**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | |
| **Название стартап-проекта** | Распределенное файловое хранилище |
| **Команда** **стартап-проекта** | 1. Бочарова Анна  2. Варин Дмитрий  3. Ивахненко Дмитрий  4. Леонов Владислав  5. Прянишников Александр |
| **Технологическое направление** | NeuroNet. Хранение и анализ больших данных |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/ услуга/продукт)** | Распределенное файловое хранилище, особенностью которого является использования большого количества узлов малого объема, предоставляющих бесшовный доступ к файлам. Такая конфигурация является более дешевым аналогом, так как существует закономерность - чем больше объем памяти в одном узле, тем больше его стоимость. Предлагаемое решение отличается дешевизной, безопасностью (благодаря шифрованию) и надежности (благодаря использованию разных вендоров, предоставляющих ресурсы для хранения данных) |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Актуальность обусловлена современными процессами развития проектов IT-команд. В данный момент отсутствуют решения, позволяющие интегрировать в одну систему хранилища памяти различных компаний (например, сочетать в одном проекте хранилища от Яндекс.Диска и Google Диска). Наш сервис позволяет работать с несколькими хранилищами одновременно, что является особым преимуществом (вся информация в одном месте), появляется возможность параллельной обработки файлов, в результате чего увеличивается скорость обработки файлов. |
| **Технические риски** | Существует зависимость от сторонних облачных хранилищ, как следствие возможна потеря доступа к одному из них ввиду внешних факторов, утечки данных. Таким образом, следует предусмотреть:   * бэкапы; * шифрование данных, передаваемых внешним хранилищам; * проверки целостности данных. |
| **Потенциальные заказчики** | К числу потенциальных заказчиков можно отнести IT-команды, занимающиеся разработкой коммерческого ПО, и использующие в своих системах данные больших объемов ( > 1 ТБ), технологии machine learning и сбора большого количества данных от пользователей. |
| **Бизнес модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | * **Сегменты ЦА (кому продаем)**   + IT-команды, занимающиеся разработкой коммерческого ПО или использующие в своих системах:   + -данные больших объемов ( > 1 ТБ)   + -технологию machine learning   + - технологию сбора большого количества данных от пользователей. * **Достоинство технологии**   + Дешевизна   + Безопасность (благодаря шифрованию)   + Надежность.   + Работа с несколькими хранилищами одновременно   + Возможность параллельной обработки файлов => увеличение скорости обработки файлов. * **Каналы взаимодействия**   + Поисковая система   + Контекстная реклама   + Сайт   + Мобильное приложение   + Служба поддержки   + Подписка (кнопка призыва к действию)   + Рассылка * **Взаимоотношения с клиентом**   + Автономное использование   + Служба поддержки * Подписочная модель. Платная/бесплатная версия. В Бесплатной модели предоставляется небольшой объем памяти, либо ограничение по размеру загружаемого файла. * В Платной версии неограниченный размер файлов, шифрование (для безопасности и приватности) увеличенный объем хранилища. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | В направление NeuroNet входит создания решений для хранения и анализа больших данных. Такое распределенное файловое хранилище позволяет хранить большие данные, агрегируя их в одном месте с минимизацией затрат. |
| **Технологические риски** | * Риск потери технологического преимущества в результате деятельности конкурентов; * Безопасность и надежность данных; * Несовместимость технологии для больших по масштабу деятельности организаций. * Потеря доступа/утрата вендоров, предоставляющих хранилище; * Новая технология, решающая проблему распределенного хранения данных. |
| **2. Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2)** | 3 000 000 рублей |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Собственные средства -1000000 руб.  Кредит - 2000000 руб. (10% годовых ставка) |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3)** | Рассматриваемый период 5 лет (60 месяцев):  NPV = 4 881 558, 52 руб.  PI = 2,87  IRR = 42%  Ставка дисконтирования 30%  Рентабельность продаж 73,42%  Темп прироста клиентов ежегодно – 10-25% |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** | | 1. Разработка MVP | 2 | 287710 | | 1. Тестирование MVP, проверка гипотез | 1 | 166855 | | 1. Разработка MLP | 1 | 216855 | | 1. Тестирование MLP | 1 | 246855 | | 1. Потребительское тестирование продукта | 1 | 116855 | | 1. Доработка MLP | 1 | 116855 | | 1. Запуск и продвижение приложения | 53 | 1848015 |   **Итого:** 3 000 000 руб. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Варин Дмитрий      1. Прянишников Александр 2. Бочарова Анна 3. Ивахненко Дмитрий 4. Леонов Владислав | 200 000  200 000  200 000  200 000  200 000 | 20  20  20  20  20 | | Размер Уставного капитала (УК) | 1000000 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Бочарова Анна | Product менеджер | @annusprivatus | Исследование потребителей, генерация идей, тестирование гипотез, разработка и совершенствование продукта в соответствии с запросами целевой аудитории, оценка эффективности в контексте целей и задач бизнеса. Постановка задач с точки зрения продукта/бизнеса | Неоконченное высшее |
| Варин Дмитрий | Team-lead | @varindv | Руководство командой разработки, постановка задач, оценка их сложности, планирование сроков выполнения и спринтов. Распределение нагрузки между разработчиками, отслеживание и влияние на выполнения плана. Оценка решений разработчиков, общение с продуктом, заказчиками. | Неоконченное высшее,работаю год, пишу на GO |
| Прянишников Александр | Backend инженер | @pr1any | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее. |
| Ивахненко Дмитрий | Backend инженер | @ivaaahn | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее |
| Леонов Владислав | Backend инженер | @leerycorsair | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее |

Приложение 1



Приложение 2

SWOT-таблица

|  |  |
| --- | --- |
| Сильные стороны   1. Высокий уровень безопасности 2. Высокая скорость обработки данных 3. Привлекательная цена | Возможности   1. Отсутствие аналогов 2. Привлечение и сотрудничество компании с крупными клиентами на рынке. 3. Развитие технологий |
| Слабые стороны   1. Отсутствие наработанной клиентской базы | УгрозыЦеновые войны с конкурентами.  1. Непредсказуемость поведения 2. Вход на рынок новых игроков. 3. Мировой кризис 4. Убытки в краткосрочном периоде |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)