ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | Пожарный робот на колёсно - шагающей платформе |
| Команда стартап-проекта | 1. Сурганов. Н. А2. Медведицкова. А. С3.Тихий. Н. В4. Кадилханов. Н. Р5.Тарусов.С.П.6.Галеев.Э7.Галкина. А. В |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | https://pt.2035.university/project/pozarnyj-robot-na-kolesno-sagausej-platforme |
| Технологическое направление | TechNet |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Создание комплексного пожарного робота на колёсно-шагающей платформе, предназначенного для ликвидации ЧС и пожаров. За счёт того, что пожарный-робот будет иметь «ноги», он сможет пробираться в труднодоступные места, что даёт ему большую мобильность и устойчивость в труднодоступных местах.Платформа позволяет работать в опасных условиях без участия человека: тушить пожары, проводить аварийно-спасательные работы, разведку и мониторинг зон ЧС. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) |  По усредненным данным, 240,656 тыс. га лесного фонда в 9 лесничествах (35,3 %) относится ко II классу природной пожарной опасности (выше средней), 328,515 тыс. га в 10 лесничествах (48,3 %) относится к III классу природной опасности (средняя).Поэтому пожарные и другие государственные структуры обращаются к новым технологиям для решения ряда насущных проблем, таких как трудная местность или высокая угроза здоровью. Пожарные роботы смогут снизить множество проблем, т.к. наш робот обладает высокой маневренностью и может проникать в труднодоступные места быстрее имеющихся на рынке аналогов. Рынок пожарных роботов растет на 5% каждый год. |
| Технологические риски | 1. Несовершенство технологий, ускоряющих износ технических средств
2. Несовместимость технологии, либо ее неприменимость при изменении масштаба деятельности организации
3. Риск в результате возникновения новых технологий и продуктов
4. Риск применения не используемых технологий
 |
| Потенциальные заказчики  | Гос. Структуры:* РТК МЧС
* АЭС
* ВС РФ
 |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-0) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Для продажи платформы будет использоваться модель на основе продажи через дилеров с возможностью ремонта и гарантии.**Источники доходов**1. Доход от обучения сотрудников.
2. Вознаграждение в рамках лицензионного договора за продажу платформы.

**Структура издержек**1. Финансовая поддержка команды для развития
2. Расходы на регистрацию программного обеспечения
3. Рекламные кампании для потенциальных потребителей
4. Расходы на создание и поддержки базы данных по образцам
5. Поиск данных для обучения программного обеспечения
 |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Наша платформа способствует автоматизации, дигитализации процессов в тушениях пожара |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-1) | 3 600 000 рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | 1)Программы по получения грантов2)Инвесторы3)Фонды |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-2) | Рентабельность проекта = 10%Оценка потенциала: всего потенциальных потребителей– около 10000, максимальная цена подписки – 60 000 рублей. Итого потенциал рынка: 600 000 000 руб. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Выполнения сборки опытного образца.  | 1 | 360 000 |
| Сбор данных с образцов для улучшения показателей | 2 | 15 000 |
| Адаптация платформы к новым данным (анализ данных, подбор алгоритма и его настройка) | 1 | 10 000 |
| Создание ПО и интерфейса для автоматического управления платформой | 2 | 100 000 |
| Запрос на свидетельство о регистрации | 1 | 5000 |
| Поиск заказчиков | 1 | 30 000 |
| Тестирование в пожаре, доработка, написание документации для продажи | 1 | 50 000 |

Итого 570 000 рублей |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Сурганов. Н. А.2. Медведицкова. А. С.3.Тихий. Н. В.4. Кадилханов. Н. Р.5.Тарусов.С.Т.6.Галеев.Э.Р.7.Галкина. А. В. | 55 00055 00050 00050 00050 00050 00050 000 | 15.2815.3813.8913.8913.8913.8913.89 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 360 000 | 100 |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты(ВК)  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Тихий. Н. В | Менеджер | <https://vk.com/pryan1k1> | Разработка модели на основе данных об образцах | Бакалавриат |
| Кадилханов. Н. Р | Аналитик данных | <https://vk.com/id_kadilhanov> | Сбор данных об образцах | Бакалавриат |
| Тарусов.С.П. | Маркетолог | https://vk.com/siroja\_p23  | Продвижение продукта, оценка рисков | Бакалавриат |
| Галеев.Э.Р. | Программист, Веб-программист | https://vk.com/yuiitsu\_no\_ai  | Создание ПО и интерфейса  | Бакалавриат |
| Галкина. А. В | Администратор | https://vk.com/a.galkina2001  | Работа с документацией | Бакалавриат |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-0)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)