**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Общая информация стартап-проекта** | |
| **Название стартап-проекта** | Оборудование для финишной обработки лопаток ГТД |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Гусейнова М.  2. Бондаревский А.  3. Никитаев М.  4. Синяев А.  5. Костяков А.  6. Кураков Д.  7. Ларионов Н.  8. Лукьянов В.  9. Морозов Е.  10. Чикалкин Д.  11. Кривцов А. |
| **Технологическое направление** | Машиностроение, новые материалы и технологии |
| **Описание стартап-проекта** (технология/услуга/продукт) | Создание оборудования позволяющего повысить эффективность обработки лопаток ГТД сложной формы, с последующим выходом на рынок и продажей оборудования потенциальным покупателям |
| **Актуальность стартап-проекта**  (описание проблемы и решения проблемы) | Создание отечественных конкурентоспособных образцов продукции машиностроения, отвечающих современным требованиям эксплуатации, технологиям, безопасности производства и использования, является актуальной государственной задачей. Постоянно растущие требования, предъявляемые к машинами механизмам, связанные с повышением надежности и энергоэффективности, могут обеспечиваться при изготовлении деталей машин, в том числе сложной формы, за счёт совершенствования технологических процессов их производства.  Таким образом современная технология изготовления лопаток ГТД является актуальной задачей, в том числе для ГК «Ростех». |
| **Технологические риски** | Не достижение показателей качества (шероховатости поверхности) при реализации процесса отделочной обработки |
| **Потенциальные заказчики** | Заводы-производители высокоточного оборудования |
| **Бизнес модель стартап-проекта**  (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта) | 1. Сегменты покупателей - B2B 2. Ценностное предложение - снижение процента брака, увеличение скорости обработки, при качестве, соответствующим требованиям заказчика 3. Каналы взаимодействия - телефон, почты, социальные сети 4. Взаимоотношения с клиентами - личное ассистирование, техподдержка 5. Ключевые партнеры - поставщики и производители расходного материала 6. Ключевые действия - разработка агрегата для обработки деталей машин, поддержка, маркетинг 7. Потоки доходов - плата за разработку и производство машин, доход от продажи 8. Структуры издержек - разработка машины, маркетинг, зарплата 9. Ключевые ресурсы - команда , дополнительное финансирование ,специалисты по обслуживанию кавитационного оборудования, конечный продукт, дополнительное финансирование |
| **Обоснование соответствия идеи** технологическому направлению  (описание основных технологических параметров) | Предложенная идея соответствует данному технологическому направлению, т. к. направлена на уменьшение времени обработки лопаток ГТД и понижение количества брака.  Будет использоваться процесс кавитации в обработке деталей. |
| 1. **Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения** | 15 000 000 руб. |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Грант фонда содействия инновациям  Средства инвесторов 8 500 000 руб.  УК – 10 000 руб. |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта** | 11 предприятий по всей стране  Предприятия по производству ГТД (ОАО "Авиадвигатель" (г. Пермь), ОАО "НПО "Сатурн"", ОАО "Авиадвигатель" и ОАО "ПМЗ", ГУНПП "Завод имени В.Я. Климова" (г. Санкт-Петербург), ОАО "ЛМЗ" (г. Санкт-Петербург), ФГУП "Мотор" (г. Уфа), "Омское МКБ" (г. Омск), ОАО "НПО "Сатурн''" (г. Рыбинск), ОАО "Научно-производственное объединение "Сатурн"", ОАО "СНТК им. Н.Д. Кузнецова", ОАО "Самарский научно-технический комплекс им. Н.Д. Кузнецова", АМНТК "Союз" (г. Москва))  Цена одного образца: 700.000 – 900.000 рублей  Окупаемость через 4 года |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. **Календарный план проекта** | | |
| **Название этапа календарного проекта** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| **Проектирование опытного образца** | 1 | 550 тыс. |
| **Создание опытного образца** | 2 | 1.100.000 + 600.000 |
| **Испытание опытного образца** | 3 | 1.650.000 + 792. 000x6 |
| **Сбор информации по испытанию и дальнейшая модернизация образца** | 2 | 1.400.000 + 300.000 + 528 000 х7 |
| **Выводы из работы образца** | 1 | 550 тыс. |
| **Итого:** **14 598 000** | | |

Стоимость серийных образцов (+- …)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | |
| Участники |  | |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Гусейнова М.  2. Бондаревский А.  3. Никитаев М.  4. Синяев А.  5. Костяков А.  6. Кураков Д.  7. Ларионов Н.  8. Лукьянов В.  9. Морозов Е.  10. Чикалкин Д.  11. Кривцов А. | 1000  900  900  900  900  900  900  900  900  900  900 | 10  9  9  9  9  9  9  9  9  9  9 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 руб. | 100% |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **5. Команда стартап-проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполнение работы в проекте** | **Образование/ опыт работы** |
| Гусейнова М. | Капитан команды | 8-915-606-31-61 | Распределение обязанностей, оформление документов | Специалитет Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Бондаревский А. |  | 8-920-973-07-08 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Никитаев М. |  | 8-930-872-42-04 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Синяев А. |  | 8-905-185-10-96 | Составление сметы, распределение бюджета | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Костяков А. |  | 8-915-608-10-51 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Кураков Д. |  | 8-910-611-93-17 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Ларионов Н. |  | 8-930-870-23-10 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Лукьянов В. |  | 8-900-905-73-62 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Морозов Е. |  | 8-930-069-82-67 | Представление проекта | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Чикалкин Д. |  |  |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Кривцов А. |  | 8-910-621-59-08 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |