

ПЛАТФОРМА НТИ

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

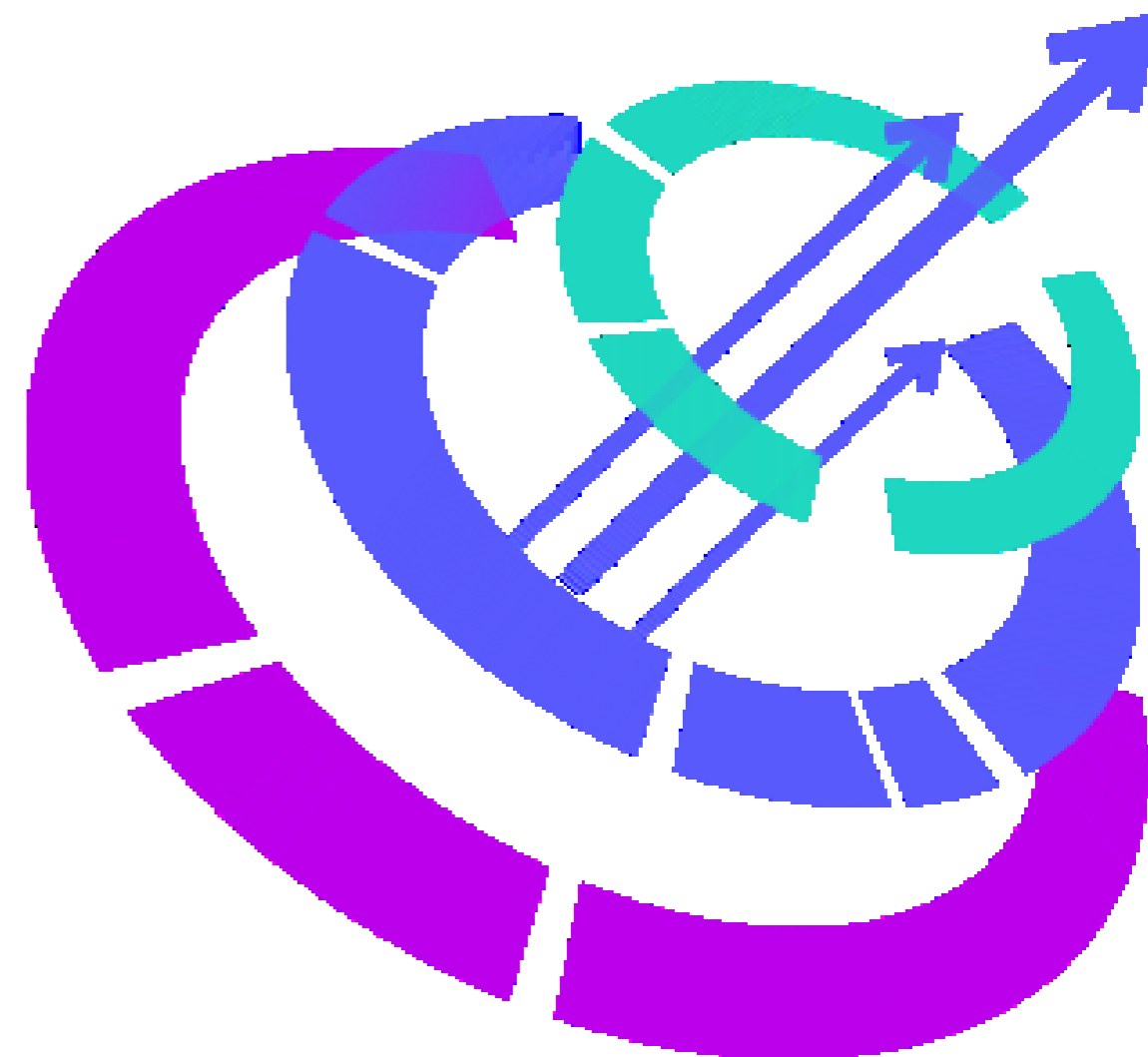


ФОНД НТИ
Фонд Национальной
технологической инициативы

Технологии, которые работают

Цифровая платформа инновационного развития «ПИР»

Мета-вселенная для изобретателей –
«От идеи до продажи без финансов и недоверия»



<https://pt.2035.university/project/cifrova-a-platforma-innovacionnogo-razvitiya-pir>

