеточного распределения, что подчеркивает важность нанотоксикологических исследований перед использованием на людях. Данные исследования актуальны, поскольку возрастающее применение наночастиц может привести к их накоплению в окружающей среде (почве, воде и живых организмах) вызывая негативные эффекты.  Целью данного проекта является выявление безопасности наночастиц на организменном, тканевом, клеточном и субклеточных уровнях, синтезированных «НИЛ Нанотехнологий и наноматериалов» на базе Даггосуниверситета.  Ожидаемые результаты:  Наряду с синтезом наночастиц с уникальными свойствами, такими как физические и химические свойства, эффективность загрузки лекарственного средства, высвобождение лекарственного средства, предполагается провести отбор наночастиц по наиболее важному признаку - низкая токсичность.  Прогноз по рынку:  Ожидается, что нанотехнологии окажут значительное воздействие практически на все области применения материалов, включая нанобиотехнологию, что привнесет изменения в медицину, фармацевтику и диагностику, в многочисленные производственные процессы, сельское хозяйство и пищевую промышленность. На российском рынке, технологии на основе наночастиц будут постепенно отвоевывать рыночную долю у традиционных аналогов, что прогнозирует рост спроса на безопасные технологии на основе наночастиц. |
|  | **Базовая бизнес-идея** | |
| 9 | **Какой продукт (товар/ услуга/ устройство/ ПО/ технология/ процесс и т.д.) будет продаваться\*** | Конструированный комплекс наночастиц, обладающие наиболее безопасными и уникальными свойствами |
| 10 | **Какую и чью (какого типа потребителей) проблему решает\*** | Нанотехнологии окажут значительное воздействие практически на все области применения материалов, включая нанобиотехнологию, что привнесет изменения в медицину, фармацевтику и диагностику, в многочисленные производственные процессы, сельское хозяйство и пищевую промышленность. На российском рынке, технологии на основе наночастиц. |
| 11 | **Потенциальные потребительские сегменты\*** | B2B |
| 12 | **На основе какого научно-технического решения и/или результата будет создан продукт (с указанием использования собственных или существующих разработок)\*** | На основе будущих патентов на изобретение. |
| 13 | Бизнес-модель\*  *Указывается кратко описание способа, который планируется использовать для создания ценности и получения прибыли, в том числе, как планируется выстраивать отношения с потребителями и поставщиками, способы привлечения финансовых и иных ресурсов, какие каналы продвижения и сбыта продукта планируется использовать и развивать, и т.д.* | При реализации проекта будут решены следующие задачи:  1. Разработка и синтез наночастиц, в лаборатории «НИЛ Нанотехнологий и наноматериалов» на базе Даггосуниверситета;  2. Разработка методов нанотоксикологических исследований для определения безопасности наночастиц,  3. Выявление цитотоксичности наночастиц в «ПНИЛ молекулярной биологии и генетики» на базе Даггосуниверситета;  4. Отбор безопасных наночастиц обладающих уникальными свойствами с выходом на рынок с коммерческим продуктом.  Отношения с потребителями планируется выстраивать следующими способами:   1. С учетом заключения долгосрочного договора на научно-исследовательские разработки НИОКР 2. Специализированные выставки и конференции 3. Совместные лабораторные исследования новых мед препаратов в отраслях медицины, фармакологии и сельского хозяйства |
| 14 | **Основные конкуренты\***  *Кратко указываются основные конкуренты (не менее 5)* | Так же эту тему изучали:  Кафедра фармацевтических и биомедицинских наук, Фармацевтический колледж Университета Джорджии  Кафедра открытия и разработки лекарственных средств, Фармацевтическая школа Харрисона, Обернский университет |
| 15 | **Ценностное предложение\*** | 1. Наличие научно- исследовательской лабораторной базы  2. Наличие специализированных профильных специалистов  3. Возможность кооперации с другими вузами  4. Более приемлемые цены по сравнению с коммерческими структурами  5. Поддержка на государственном и региональном уровне  6. Импортозамещение |
| 16 | **Обоснование реализуемости (устойчивости) бизнеса (конкурентные преимущества (включая наличие уникальных РИД, действующих индустриальных партнеров, доступ к ограниченным ресурсам и т.д.); дефицит, дешевизна, уникальность и т.п.)\*** | Работа с малоизученным и перспективным направлением – нанотехнологий и наночастиц. Спрос на данный вид продукции с каждым годом увеличивается и понимание нейтральности воздействия наночастиц на биологические объекты очень важны. Относительно невысокая стоимость по отношению к конкуренту данной разработки.  Нами будет использоваться комплекс наночастиц, обладающие нанотоксикологическими свойствами и не использовавшиеся ранее для производства. Также, в силу экономических санкций, с российского рынка ушла часть зарубежных препаратов или значительно возросла цена на них, что позволяет составить конкуренцию в ценовом отношении оставшимся на рынке наночастицам. |
