|  |  |
| --- | --- |
| 1 - Общая информация о стартапе | |
| Название стартап - проекта | EnergyBonus (Энерджибонус) |
| Команда стартап-проекта | 1. Евдокина Екатерина Александровна  2. Барботько Яна Александровна  3. Шагоян София Робертовна  4. Кузина Майя Андреевна |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Энерджинет |
| Описание стартап-проекта  (Технология/услуга/продукт) | Устройство с датчиками движения и встроенным аккумулятором, крепится на более подвижных частях тела человека (локтевой/коленный сустав), которое фиксирует движения, температуру и перерабатывает их в энергию, накапливая во встроенном носителе |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Проблемы:   * Наносимый экологии вред из-за предпочтения использования многозатратных и загрязняющих природу способов добычи энергии * Высокие затраты на электроэнергию растут с каждым кварталом   Создание дополнительного источника энергии позволит его пользователям накапливать энергию (далее энерджибонусы) и распоряжаться ими в качестве валюты для оплаты электроэнергии, получения бонусов в компаниях - партнерах и использования «карманного» источника энергии, тем самым поощряя пользователей, выбирающие зеленую энергию |
| Технологические риски | * Риск нехватки деталей для создания полноценно-функционирующего продукта * Риск нехватки специалистов для написания программы, создания схем и сборки устройства в связи с появлением нового товара на рынке * Риск затраты времени больше предполагаемого в процессе создания |
| Потенциальные заказчики | Sitronics Group — многопрофильная российская ИТ-компания. Sitronics Group специализируется на цифровой трансформации стратегических отраслей экономики России. |
| Бизнес-модель стартапа (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | 1. Получение денежных средств за счет акселераторов или внешних инвесторов 2. Покрытие расходов путем реализации продукции 3. Получение чистой прибыли в результате расширения объемов производства и увеличения клиентской базы |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Энерджибонус подразумевает под собой устройство, способное вырабатывать энергию засчет использованиям минимального количества ресурсов и не оказывать негативного влияния влияние на экологию, при этом вырабатывая достаточное большое количество энергии |

|  |  |
| --- | --- |
| 2 - Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения | 20.000.000 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Первоначальные денежные поступления ожидаются от акселераторов или от внешних инвесторов, которые видят создание дополнительных источников энергии как перспективное направление для получения доли рынка энергетики |
| Оценка потенциала рынка и рентабельности проекта | Среди опрошенных новостным источником россиян, более 50% принимают или хотят принимать меры по защите экологии и уделяют внимание экономии ресурсов (экономия воды, электричества, использование многоразовых пакетов).  Можно сделать вывод, что каждый 2 или 3 человек заинтересуется в приобретении нашего устройства, так как увидит новую возможность не только повлиять на сохранение природы и природных ресурсов, но и принести пользу себе засчет экономии денежных средств и, возможно, повышение ежедневной активности (т.к. устройство собирает энергию из движений человека) |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 3 - Календарный план стартап-проекта | | |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб |
| Разработка бизнес плана | 1 | 40.000 |
| Операционные затраты (зп) | 1 | 400.000 х12 |
| Разработка документации | 2 | 2.000.000 |
| Разработка макета и дизайна | 1 | 1.000.000 |
| Тестирование | 1 | 100.000 |
| Доработка | 2 | 1.000.000 |
| Подготовка к выпуску продукции | 1 | 2.000.000 |
| Продвижение | 1 | 1.000.000 |
| Закупка и поставка ресурсов | 2 | 3.000.000 |
| Итого | 12 | 14.940.000 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 4. Предполагаемая структура уставного капитала | | |
| Участники | Размер доли | % |
| Евдокина Екатерина | 12500 | 25 |
| Барботько Яна | 12500 | 25 |
| Кузина Майя | 12500 | 25 |
| Шагоян София | 12500 | 25 |
| Размер уставного капитала | 50000 | 25 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 5. Команда страт-ап проекта | | | |
| ФИО | Должность (Роль) | Вклад в работу | Возможные слабости |
| Барботько Яна | Творец, Дипломат | Динамичность, напористость.  Сотрудничество, восприимчивость | Склонен к провокациям, нерешительность в спорных ситуациях |
| Евдокина Екатерина | Реализатор, Исполнитель | Дисциплинированность, консерватизм.  Старательность, щепетильность | Склонен к чрезмерному беспокойству |
| Кузина Майя | Координатор, Генератор идей | Креативность, своеобразие, решает сложные вопросы | Игнорирует случайности |
| Шагоян София | Исследователь, Эксперт | Рассудительность, проницательность | Неумение воодушевлять других |