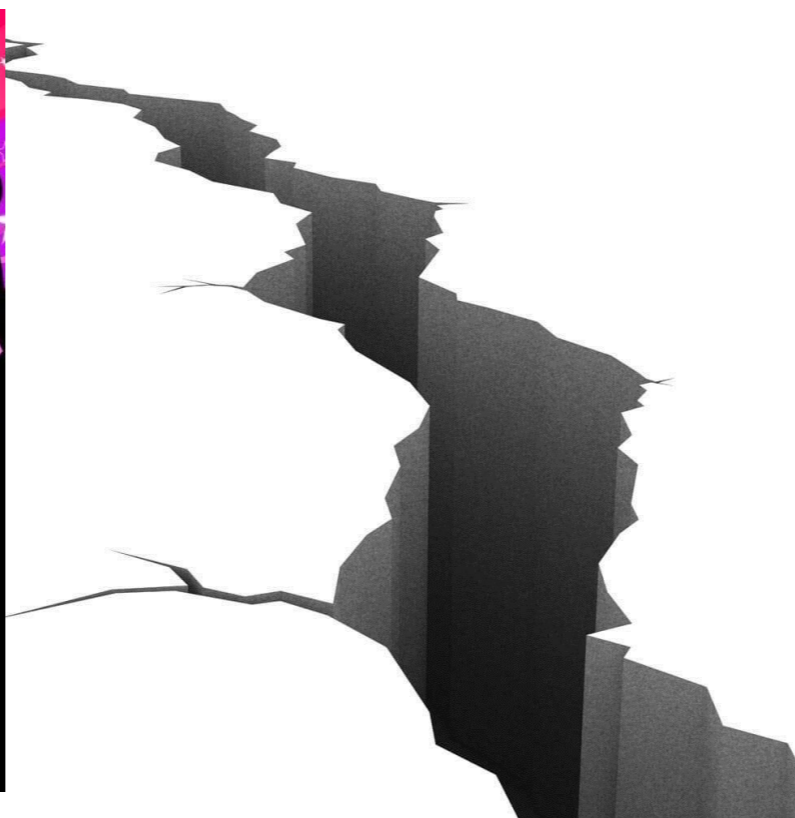


Проблема – недоверие и деньги



АВТОРЫ

идей,
изобретений,
проектов



РЫНОК

проектов,
технологий,
стартапов

Где миллионы за мою идею?

Где готовые проекты 10x?



КЛАДБИЩЕ

идей, изобретений, проектов

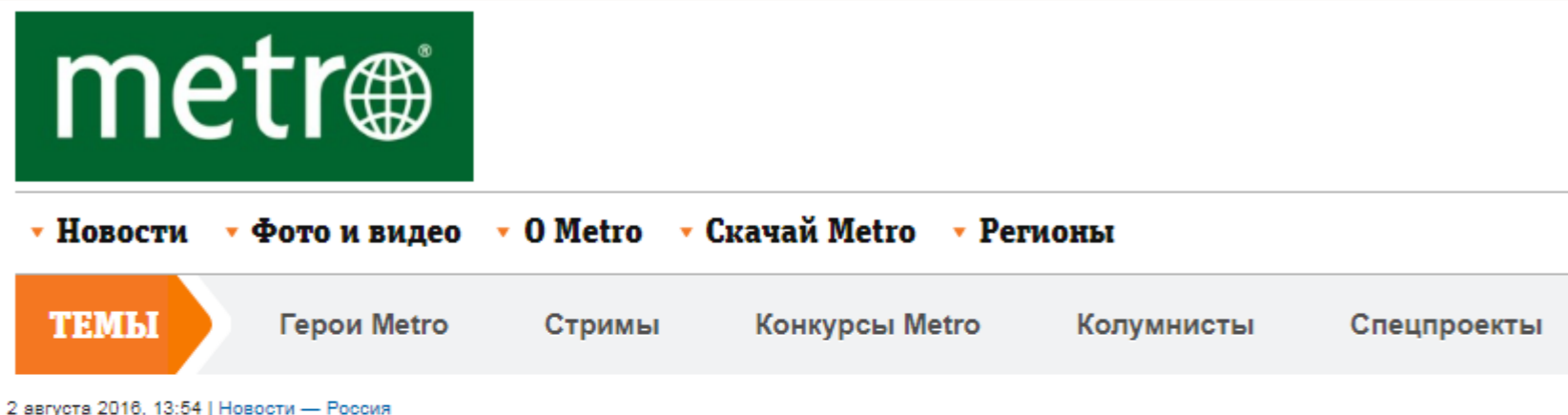


НЕВОСТРЕБОВАННЫЕ

инвестиции, фонды, гранты



1. В стране МНОГО изобретателей и авторов проектов, нуждающихся в поддержке



Россию назвали лидером по числу изобретателей в мире

СВЯТОСЛАВ ТАРАСЕНКО

По этому показателю мы опережаем британцев, американцев и японцев. Но до патентов ноу-хау не доходят

