**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация стартап-проекта**
 |
| **Название стартап-проекта** | Оборудование для финишной обработки лопаток ГТД |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Гусейнова М.2. Бондаревский А.3. Никитаев М.4. Синяев А.5. Костяков А.6. Кураков Д.7. Ларионов Н.8. Лукьянов В.9. Морозов Е.10. Чикалкин Д.11. Кривцов А. |
| **Технологическое направление** | Машиностроение, новые материалы и технологии |
| **Описание стартап-проекта** (технология/услуга/продукт) | Создание оборудования позволяющего повысить эффективность обработки лопаток ГТД сложной формы, с последующим выходом на рынок и продажей оборудования потенциальным покупателям |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Создание отечественных конкурентоспособных образцов продукциимашиностроения, отвечающих современным требованиям эксплуатации,технологиям, безопасности производства и использования, является актуальнойгосударственной задачей.Постоянно растущие требования, предъявляемые к машинами механизмам,связанные с повышением надежности и энергоэффективности, могутобеспечиваться при изготовлении деталей машин, в том числе сложной формы, засчёт совершенствования технологических процессов их производства.Таким образом современная технология изготовления лопаток ГТД является актуальной задачей, в том числе для ГК «Ростех». |
| **Технологические риски** | Не достижение показателей качества (шероховатости поверхности) при реализации процесса отделочной обработки |
| **Потенциальные заказчики** | Заводы-производители высокоточного оборудования |
| **Бизнес модель стартап-проекта**(как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта) | 1. Сегменты покупателей - B2B
2. Ценностное предложение - снижение процента брака, увеличение скорости обработки, при качестве, соответствующим требованиям заказчика
3. Каналы взаимодействия - телефон, почты, социальные сети
4. Взаимоотношения с клиентами - личное ассистирование, техподдержка
5. Ключевые партнеры - поставщики и производители расходного материала
6. Ключевые действия - разработка агрегата для обработки деталей машин, поддержка, маркетинг
7. Потоки доходов - плата за разработку и производство машин, доход от продажи
8. Структуры издержек - разработка машины, маркетинг, зарплата
9. Ключевые ресурсы - команда , дополнительное финансирование ,специалисты по обслуживанию кавитационного оборудования, конечный продукт, дополнительное финансирование
 |
| **Обоснование соответствия идеи** технологическому направлению(описание основных технологических параметров) | Предложенная идея соответствует данному технологическому направлению, т. к. направлена на уменьшение времени обработки лопаток ГТД и понижение количества брака.Будет использоваться процесс кавитации в обработке деталей. |
| 1. **Порядок и структура финансирования**
 |
| **Объем финансового обеспечения** | 15 000 000 руб. |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Грант фонда содействия инновациямСредства инвесторов 8 500 000 руб.УК – 10 000 руб. |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта** | 11 предприятий по всей стране Предприятия по производству ГТД (ОАО "Авиадвигатель" (г. Пермь), ОАО "НПО "Сатурн"", ОАО "Авиадвигатель" и ОАО "ПМЗ", ГУНПП "Завод имени В.Я. Климова" (г. Санкт-Петербург), ОАО "ЛМЗ" (г. Санкт-Петербург), ФГУП "Мотор" (г. Уфа), "Омское МКБ" (г. Омск), ОАО "НПО "Сатурн''" (г. Рыбинск), ОАО "Научно-производственное объединение "Сатурн"", ОАО "СНТК им. Н.Д. Кузнецова", ОАО "Самарский научно-технический комплекс им. Н.Д. Кузнецова", АМНТК "Союз" (г. Москва)) Цена одного образца: 700.000 – 900.000 рублейОкупаемость через 4 года |

|  |
| --- |
| 1. **Календарный план проекта**
 |
| **Название этапа календарного проекта** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| **Проектирование опытного образца** | 1 | 550 тыс. |
| **Создание опытного образца** | 2 |  1.100.000 + 600.000 |
| **Испытание опытного образца** | 3 |  1.650.000 + 792. 000x6 |
| **Сбор информации по испытанию и дальнейшая модернизация образца** | 2 |  1.400.000 + 300.000 + 528 000 х7 |
| **Выводы из работы образца** | 1 | 550 тыс.  |
| **Итого:** **14 598 000** |

Стоимость серийных образцов (+- …)

|  |
| --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**
 |
| Участники |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Гусейнова М.2. Бондаревский А.3. Никитаев М.4. Синяев А.5. Костяков А.6. Кураков Д.7. Ларионов Н.8. Лукьянов В.9. Морозов Е.10. Чикалкин Д.11. Кривцов А. | 1000900900900900900900900900900900 | 109999999999 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10 000 руб. | 100% |

|  |
| --- |
| **5. Команда стартап-проекта** |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполнение работы в проекте** | **Образование/ опыт работы** |
| Гусейнова М. | Капитан команды | 8-915-606-31-61 | Распределение обязанностей, оформление документов | Специалитет Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Бондаревский А. |  | 8-920-973-07-08 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Никитаев М. |  | 8-930-872-42-04 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Синяев А. |  | 8-905-185-10-96 | Составление сметы, распределение бюджета | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Костяков А. |  | 8-915-608-10-51 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Кураков Д. |  | 8-910-611-93-17 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Ларионов Н. |  | 8-930-870-23-10 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Лукьянов В. |  | 8-900-905-73-62 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Морозов Е. |  | 8-930-069-82-67 | Представление проекта | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Чикалкин Д. |  |  |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |
| Кривцов А. |  | 8-910-621-59-08 |  | Бакалавриат Рязанский институт (филиал) Московского политехнического университета |