|  | **Характеристика будущего продукта** | |
| 17 | **Основные технические параметры, включая обоснование соответствия идеи/задела тематическому направлению (лоту)\*** | 1. Разработка и синтез наночастиц, в лаборатории «НИЛ Нанотехноло гий и наноматериалов» на базе Даггосуниверситета 2. Разработка методов нанотоксикологических исследований для определения безопасности наночастиц, 3. Выявление цитотоксичности наночастиц в «ПНИЛ молекулярной биологии и генетики» на базе Даггосуниверситета; 4. Отбор безопасных наночастиц обладающих уникальными свойствами с выходом на рынок с коммерческим продуктом. |
| 18 | **Организационные, производственные и финансовые параметры бизнеса\*** | В части реализации задач стартап проекта имеются все необходимые специалисты для полноценного исследования и продвижения проекта. |
| 19 | **Основные конкурентные преимущества\*** | 1. Доступная цена. 2. Наряду с синтезом наночастиц с уникальными свойствами, такими как физические и химические свойства, эффективность загрузки лекарственного средства, высвобождение лекарственного средства, предполагается провести отбор наночастиц по наиболее важному признаку - низкая токсичность. 3. Низкая стоимость ресурсов. |
| 20 | **Научно-техническое решение и/или результаты, необходимые для создания продукции\*** | Имеются все лабораторные возможности для предложения и наличие узко-профильных специалистов для масштабировании и реализации проекта с другими биологическими лабораториями и заказчиками продукции на территории РФ. |
| 21 | **«Задел». Уровень готовности продукта TRL** | TRL 4 – Проверка основных технологических компонентов в лабораторных условиях. |
| 22 | **Соответствие проекта научным и(или) научно-техническим приоритетам образовательной организации/региона заявителя/предприятия\*** | Достижение и приоритеты нанотохнологий, создание новых продуктов на основе наночастиц. |
| 23 | **Каналы продвижения будущего продукта\*** | 1. Отраслевые конференции и мероприятия 2. Партнерские договры с медицинскими сотрудниками агротехнической продукции 3. Участие в грантовых конкурсах по поддержке нанотехнологий |
| 24 | **Каналы сбыта будущего продукта\*** | Заключение прямых договоров с биолабораториями и произдводственными заказчиками нанотехлогий. |
|  | Характеристика проблемы, на решение которой направлен стартап-проект | |
| 25 | **Описание проблемы\***  *Необходимо детально описать проблему, указанную в пункте 9* | Наночастицы произвели революцию в биомедицине, особенно в области доставки лекарств, благодаря своим интригующим свойствам, таким как системная стабильность, специфичность сайтов связывания, степень растворимости и биодоступности. Однако этот растущий интерес не нашел отражения в исследованиях токсикологического действия наночастиц, так как наночастицы могут обладать как полезными, так и вредными свойствами в зависимости от материала изготовления, тканевого, клеточного и субклеточного распределения, что подчеркивает важность нанотоксикологических исследований перед использованием на людях. Данные исследования актуальны, поскольку возрастающее применение наночастиц может привести к их накоплению в окружающей среде (почве, воде и живых организмах) вызывая негативные эффекты. |
| 26 | **Какая часть проблемы решается (может быть решена)\*** | Наш проект позволит выявить безопасность наночастиц на организменном, тканевом, клеточном и субклеточных уровнях, синтезированных «НИЛ Нанотехнологий и наноматериалов» на базе Даггосуниверситета. |
| 27 | **«Держатель» проблемы, его мотивации и возможности решения проблемы с использованием продукции\*** | Для продолжения исследований необходимо понимать применение безопасность наночастиц. |
| 28 | **Каким способом будет решена проблема\***  *Необходимо описать детально, как именно ваши товары и услуги помогут потребителям справляться с проблемой* | 1. Проведение лабораторных исследований на базе ДГУ. 2. Разработка методов нанотоксикологических исследований для определения безопасности наночастиц, 3. Выявление цитотоксичности наночастиц в «ПНИЛ молекулярной биологии и генетики» на базе Даггосуниверситета; 4. Отбор безопасных наночастиц обладающих уникальными свойствами с выходом на рынок с коммерческим продуктом. |
| 29 | **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности бизнеса\***  *Необходимо привести кратко обоснование сегмента и доли рынка, потенциальные возможности для масштабирования бизнеса, а также детально раскрыть информацию, указанную в пункте 7.* |  |