По данным исследования, проведённого для Высшей школы экономики, **каждый десятый россиянин является автором технологических инноваций, используемых в повседневной жизни.**

В других странах Кулибиных насчитали существенно меньше.

К примеру, в Британии их 6,1%, в Финляндии – 5,4%, в США – 5,2%, а в Японии – 3,7%.





2. Большая часть идей в России УМИРАЕТ на ранних этапах, не доходя до рынка

Количество технологических стартапов в инновационно – развитых странах и России



Израиль – 214 технологических стартапов на 1 млн городского населения

Сингапур – 176

США – 160

Россия - 6 или около 700 технологических стартапов на всю страну (Для сравнения: в США таких стартапов насчитывается более 48 тыс.)

Источник: РБК, <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/5f04aeac9a79479c0727f494>



3. Рынок испытывают НЕХВАТКУ качественных проектов

Коммерциализация ИС. Отставание от лидеров – наш потенциал роста



- По количеству заявок на изобретения по РСТ (в сравнении с США, 2018) **в 61,9 раза**
- По объему экспорта прав на объекты интеллектуальной собственности на душу населения (в сравнении с Швейцарией, 2019) **в 398 раз**

2788

долларов
на человека
Швейцария

358

долларов
на человека
США

7

долларов
на человека
Россия

Источники: Всемирная организация интеллектуальной собственности (WIPO), The World Bank, Интеллектуальная собственность России в цифрах (дайджест патентной активности российских исследователей), Минобрнауки РФ. РИЭПП, ФИПС, Российская наука в цифрах, ИСИЭЗ НИУ ВШЭ

15

В 2021 году рост венчурного рынка превзошел все ожидания аналитиков

Его объем составил \$1,8 млрд против \$304,4 млн в 2020 году.

Всего совершено было 217 сделок.

К основным типам инвесторов российских стартапов относятся:

- ✓ иностранные компании;
- ✓ госкорпорации;
- ✓ частные фонды;
- ✓ госфонды;
- ✓ частные инвесторы;
- ✓ акселераторы.

<https://admitad.pro/ru/blog/obzor-startap-ekosistemy-v-rossii>

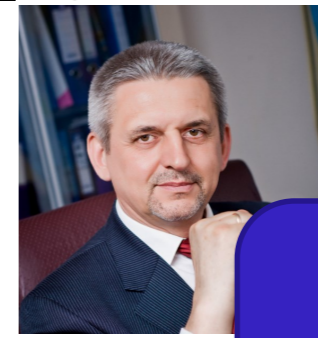
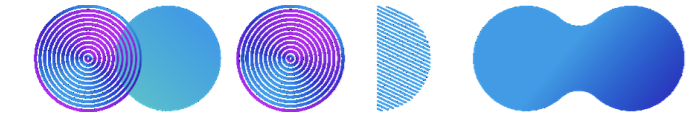


4. ДЕНЬГИ на ранних этапах развития идеи –
вот главное **ПРЕПЯТСТВИЕ** продуктивной работе

5. На рынке ЕСТЬ компании и эксперты, готовые
помогать авторам с оплатой по результату



Решение – ПИР как мета-вселенная



1. Авторы перспективных идей и проектов

2. Успешный опыт развития проектов «от идеи до рынка»



«ПИР» -
Платформа
Инновационного
Развития –
МЕТА-ВСЕЛЕННАЯ
для изобретателей



3. Успешный опыт продажи проектов за рубеж



5. Разработка цифрового решения – ZERO-кодинг



РЫНОК

4. Сообщество экспертов, патентоведов, производств и мастерских, готовых помочь изобретателям

