|  |  |
| --- | --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Модернизированная аптечка |
| Команда стартап-проекта | 1. Бабкин Клим Владимирович 2. Безуглов Вячеслав Александрович 3. Виллемс Кирилл Николаевич 4. Косарев Артем Романович 5. Осипов Никита Евгеньевич |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Хелснет |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | Модернизированная аптечка, в которую встроен GPS трекер, включающая в себя лучшие препараты по соотношению цена-качество. Данная аптечка помогает решить проблему нехватки необходимых медикаментов и поиска людей в условиях боевых действий. С помощью GPS трекера возможно отследить местоположение обладателя аптечки. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | В нынешних обстоятельствах есть потребность в качественных, но относительно дешевых аптечках |
| Технологические риски | Риски:  1. Риск удорожания электронных компонентов  2. Риск удорожания медицинской продукции  3. Риск не получения гос.контракта |
| Потенциальные заказчики | Заказчики:  1. Физические лица  2. Государство |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Первоначальное финансирование проекта планируется за  счет гранта. Дальнейшее финансирование проекта будет  осуществляться за счет средств, вырученных за продажу  товара. Стоимость одной аптечки будет равна 2700 рублей. При себестоимости в 1286 рублей. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Товар находится в сегменте «Информационные технологии в медицине» |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 16.860.000 |
| Предполагаемые источники финансирования | Гранты, инвестиции, спонсоры. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | На данный момент (апрель 2023 года) наша страна ведет военную специальную операцию на территории Украины. В спецоперации на данный момент по предварительным подсчетам задействовано около 600 тысяч военных , также помимо данных 600 тысяч еще около 800 тысяч регулярной армии не участвует в спецоперации, что дает нам понять о существовании 1.4 млн человек, нуждающихся в новой модернизированной аптечке. Также к этому числу можно прибавить гражданских, которые пригодны к службе, и которые переживают за качество своей экипировки, на тот случай если их призовут к службе. Поэтому наша команда уверена, что данная ниша очень перспективна, а предлагаемый продукт рентабелен. |
|  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Разработка бизнес-плана и бизнес стратегии | 0.5 | 0 | | Разработка тех. документации | 1 | 0 | | Разработка макеты и интерфейса продукта | 1 | 10.000 | | Участие в конкурсе на грант | 0.5 | 0 | | Заключение необходимых договоров, соглашений, получение всех сертификатов | 1.5 | 300.000 | | Производство опытной партии аптечек по технологии | 0.3 | 140.000 | | Тестирование и внесение необходимых изменений в продукт | 1.2 | 87.600 | | Подготовка к выпуску продукта | 0.2 | 30.000 | | Рекламная компания | 1 | 1.500.000 | | Выпуск продукции (9.890 единиц) | 2 | 12.834.280 |   Итого.8.2 месяца и 14.901.880 рублей |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1)Бабкин Клим Владимирович  2)Безуглов Вячеслав Александрович  3)Виллемс Кирилл Николаевич  4)Косарев Артем Романович  5)Осипов Никита Евгеньевич | 2000  2000  2000  2000  2000 | 20%  20%  20%  20%  20% | | Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 | 100% | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Бабкин Клим Владимирович | Координатор, специалист | 8(916)402-67-64 | Координация действий и решений, выявление основных идей. Работа с информацией и ее структурирование. | Среднее общее образование |
| Безуглов Вячеслав Александрович | Коллективист, исполнитель | 8(985)170-06-53 | Работа с информацией и ее структурирование, поддержка гармонии в команде. | Среднее общее образование |
| Осипов Никита Евгеньевич | Доводчик, исполнитель, мыслитель | - | Работа с дизайном – внешняя составляющая продукта и его презентации. Работа с информацией и ее структурирование | Среднее общее образование |
| Виллемс Кирилл Николаевич | Доводчик, исполнитель, мыслитель | 8(916)322-75-31 | Работа с дизайном – внешняя составляющая продукта и его презентации. Работа с информацией и ее структурирование | Среднее общее образование |
| Косарев Артем Романович | Коллективист, исполнитель | 8(920)383-09-00 | Работа с информацией и ее структурирование, поддержка гармонии в команде. | Среднее общее образование |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)