ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | Помощь иностранным студентам в ГУУ |
| Команда стартап-проекта | 1. Аскеров Анар Аскерович 2. Биаге Ланика Жуау 3. Джало Балде Джойсси Катя 4. Тукаев Джабраил Могомед-Саидович 5. Маркеш Виейра Ирасена |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | <https://pt.2035.university/project/pomos-inostrannym-studentam-v-universitete-guu/invite/14bb917d-2f20-4028-8c0b-e0c86564b745> |
| Технологическое направление | Эдунет <https://nti2035.ru/markets/edunet> |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Проект помощи иностранным студентам в ГУУ представляет собой взаимосвязь различных методов адаптации студентов к новым жизненным условиям. Благодаря разработанным методикам иностранные студенты смогут быстро ознакомиться с культурой и особенностями новой для них страны. С помощью данного проекта студенты будут быстро и просто осваивать новую информацию которая поможет им в дальнейшем развитии. Общие встречи с кураторами помогут быстрее и проще раскрепоститься, а также развить в себе новые таланты. Организаторы проекта всегда будут рады помочь решить возникающие трудные вопросы касающиеся обучения.В проекте использованы только электронные материалы для того чтобы каждый участник имел круглосуточный доступ ко всем представленным материалам до и после проведения общих встреч.  |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) |  В основном иностранные студенты в первое время сталкиваются с проблемой языкового барьера, что провоцирует дальнейшие проблемы связанные с обучением. Из-за этого у них пропадает желание учиться чему-то новому и развивать свой внутренний потенциал. Это очень сильно влияет на личностный рост человека.  |
| Технологические риски | • Отказ студентов от участия в проекте;• Незаинтересованность руководства университета |
| Потенциальные заказчики  | Иностранные студенты столкнувшиеся с проблемой адаптации в новой для себя среде. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Финансирование проекта будет осуществляться за счёт средств вырученных от встреч студентов с кураторами проекта. Стоимость участия в одной встрече будет 100 руб. при общих затратах на одного человека 25 рублей.  |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Проект помощи иностранным студентам представляет уникальные методики которые позволяют расширить возможности человека и развить в нем скрытый потенциал в новых условиях. Эдунет вовлекает человека в развитие и реализацию своего потенциала. При взаимодействии проекта и данного рынка сервисов мы можем получить более быстрый и лучший результат обучения.  |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 3000 рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Первоначальное финансирование планируется при помощи собственных средств. Дальнейшее финансирование будет осуществляться за счёт средств вырученных с общих встреч студентов и кураторов проекта.  |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | По итогам 2021 года примерно 350 000 иностранных студентов обучаются в вузах России. Примерно у 50% возникают проблемы с адаптацией. Пи нашем расчете данный проект может заинтересовать порядка 30% иностранных студентов. Итого, примерно 10000 студентов будут заинтересованы в нашем проекте. Точка безубыточности: 3000/(100-25)= 40 студентов необходимо вовлечь в участие в нашем проекте для достижения его безубыточности.  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Разработка бизнес-плана | 2 | 0 |
| Разработка макета проекта | 2 | 1000 |
| Тестирование и внесение поправок в проект | 1 | 500 |
| Подготовка к выпуску проекта | 1 | 500 |
| Выпуск проекта ( 3 встречи) | 3 | 1000 |
| Итого | 9 месяцев | 3000 |

Итого: 3000 рублей |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Аскеров Анар2. Биаге Ланика 3. Джало Балде4. Тукаев Джабраил5. Маркеш Виейра  | 10001000100010001000 | 1010101010 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 5000 | 100 |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Аскеров Анар Аскерович | Аналитик | 8 (909) 165-31-45  | Анализирование рисков и поиск решения по их устранению, сбор и анализ информации от участников проекта | ГУУ бакалавриатУправление проектом |
| Биаге Ланика Жуау  | Менеджер по качеству | 8 (909) 265-37-56 |  Проверка методов путём аналитических исследований, составление вопросы для анкетирование и их анализ  | ГУУ бакалавриатАналитика социальных проектов  |
| Джало Балде Джойсси Катя | Маркетолог | 8 (977) 764-21-87 | Разработка идей направленных на освоение иностранных студентов в новой среде, поиск новых методик  | ГУУ бакалавриатКоординатор социальных проектов |
| Тукаев Джабраил Могомед-Саидович  | Менеджер по рискам  | 8 (965) 598-45-98 | Определение рисков связанных с помощью иностранным студентам поиск максимально комфортных методов их освоения  | ГУУ бакалавриатПомощник администратора проектов |
| Маркеш Виейра Ирасена | Руководитель проекта  | 8 (909) 748-89-62 | Распределение основных задач между участниками команды проверка каждого этапа проекта предоставление всех нужных ресурсов и проведение мероприятий непосредственно с иностранными студентами  | ГУУ бакалавриатУправление проектом |

1. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)