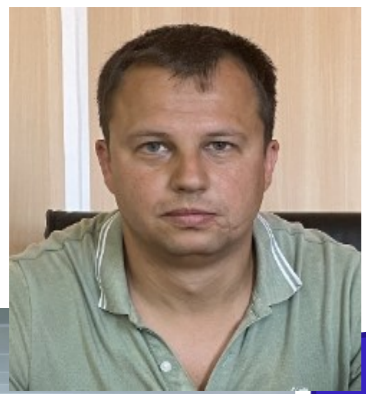
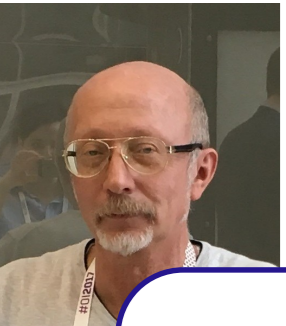


Схема работы конвейера «ПИР» - от идеи до продукта



- **Финансовая стерильность** - вплоть до коммерциализации готового продукта (патент, ноу-хау, доля в компании)
- **Вместо денег** - автор расплачивается виртуальной валютой: долей от продаж или компании (автору не менее 50%!)
- **Основа доверия** - уникальность цифрового следа защищает вклад каждого участника

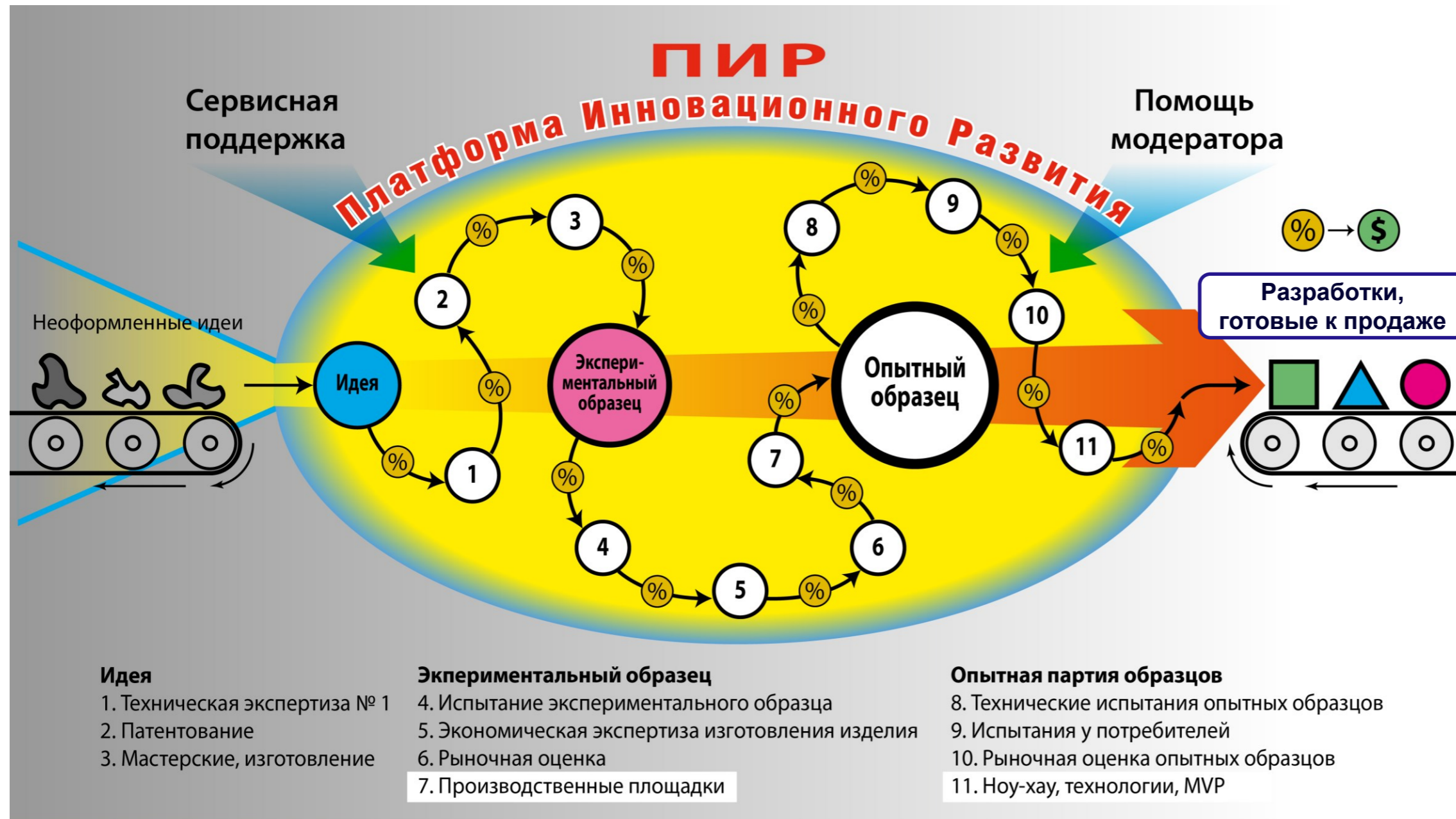
Роли участников проекта

Ключевые участники:

- Изобретатели
- Трекеры
- Покупатели

Сервисные участники:

- Кураторы и менторы
- Менеджеры проектов
- Юристы
- Патентоведы
- Финконсультанты
- Конструкторы
- Технологи
- Программисты
- Дизайнеры
- Специалисты по ТРИЗ
- Аналитики
- Маркетологи
- ...



Конкуренты и аналоги - у всех на входе MVP



Инновационная платформа PRIZ



Онлайн-платформа для ускорения процессов создания идей и инноваций посредством систематического решения проблем (Канада)

<https://www.priz.guru/introduction/>

Платформа REFORUM FUTURE HUB



Платформа для поддержки идей, проектов и стартапов (Москва)

<https://futurehub.winningthehearts.com/>

Платформа/соцсеть Product Hunt



Это место, где энтузиасты, любящие продукты, могут делиться и узнавать о последних мобильных приложениях, веб-сайтах, аппаратных проектах и технических творениях.

<https://www.producthunt.com/>

Корпоративная система Wazoku для управления идеями и инновациями



Инновационный SaaS-бизнес, помогающий менять мир по одной идее за раз. Помогает людям находить, захватывать и делиться идеями, чтобы улучшить наш мир. От новых концепций розничной торговли, преобразующих центральную улицу, до новых способов очистки воды в развивающихся странах (Англия).

<https://www.wazoku.com/>

Участник Архипелага-2022

«НИМБ - Облачный конвейер, который превращает идеи в работающие активы»

Платформа взаимодействия ученых и предпринимателей

<https://pt.2035.university/project/konvejer-cicd-mezdu-naukoj-i-biznesom-ot-naucnoj-gipotezy-do-produkta-s-aktualnoj-potrebitelskoj-cennostu>

Участник Архипелага-2022

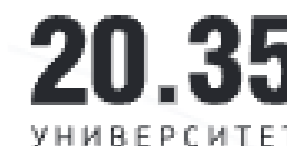


«Экспертная платформа Интегра»

Платформа объединяет отраслевых экспертов с подтвержденным высоким уровнем компетенций для совместной работы над проектными задачами бизнеса, государства и муниципалитетов

<https://pt.2035.university/project/ekspertnaa-platforma-integra>

Интенсив Университета 2035 для студентов «От идеи к прототипу»



<https://students.2035.university/>

Платформа SberUnity

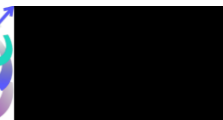


Платформа для связи стартапов с корпорациями и инвесторами

<https://sberunity.ru/vas>



Наши ключевые отличия



Формула проекта:

Наш проект «Платформа инновационного развития»,
помогает

изобретателям, авторам технических идей

решать проблемы

**проверки идеи, создания опытного образца и
коммерциализации**

при помощи

цифровой мета-вселенной изобретателя,

которая обеспечивает

сервис, производственные услуги и продажа

инвестору

БЕЗ ДЕНЕГ

с пост-оплатой вклада каждого участника
в виде доли от продажи или в компании

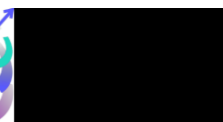
1. Сырая идея на входе
(нет MVP, нет первых продаж)
2. Изобретения, а не IT-проекты
3. Минимум бюрократии
4. Оплата виртуальной валютой



