Паспорт стартап-проекта

 « » мая 2023 г.

|  |  |
| --- | --- |
| 1. Наименование Вуза | ФГБОУ ВО «Удмуртский государственный университет» |

|  |
| --- |
| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| Название стартап-проекта | Заведение «CHILLINTOWN» |
| Команда стартап-проекта | 1. Кириллов Роман Денисович 2. Карабанов Данил Юрьевич 3. Дылдин Степан Сергеевич  |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects (при наличии) |   |

|  |  |
| --- | --- |
| Технологическое направление | Выберите из списка:* [TechNet](https://nti2035.ru/markets/technet)
* [SafeNet](http://www.nti2035.ru/markets/safenet)
* [NeuroNet](http://www.nti2035.ru/markets/neuronet)
* HomeNet
* [HealthNet](http://www.nti2035.ru/markets/healthnet)
* SportNet
* WearNet
* EduNet
* **FoodNet**
 |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Наше заведение объединяет многие аспекты жизни современной молодежи. Люди могут удовлетворить практически все свои потребности в одном месте, не отходя от кассы. Гости нашего заведения могут воспользоваться нашим баром с алкогольными и безалкогольными напитками, отведать нашу фирменную уличную кухню, приятно провести досуг с танцами и весельем в нашем ночном клубе, приобрести VAPE продукцию и даже постричься в нашем фирменном барбершопе. Людям больше не придется посещать для этого разные уголки города. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | В наше время современная молодежь сталкивается с проблемой разноплановости потребностей, а наше заведение поможет объединить все самые востребованные желания и удовлетворить их в одном месте. |
| Технологические риски | Низкий спрос, (при малом количестве гостей предприятие не окупится и закроется) |
| Потенциальные заказчики  | Общий портрет: мужской или женский пол, жители Ижевска, заинтересованные в развлекательной культуре и проведении своего досуга:Возрастные группы (численность гор. населения УР):18-25 лет (69 274 чел.)26-35 лет (138 886 чел.)36-45 лет (163 108 чел.)Общий средний доход: 49 923 руб.Общая численность 371 268 чел. |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Наш проект совмещает в себе множество различных товаров и услуг:Ресторан: клиентам будет доступно меню с различными видами стрит фуда. Прибыль ресторана будет формироваться исходя из количества посетителей и цен заказанных ими блюд. Барбершоп: посетители смогут постричься в нашем заведении, воспользовавшись услугами профессиональных барберов. Клиентам будет доступен перечень различных стрижек. Прибыль барбершопа будет формироваться исходя из количества посетителей и видов выбранных ими стрижек.Вейп шоп: в нашем заведении будет расположен собственный вейп шоп, где совершеннолетние клиенты смогут приобрести себе электронные сигареты, комплектующие к ним, а также жидкости. Прибыль вейп шопа будет формироваться исходя из количества покупателей и цен купленных ими товаров.Кальян-бар: в нашем заведении совершеннолетние клиенты смогут заказать себе кальян и алкогольные напитки. Плата за кальян будет почасовой, посетителям будут доступен табак различных вкусов и разной крепости. Также гостям нашего предприятия будет доступно бар-меню с алкогольными напитками и фирменными коктейлями. Прибыль будет формироваться исходя из количества посетителей, длительности аренды кальяна, а также из количества проданных алкогольных напитков. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)  | Проект направлен на повышение доступности и развития качества питания, организации досуга и отдыха |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения | 50 млн руб. |
| Предполагаемые источники финансирования | Собственные средства  |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта | Доход от проекта – 465 млн. руб.Прибыль – 425,5 млн. руб.Срок окупаемости инвестиционного проекта – 1 годТочка безубыточности – 99 177 704 руб. |
| 1. Календарный план стартап-проекта

Название этапа календарного плана Длительность этапа, мес Стоимость, руб.Разработка и планирование проекта 01.06.2023-15.08.2023 0 руб.Выбор помещения, поставщика, оборудования и подрядчиков 08.08.2023-15.09.2023 0 руб.Ремонт помещения,подключение оборудования 23.10.2023-23.03.2024 35 млн . руб.Поиск и наем персоналана работу 16.09.2023-23.03.2024 5 млн. руб.Отработка блюд и технологическихкарт, наладка всего производственногопроцесса 23.10.2023-30.03.2024 10 млн. руб.Запуск бизнеса 01.04.2024 0 рубИтого: 50 млн |

|  |
| --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники Размер доли (руб.) %1. Кириллов Р.Д 6000 50%2. Карабанов Д.Ю 3000 25%3. Дылдин С.С. 3000 25%Размер Уставного капитала (УК) 12 000 100% |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Кириллов Р.Д. | Лидер проектаКреативный директор  | qwerty123gnomik@gmail.com | Разработка и планирование проекта, ремонт помещения, подключение оборудования, отработка блюд и технологических карт, наладка всего производственного процесса, запуск бизнеса. | Н/В образованиеУДГУ ИСК «Гостиничное дело» ОБ 43.03.03.02-11 1 Курс  |
| Карабанов Д.Ю. | МотиваторДуша компании  | karabanov317@gmail.com | Поддержка настроения в коллективе, стимуляция планомерного развития проекта  | Н/В образованиеУДГУ ИСК «Гостиничное дело» ОБ 43.03.03.02-11 1 Курс |
| Дылдин С.С | Исследователь  | stepix1980@icloud.com | Разработка и планирование проекта, изучение литературы и технологий. Прохождение онлайн курсов для помощи в реализации стартапа | Н/В образованиеУДГУ ИСК «Гостиничное дело» ОБ 43.03.03.02-11 1 Курс |

Выражаю(ем) согласие на предоставление информации по проекту АНО «Платформа НТИ» и в Министерство образования и науки РФ, а также на загрузку паспорта проекта в информационную систему Projects.