ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Помощь иностранным студентам в ГУУ |
| Команда стартап-проекта | 1. Аскеров Анар Аскерович  2. Биаге Ланика Жуау  3. Джало Балде Джойсси Катя  4. Тукаев Джабраил Могомед-Саидович  5. Маркеш Виейра Ирасена |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | <https://pt.2035.university/project/pomos-inostrannym-studentam-v-universitete-guu/invite/14bb917d-2f20-4028-8c0b-e0c86564b745> |
| Технологическое направление | Эдунет <https://nti2035.ru/markets/edunet> |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Проект помощи иностранным студентам в ГУУ представляет собой взаимосвязь различных методов адаптации студентов к новым жизненным условиям. Благодаря разработанным методикам иностранные студенты смогут быстро ознакомиться с культурой и особенностями новой для них страны.  С помощью данного проекта студенты будут быстро и просто осваивать новую информацию которая поможет им в дальнейшем развитии. Общие встречи с кураторами помогут быстрее и проще раскрепоститься, а также развить в себе новые таланты. Организаторы проекта всегда будут рады помочь решить возникающие трудные вопросы касающиеся обучения.  В проекте использованы только электронные материалы для того чтобы каждый участник имел круглосуточный доступ ко всем представленным материалам до и после проведения общих встреч. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | В основном иностранные студенты в первое время сталкиваются с проблемой языкового барьера, что провоцирует дальнейшие проблемы связанные с обучением. Из-за этого у них пропадает желание учиться чему-то новому и развивать свой внутренний потенциал. Это очень сильно влияет на личностный рост человека. |
| Технологические риски | • Отказ студентов от участия в проекте;  • Незаинтересованность руководства университета |
| Потенциальные заказчики | Иностранные студенты столкнувшиеся с проблемой адаптации в новой для себя среде. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Финансирование проекта будет осуществляться за счёт средств вырученных от встреч студентов с кураторами проекта.  Стоимость участия в одной встрече будет 100 руб. при общих затратах на одного человека 25 рублей. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Проект помощи иностранным студентам представляет уникальные методики которые позволяют расширить возможности человека и развить в нем скрытый потенциал в новых условиях. Эдунет вовлекает человека в развитие и реализацию своего потенциала. При взаимодействии проекта и данного рынка сервисов мы можем получить более быстрый и лучший результат обучения. |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 3000 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Первоначальное финансирование планируется при помощи собственных средств. Дальнейшее финансирование будет осуществляться за счёт средств вырученных с общих встреч студентов и кураторов проекта. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | По итогам 2021 года примерно 350 000 иностранных студентов обучаются в вузах России. Примерно у 50% возникают проблемы с адаптацией. Пи нашем расчете данный проект может заинтересовать порядка 30% иностранных студентов. Итого, примерно 10000 студентов будут заинтересованы в нашем проекте.  Точка безубыточности: 3000/(100-25)= 40 студентов необходимо вовлечь в участие в нашем проекте для достижения его безубыточности. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Разработка бизнес-плана | 2 | 0 | | Разработка макета проекта | 2 | 1000 | | Тестирование и внесение поправок в проект | 1 | 500 | | Подготовка к выпуску проекта | 1 | 500 | | Выпуск проекта ( 3 встречи) | 3 | 1000 | | Итого | 9 месяцев | 3000 |   Итого: 3000 рублей |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Аскеров Анар  2. Биаге Ланика  3. Джало Балде  4. Тукаев Джабраил  5. Маркеш Виейра | 1000  1000  1000  1000  1000 | 10  10  10  10  10 | | Размер Уставного капитала (УК) | 5000 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Аскеров Анар Аскерович | Аналитик | 8 (909) 165-31-45 | Анализирование рисков и поиск решения по их устранению, сбор и анализ информации от участников проекта | ГУУ бакалавриат  Управление проектом |
| Биаге Ланика Жуау | Менеджер по качеству | 8 (909) 265-37-56 | Проверка методов путём аналитических исследований, составление вопросы для анкетирование и их анализ | ГУУ бакалавриат  Аналитика социальных проектов |
| Джало Балде Джойсси Катя | Маркетолог | 8 (977) 764-21-87 | Разработка идей направленных на освоение иностранных студентов в новой среде, поиск новых методик | ГУУ бакалавриат  Координатор социальных проектов |
| Тукаев Джабраил Могомед-Саидович | Менеджер по рискам | 8 (965) 598-45-98 | Определение рисков связанных с помощью иностранным студентам поиск максимально комфортных методов их освоения | ГУУ бакалавриат  Помощник администратора проектов |
| Маркеш Виейра Ирасена | Руководитель проекта | 8 (909) 748-89-62 | Распределение основных задач между участниками команды проверка каждого этапа проекта предоставление всех нужных ресурсов и проведение мероприятий непосредственно с иностранными студентами | ГУУ бакалавриат  Управление проектом |

1. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)