Проблема – недоверие и деньги



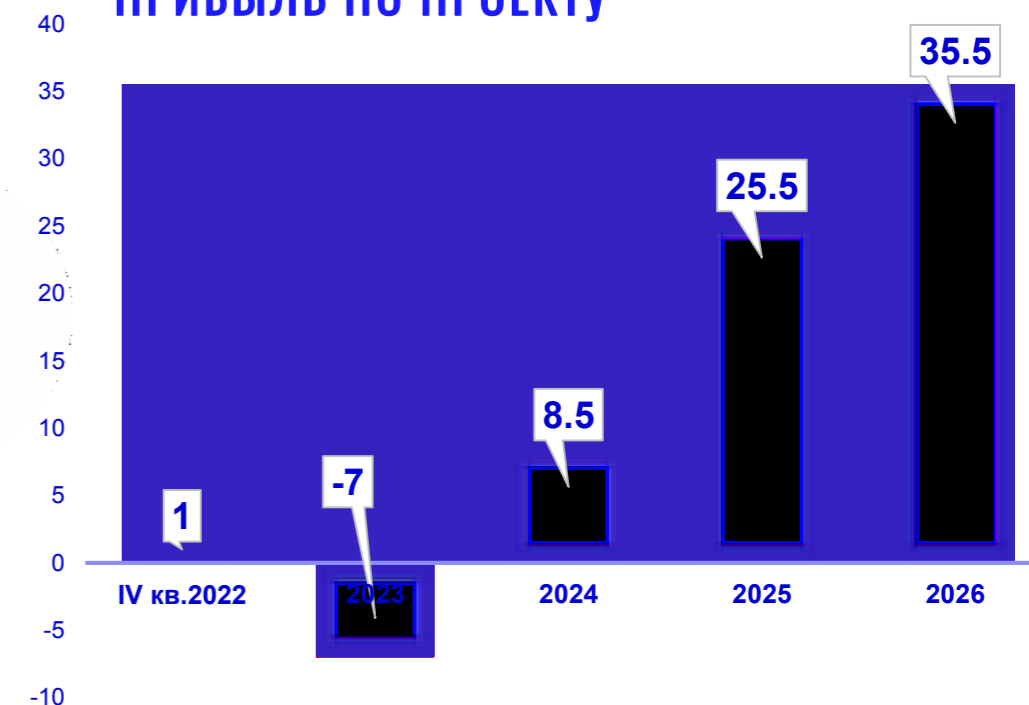
Бизнес-модель - % от продаж



Коммерциализация проекта

- 1) 10% доля от продажи проектов на цифровой платформе ПИР
- 2) Не менее 50% - у автора
- 3) Стоимость разработок от 1 млн до 100 млн рублей, в среднем 3-5 млн. руб.
- 4) Для выхода на прибыльность достаточно 50 проектов с конверсией 10%, то есть ~500 изобретателей на платформе
- 5) Масштабирование - за счет привлечения новых авторов
- 6) Объем рынка инвестиций в технологические решения 15 млрд. рублей (~10% от затрат в 2019 на высокотехнологические инновации 151,7 млрд.руб. источник: <https://issek.hse.ru/news/464964322.html>)

ПРИБЫЛЬ ПО ПРОЕКТУ



Финансовый план

	IV кв. 2022	2023	2024	2025	2026
Кол-во проектов на выходе ПИР	2	20	50	100	120
Сумма продаж, млн. руб.	10	60	150	300	400
Доход платформы (10%), млн.руб.	1,0	6,0	15	30,0	40,0
Затраты	0	13	6.5	4.5	4.5
Грант на разработку (15,0 млн.руб.)		10	5		
Собственные средства (4,5 млн.руб.)		3	1.5		
ФОТ на поддержку платформы				3	3
Аренда серверов, лицензии				1	1
Накладные расходы				0.5	0.5
Прибыль по проекту	1.0	-7.0	8.5	25.5	35.5

