**ДОПОЛНИТЕЛЬНО ДЛЯ ПОДАЧИ ЗАЯВКИ**

**НА КОНКУРС СТУДЕНЧЕСКИЙ СТАРТАП ОТ ФСИ:**

(подробнее о подаче заявки на конкурс ФСИ - https://fasie.ru/programs/programma-studstartup/#documentu )

|  |  |
| --- | --- |
| Фокусная тематика из перечня ФСИ (https://fasie.ru/programs/programmastart/fokusnye-tematiki.php ) | Студенческий стартап |
| **ХАРАКТЕРИСТИКА БУДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ (РЕЗУЛЬТАТ СТАРТАП-ПРОЕКТА)** Плановые оптимальные параметры (на момент выхода предприятия на самоокупаемость): |
| **Коллектив (характеристика будущего предприятия)** | Разработчики идеи, IT-специалисты, маркетологи, бахгалтер |
| **Техническое оснащение***.* | Офисное оборудование, серверы, система аналитики (свободно, занято), ИИ |
| **Партнеры** (поставщики, продавцы)  | Владельцы видеокамер, разработчики приложений дорожных карт, рекламодатели |
| **Объем реализации продукции (в натуральных единицах)**  | Объём пользователь – 3 млн. чел ежедневно, плата за подписку ежемесячно – 259 руб. |
| **Доходы (в рублях)**  | 777 млн руб. |
| **Расходы (в рублях)** | 100 млн руб. (Плата партнёрам за подключение к камерам, аренда помещения, подключение, электричество, зарплата, реклама) |
| **Планируемый период выхода предприятия на самоокупаемость** *Указывается количество лет после завершения гранта* |  1 год |
| **СУЩЕСТВУЮЩИЙ ЗАДЕЛ, КОТОРЫЙ МОЖЕТ БЫТЬ ОСНОВОЙ БУДУЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ:** |
| Коллектив | Основатели проекта |
| Техническое оснащение: | На данный момент есть только визуализированный интерфейс сервиса |
| Партнеры (поставщики, продавцы) | На данный момент никого нет |
| **ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА** (на период грантовой поддержки и максимально прогнозируемый срок, но не менее 2-х лет после завершения договора гранта) |
| Формирование коллектива: | Планы взять в команду IT-специалисты, маркетологи, бахгалтер |
| Функционирование юридического лица:  | Финансирование, реклама |
| Выполнение работ по разработке продукции с использованием результатов научно-технических и технологических исследований (собственных и/или легитимно полученных или приобретенных), включая информацию о создании MVP и (или) доведению продукции до уровня TRL 31 и обоснование возможности разработки MVP / достижения уровня TRL 3 в рамках реализации договора гранта: | TRL 3 – Подтверждение концепции, разработанный макетный образец технологии, возможность продемонстрировать её ключевые характеристики |
| Выполнение работ по уточнению параметров продукции, «формирование» рынка быта (взаимодействие с потенциальным покупателем, проверка гипотез, анализ информационных источников и т.п.): | Провели интервью, подтвердили гипотезу, проанализировали информацию, составили модель интерфейса сервиса |
| Организация производства продукции: | Собираем, анализируем, обрабатываем, Предоставляем  |
| Реализация продукции: | Реализации нет |
| **ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПЛАНИРОВАНИЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА** |
| Доходы | 375 млн. руб |
| Расходы: | 100 млн руб. |
| Источники привлечения ресурсов для развития стартап-проекта после завершения договора гранта и обоснование их выбора (грантовая поддержка Фонда содействия инновациям или других институтов развития, привлечение кредитных средств, венчурных инвестиций и др.) | Грантовая поддержка  |
| **ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РАБОТ С ДЕТАЛИЗАЦИЕЙ** |
| Этап 1 (длительность – 2 месяца) |
|

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование работы | Описание работы | Стоимость | Результат |
| Разработка демо-версии приложения | Сделать макет приложения, с понятным интерфейсом | 20 тыс. руб | Готовность демонстрировать свой продукт  |

 |
| Этап 2 (длительность – 10 месяцев) |
|

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование работы | Описание работы | Стоимость | Результат |
| Привлечение инвестиций | Демонстрация продукта, функционирования для получения финансовой поддержки  | 30 тыс. руб | Развитие проекта  |

 |
| **ПОДДЕРЖКА ДРУГИХ ИНСТИТУТОВ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ** |
| Опыт взаимодействия с другими институтами развития |
| Платформа НТИ | нет |
| Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в «Акселерационнообразовательных интенсивах по формированию и преакселерации команд»: | нет |
| Участвовал ли кто-либо из членов проектной команды в программах «Диагностика и формирование компетентностного профиля человека / команды»: | нет |
| Перечень членов проектной команды, участвовавших в программах Leader ID и АНО «Платформа НТИ»: | Буркин Иван, Голядкин Григорий, Архипов Захар |
| **ДОПОЛНИТЕЛЬНО** |
| Участие в программе «Стартап как диплом» | нет |
| Участие в образовательных программах повышения предпринимательской компетентности и наличие достижений в конкурсах АНО «Россия – страна возможностей»: | нет |
| **Для исполнителей по программе УМНИК** |
| Номер контракта и тема проекта по программе «УМНИК» | нет |
| Роль лидера по программе «УМНИК» в заявке по программе «Студенческий стартап» | нет |

**КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН**

*Календарный план проекта:*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № этапа | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| 1 | Привлечение IT-специалистов | 1  | 0 руб. |
| 2 | Разработка демо-версии приложения |  2  | 20 тыс. руб |
| 3 | Привлечение инвестиций | 6 | 30 тыс. руб |