план дальнейшего развития стартап-проекта

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |

**ДОПОЛНИТЕЛЬНО ДЛЯ ПОДАЧИ ЗАЯВКИ**

**НА КОНКУРС СТУДЕНЧЕСКИЙ СТАРТАП ОТ ФСИ**:

(подробнее о подаче заявки на конкурс ФСИ - [https://fasie.ru/programs/programma-studstartup/#documentu](https://fasie.ru/programs/programma-studstartup/" \l "documentu" \o "https://fasie.ru/programs/programma-studstartup/#documentu) )

|  |  |
| --- | --- |
| Фокусная тематика из перечня ФСИ ([https://fasie.ru/programs/programma-start/fokusnye-tematiki.php](https://fasie.ru/programs/programma-start/fokusnye-tematiki.php" \o "https://fasie.ru/programs/programma-start/fokusnye-tematiki.php) ) |  |
| ХАРАКТЕРИСТИКА БУДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ  (РЕЗУЛЬТАТ СТАРТАП-ПРОЕКТА) *Плановые оптимальные параметры (на момент выхода предприятия на самоокупаемость):* | |
| *Коллектив (характеристика будущего предприятия)*  *Указывается информация о составе коллектива (т.е. информация по количеству, перечню должностей, квалификации), который Вы представляете на момент выхода предприятия на самоокупаемость. Вероятно, этот состав шире и(или) будет отличаться от состава команды по проекту, но нам важно увидеть, как Вы представляете себе штат созданного*  *предприятия в будущем, при переходе на самоокупаемость* |  |
| Техническое оснащение  *Необходимо указать информацию о Вашем представлении о планируемом техническом оснащении предприятия (наличие технических и материальных ресурсов) на момент выхода на самоокупаемость, т.е. о том, как может быть.* |  |
| Партнеры (поставщики, продавцы)  *Указывается информация о Вашем представлении о партнерах/ поставщиках/продавцах на*  *момент выхода предприятия на самоокупаемость, т.е. о том, как может быть.* |  |
| Объем реализации продукции (в натуральных единицах)  *Указывается предполагаемый Вами объем реализации продукции на момент выхода*  *предприятия на самоокупаемость, т.е. Ваше представление о том, как может быть*  *осуществлено* |  |
| Доходы (в рублях)  *Указывается предполагаемый Вами объем всех доходов (вне зависимости от их источника, например, выручка с продаж и т.д.) предприятия на момент выхода 9 предприятия на самоокупаемость, т.е. Ваше представление о том, как это будет достигнуто.* |  |
| Расходы (в рублях)  *Указывается предполагаемый Вами объем всех расходов предприятия на момент выхода*  *предприятия на самоокупаемость, т.е. Ваше представление о том, как это будет*  *достигнуто* |  |
| Планируемый период выхода предприятия на самоокупаемость  *Указывается количество лет после завершения гранта* |  |
| СУЩЕСТВУЮЩИЙ ЗАДЕЛ,КОТОРЫЙ МОЖЕТ БЫТЬ ОСНОВОЙ БУДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ: | |
| Коллектив |  |
| Техническое оснащение: |  |
| Партнеры (поставщики, продавцы) |  |
| ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА  *(на период грантовой поддержки и максимально прогнозируемый срок, но не менее 2-х лет после завершения договора гранта)* | |
| Формирование коллектива: |  |
| Функционирование юридического лица: |  |
| Выполнение работ по разработке продукции с использованием результатов научно-технических и технологических исследований (собственных и/или легитимно полученных или приобретенных), включая информацию о создании MVP и (или) доведению продукции до уровня TRL 31 и обоснование возможности разработки MVP / достижения уровня TRL 3 в рамках реализации договора гранта: |  |
| Выполнение работ по уточнению параметров продукции, «формирование» рынка быта (взаимодействие с потенциальным покупателем, проверка гипотез, анализ информационных источников и т.п.): |  |
| Организация производства продукции: |  |
| Реализация продукции: |  |
| ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПЛАНИРОВАНИЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА | |
| Доходы: |  |
| Расходы: |  |
| Источники привлечения ресурсов для развития стартап-проекта после завершения договора гранта и обоснование их выбора (грантовая поддержка Фонда содействия инновациям или других институтов развития, привлечение кредитных средств, венчурных инвестиций и др.): |  |
| Перечень планируемых работ с детализацией | |
| Этап 1 (длительность – 2 месяца) | |
| |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **Наименование работы** | **Описание работы** | **Стоимость** | **Результат** | | Формирование гипотезы | Проведение разработки технических условий проведения будущего эксперимента. | 350000 |  | | |
| Этап 2 (длительность – 10 месяцев) | |
| |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | | **Наименование работы** | **Описание работы** | **Стоимость** | **Результат** | |  |  |  |  | | |
| Поддержка других институтов  инновационного развития | |
| Опыт взаимодействия с другими институтами развития | |
| Платформа НТИ |  |
| Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в «Акселерационно-образовательных интенсивах по формированию и преакселерации команд»: |  |
| Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в программах «Диагностика и формирование компетентностного профиля человека / команды»: |  |
| Перечень членов проектной команды, участвовавших в программах Leader ID и АНО «Платформа НТИ»: |  |
| **ДОПОЛНИТЕЛЬНО** | |
| **Участие в программе «Стартап как диплом»** |  |
| **Участие в образовательных программах повышения предпринимательской компетентности и наличие достижений в конкурсах АНО «Россия – страна возможностей»:** |  |
| Для исполнителей по программе УМНИК | |
| Номер контракта и тема проекта по программе «УМНИК» |  |
| Роль лидера по программе «УМНИК» в заявке по программе «Студенческий стартап» |  |

Календарный план

***Календарный план проекта:***

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № этапа | **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
|  |  |  |  |