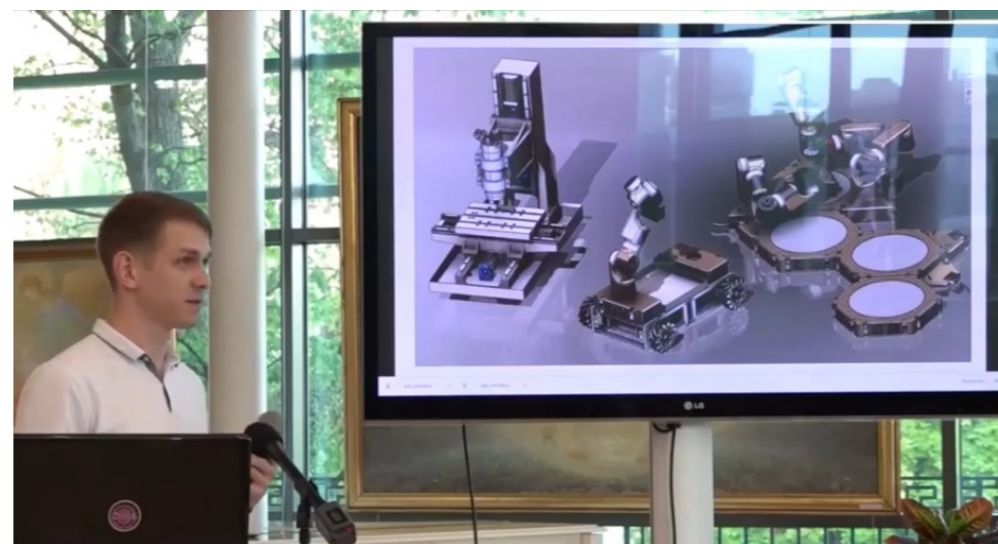
Разработки

001. Линия для сборки роботов-манипуляторов
002. Питьевая вода, насыщенная энергетичес...
003. Оборудование для очистки воды в бассей...
004. Конструктор цифровых платформ NBICS...
005. Атравматический хирургический инстр. "...
006. Атравматический косметологический инст...
007. "Красный пояс" - устройство для лечения ...
008. Тяжелый коптер с гибридной силовой уст...
009. Получение концентр. для безалкогольных...
010. Применение наноалмазов для получения...
011. Механоактивация торфа



Текущие результаты

- ✓ Разработан прототип сайт <https://pir.nbics.net/ru>.
- ✓ В базе 10 авторов разработок, 1 изготовитель и 2 потенциальных покупателя разработок
- ✓ Ожидается коммерциализация одного или двух проектов
- ✓ Сформирована «витрина разработок»
- ✓ Есть поддержка: «Опора России», «Гильдия устойчивого развития (Московская торгово-промышленная палата)», «Российское космическое общество»
- ✓ Начата разработка методологии на примере проекта «Красный пояс»



Роботы для роботов



Кроссовый электро-мотоцикл.
1 место на МХ-1 (Open)

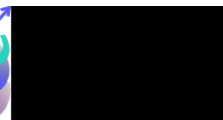
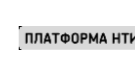


Аппарат фототерапии
«Красный пояс»

- [Электробайк. Видео](#)
- [Дроны. Видео](#)



Планы развития – MVP проекта



- 1) Разработать методологию трекинга изобретений и технических разработок
- 2) Собрать базу знаний и инструментов для трекера
- 3) В ручном режиме довести 2 проекта из 10 до коммерциализации
- 4) Разработать юридическую основу взаимодействия участников платформы
- 5) Провести переговоры с российскими проектами – аналогами на предмет сотрудничества
- 6) Провести анализ готовых программных решений – можно встроить в них инструменты ПИР?
- 7) Проработать создание мета-вселенной в рамках экосистемы Платформа НТИ/Leader-ID/Архипелаг/Университет 2035
- 8) Начать разработку платформы в парадигме мета-вселенной с использованием ZERO-кодинга с минимальными вложениями за счет собственных средств



Команда проекта



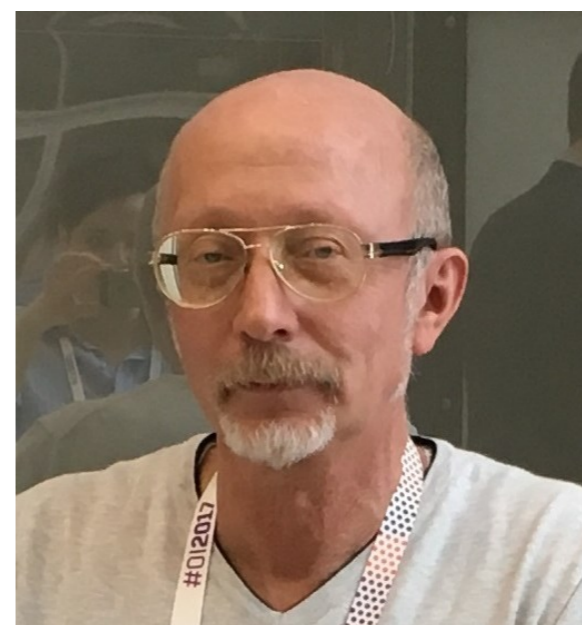
Сергей Сухонос

К.т.н. ген. директор
ООО "Рус-Атлант <http://monalit.ru/>,
производящее новое поколение
алмазно-абразивного инструмента.
Используется в России и за рубежом



