ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | InHelp |
| Команда стартап-проекта | 1. Горина Анна 2.Зубкова Ольга3.Кузьмина Мария4. Баруздина Дарья |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Эдунет  |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Платформа для стажировки Наша платформа помогает людям находить стажировки на управленческих должностях в различных Российских и зарубежных компаниях.  |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Получение стажировки. Не все люди знают, где её находить и как подавать документы, не у всех есть возможность попасть на неё. Также, бывает, человек  сам не может определиться- отсутствие осведомлённости о стажировках Эта проблема решается тем, что различные платформы выкладываются объявления а стажировках- Сложность сбора необходимых ДокументовС этим помогают консультанты компаний, в которые стажируются - Претендование на должность, на которую нет необходимого уровня квалификации и знаний, трата времениСтажируемые непроходят отбор на стажировке |
| Технологические риски | - Приложение может давать сбои* Высокая стоимость услуг консультантов
* Сбои в партнерстве с компаниями
 |
| Потенциальные заказчики  | Яндекс, Сбербанк, Mail ru Group, GoogleРазвитые большие и малые российские и зарубежные компании , которым необходимы кадры  |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | * процент от стажировок в компаниях - партнерах
* Реклама компаний для трудоустройства
 |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Наше приложение занимает сегмент рынка: Персонализация развития потенциала человека, так как мы предоставляем возможность стажироваться, накапливая и развивая рабочий потенциал  |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения | 4 млн рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Бизнес - ангелы |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта | Анализ похожих проектов 1)сайт Jobby- социальная карьерная платформа для студентов и выпускников. •возможность найти работу без опыта работы •интерактивный помощник •подбор вакансии по интересам и навыкам •наставники помогут пройти собеседование 2)Hh-крупнейшая онлайн-рекрутинг платформа в России.•большое количество стажировок и практик •наличие разных категорий сфер |

|  |
| --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

Название этапа календарного плана Длительность этапа, мес Стоимость, руб.1. Сбор и анализ необходимой информации 1 неделя 100тыс
2. Маркетинговые исследования 3 недели 200тыс
3. Разработка приложения 1 месяц 2 млн

  Итого: 2 месяца , 2.300.000 рублей  |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники  Размер доли (руб.) %1. Бизнес- ангел 20%2. Кузьмина Мария 20%3.Горина Анна 20%4. Зубкова Ольга 20%5. Баруздина Дарья 20% Размер Уставного капитала (УК) 100 тыс рублей |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Кузьмина Мария | Руководитель проекта  | 8 925 567 54 90 | * кардинация действий проекта
* Конечная идея продукта
 | Обучающийся программы продвижение нового бизнеса  |
| Горина Анна  | Маркетолог | 8 977 373 09 33 | * выявление проблемы
* Ценность относительно конкурентов
 | Обучающийся программы продвижение нового бизнеса  |
| Зубкова Ольга  | Аналитик | 8 985 437 79 59 | * Опрос ЦА
* Доработка концепции продукта
 | Обучающийся программы продвижение нового бизнеса  |
| Баруздина Дарья  | Помощник маркетолога | 8 905 618 44 48 | * оценка конкурентов
* Календарный план проекта
 | Обучающийся программы продвижение нового бизнеса  |