**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| **Название стартап-проекта** | Распределенное файловое хранилище  |
| **Команда** **стартап-проекта** | 1. Бочарова Анна2. Варин Дмитрий3. Ивахненко Дмитрий 4. Леонов Владислав5. Прянишников Александр  |
| **Технологическое направление** | NeuroNet. Хранение и анализ больших данных |
| **Описание стартап-проекта****(технология/ услуга/продукт)**  | Распределенное файловое хранилище, особенностью которого является использования большого количества узлов малого объема, предоставляющих бесшовный доступ к файлам. Такая конфигурация является более дешевым аналогом, так как существует закономерность - чем больше объем памяти в одном узле, тем больше его стоимость. Предлагаемое решение отличается дешевизной, безопасностью (благодаря шифрованию) и надежности (благодаря использованию разных вендоров, предоставляющих ресурсы для хранения данных) |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Актуальность обусловлена современными процессами развития проектов IT-команд. В данный момент отсутствуют решения, позволяющие интегрировать в одну систему хранилища памяти различных компаний (например, сочетать в одном проекте хранилища от Яндекс.Диска и Google Диска). Наш сервис позволяет работать с несколькими хранилищами одновременно, что является особым преимуществом (вся информация в одном месте), появляется возможность параллельной обработки файлов, в результате чего увеличивается скорость обработки файлов.  |
| **Технические риски** | Существует зависимость от сторонних облачных хранилищ, как следствие возможна потеря доступа к одному из них ввиду внешних факторов, утечки данных. Таким образом, следует предусмотреть:* бэкапы;
* шифрование данных, передаваемых внешним хранилищам;
* проверки целостности данных.
 |
| **Потенциальные заказчики**  | К числу потенциальных заказчиков можно отнести IT-команды, занимающиеся разработкой коммерческого ПО, и использующие в своих системах данные больших объемов ( > 1 ТБ), технологии machine learning и сбора большого количества данных от пользователей. |
| **Бизнес модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | * **Сегменты ЦА (кому продаем)**
	+ IT-команды, занимающиеся разработкой коммерческого ПО или использующие в своих системах:
	+ -данные больших объемов ( > 1 ТБ)
	+ -технологию machine learning
	+ - технологию сбора большого количества данных от пользователей.
* **Достоинство технологии**
	+ Дешевизна
	+ Безопасность (благодаря шифрованию)
	+ Надежность.
	+ Работа с несколькими хранилищами одновременно
	+ Возможность параллельной обработки файлов => увеличение скорости обработки файлов.
* **Каналы взаимодействия**
	+ Поисковая система
	+ Контекстная реклама
	+ Сайт
	+ Мобильное приложение
	+ Служба поддержки
	+ Подписка (кнопка призыва к действию)
	+ Рассылка
* **Взаимоотношения с клиентом**
	+ Автономное использование
	+ Служба поддержки
* Подписочная модель. Платная/бесплатная версия. В Бесплатной модели предоставляется небольшой объем памяти, либо ограничение по размеру загружаемого файла.
* В Платной версии неограниченный размер файлов, шифрование (для безопасности и приватности) увеличенный объем хранилища.
 |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | В направление NeuroNet входит создания решений для хранения и анализа больших данных. Такое распределенное файловое хранилище позволяет хранить большие данные, агрегируя их в одном месте с минимизацией затрат.  |
| **Технологические риски** | * Риск потери технологического преимущества в результате деятельности конкурентов;
* Безопасность и надежность данных;
* Несовместимость технологии для больших по масштабу деятельности организаций.
* Потеря доступа/утрата вендоров, предоставляющих хранилище;
* Новая технология, решающая проблему распределенного хранения данных.
 |
| **2. Порядок и структура финансирования**  |
| **Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2)** | 3 000 000 рублей  |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Собственные средства -1000000 руб.Кредит - 2000000 руб. (10% годовых ставка) |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3)** | Рассматриваемый период 5 лет (60 месяцев): NPV = 4 881 558, 52 руб.PI = 2,87 IRR = 42%Ставка дисконтирования 30%Рентабельность продаж 73,42%Темп прироста клиентов ежегодно – 10-25% |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| 1. Разработка MVP
 | 2 | 287710 |
| 1. Тестирование MVP, проверка гипотез
 | 1 | 166855 |
| 1. Разработка MLP
 | 1 | 216855 |
| 1. Тестирование MLP
 | 1 | 246855 |
| 1. Потребительское тестирование продукта
 | 1 | 116855 |
| 1. Доработка MLP
 | 1 | 116855 |
| 1. Запуск и продвижение приложения
 | 53 | 1848015 |

**Итого:** 3 000 000 руб. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Варин Дмитрий

 1. Прянишников Александр
2. Бочарова Анна
3. Ивахненко Дмитрий
4. Леонов Владислав
 | 200 000200 000200 000200 000200 000 | 2020202020 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 1000000 | 100 |

 |

|  |
| --- |
| 1. **Команда стартап- проекта**
 |
| **Ф.И.О.** | **Должность**  | **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Бочарова Анна | Product менеджер | @annusprivatus | Исследование потребителей, генерация идей, тестирование гипотез, разработка и совершенствование продукта в соответствии с запросами целевой аудитории, оценка эффективности в контексте целей и задач бизнеса. Постановка задач с точки зрения продукта/бизнеса | Неоконченное высшее |
| Варин Дмитрий | Team-lead | @varindv | Руководство командой разработки, постановка задач, оценка их сложности, планирование сроков выполнения и спринтов. Распределение нагрузки между разработчиками, отслеживание и влияние на выполнения плана. Оценка решений разработчиков, общение с продуктом, заказчиками. | Неоконченное высшее,работаю год, пишу на GO |
| Прянишников Александр | Backend инженер | @pr1any | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее. |
| Ивахненко Дмитрий | Backend инженер | @ivaaahn | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее |
| Леонов Владислав | Backend инженер | @leerycorsair | Разработка, выполнение поставленных задач | Неоконченное высшее |

Приложение 1



Приложение 2

SWOT-таблица

|  |  |
| --- | --- |
| Сильные стороны 1. Высокий уровень безопасности
2. Высокая скорость обработки данных
3. Привлекательная цена
 | Возможности 1. Отсутствие аналогов
2. Привлечение и сотрудничество компании с крупными клиентами на рынке.
3. Развитие технологий
 |
| Слабые стороны 1. Отсутствие наработанной клиентской базы
 |  Угрозы Ценовые войны с конкурентами.1. Непредсказуемость поведения
2. Вход на рынок новых игроков.
3. Мировой кризис
4. Убытки в краткосрочном периоде
 |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)