Андрей Шведов

Владелец Gamers Group онлайн
сети магазинов в Восточной
Европе, дистрибьютор Apple, Sony,
Microsoft, и других брендов
Имеет опыт развития российских и
зарубежных компаний с нуля и до
уровня корпораций



Игорь Зельманов

Ген.директор ООО «МОНАЛИТ
Технолоджи». Имеет опыт
работы программистом,
руководителем интернет-
магазинов и программных
проектов



Дмитрий Орлов

Ген. директор ООО МДЕКО
Владелец опытно-
производственной площадки,
инвестор



Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

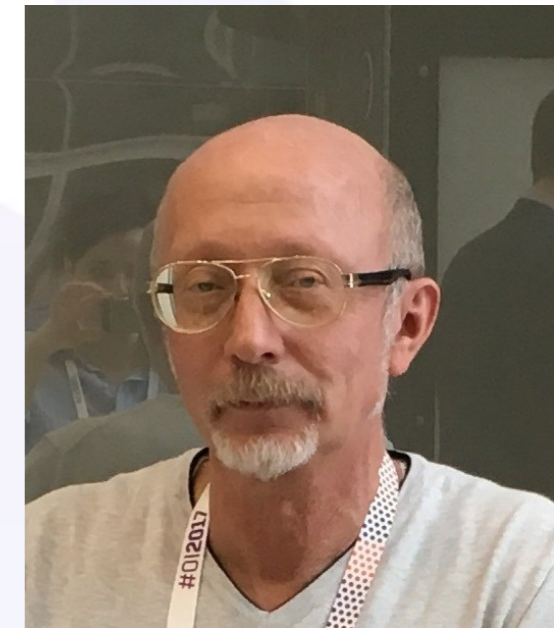
Технологии, которые работают

Приглашаем к сотрудничеству:

- Изобретателей – размещать свои идеи и изобретения
- Университеты – размещать проекты преподавателей и студентов
- Корпоративные бизнес-акселераторы и компании – покупать и внедрять разработки участников
- Институты развития – сотрудничать с платформой
- Венчурные фонды – инвестировать в проекты участников
- Архипелаг 2022 и проекты-участники – создавать общую мета-вселенную в рамках экосистемы
Платформа НТИ/Leader-ID/Архипелаг/Университет 2035

Адрес прототипа платформы

<https://pir.nbics.net/ru>



Игорь Зельманов
координатор проекта «ПИР»

Контакты: +7 916 600-80-09
zelmanov.igor@gmail.com
Телеграм: @zelmanov

Александр Паршин10:06 Игорь, добрый день!

Дмитриев Михаил (АРЦТИ Эксперт)10:06 Не совсем в итоге понятная финансовая модель. Расскажите чуть подробнее на чем проект будет зарабатывать?

Игорь Зельманов - Цифровая платформа инновационного развития ПИР10:21

10% от продажи каждого проекта. Если средняя цена проекта 3 млн. руб - это 300 тыс. Годовые затраты на поддержание проекта - это ~ 1,5 млн. Достаточно выпускать на рынок 5 проектов в год для выхода на самоокупаемость

Дмитриев Михаил (АРЦТИ Эксперт) Благодарю

Александр Паршин10:08 Подскажите, пожалуйста, как платформа будет доводить идеи до рынка, преодолевать нехватку качества проектов, и устранять наличие денежных ресурсов на старте проектов (эти проблемы вы озвучили в начале выступления)?

Что может дать ваша платформа сверх того, что дают акселераторы, программы повышения квалификации в бизнес-школах, бизнес-инкубаторы?

Игорь Зельманов - Цифровая платформа инновационного развития ПИР10:14

Александр, ПИР - это акселератор идей, а не бизнеса: дает 2 преимущества - бесплатные услуги для воплощения и проверки идеи + специализированный трекинг, ориентированный на изобретателей - а это очень сложный контингент. Фактически, выход ПИР - это вход институтов развития и акселераторов бизнеса

Эйлер Анна Владимировна10:11 Подскажите, а что вы будете делать - в случае, если проект не выйдет на рынок?

Игорь Зельманов - Цифровая платформа инновационного развития ПИР10:17

Повторю, у нас уже есть 10 перспективных проектов. Для них уже найдены потенциальные покупатели. Достаточно 2-3 историй успеха, чтобы убедить изобретателей приходить на платформу ПИР. В наихудшем случае, если не наберем необходимые 500 проектов - мы будем помогать тем, кто пришел.

Эйлер Анна Владимировна10:21 Спасибо