ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 202\_\_ г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Кубанский государственный медицинский университет" Министерства Здравоохранения Российской Федерации |
| ИНН Грантополучателя |  |
| Наименование акселерационной программы | БизнесМЕД |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 10.10.2022 г. |
| Дата заключения и номер Договора | «» октября 2022 г. № |

|  |  |
| --- | --- |
| * Общая информация о стартап-проекте | |
| Название стартап-проекта | Пульс |
| Команда стартап-проекта | 1. Баутина Ангелина Дмитриевна;  2. Литонова Светлана Сергеевна;  3. Панченко Алина Дмитриевна;  4. Рогожинская Юлия Юрьевна;  5. Иваницкий Георгий Александрович;  6. Самойлова Анастасия Алексеевна;  7. Челебиева Полина Олеговна. |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | <https://clck.ru/32sXND> |
| Технологическое направление | HealthNET, EduNet  технологии информационных, управляющих, навигационных систем;  технологии снижения потерь от социально значимых заболеваний. |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | **Что из себя представляет решение:** решением проблемы является создание курсов по оказанию первой помощи, где будут включены и изучение теоретического материала и отработка навыков на специализированном оборудовании. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | **Проблема продукта:** в современного мире ежегодно умирают около 140000 человек от своевременно неоказанной первой медеицинской помощи.  **Как будет работать решение:** Мы предлагаем создать образовательные курсы для юношей и девушек от 14 лет, на которых будут изучаться критические ситуации, в которых люди могут оказаться и как действовать в таких ситуациях.   * Разработка методичек и лекций с нужным теоретическим материалом по каждой ситуаци: обморок, кровотечения, обморожение, инфаркт, инсульт и тд; * Лекционный материал по тому, как определить то или иное состояние у человека; * Оборудование комнаты практических навыков, в которой будет специализированные манекены, на которых будет проводиться отработка полученных знаний; |
| Технологические риски | **В процессе разработки мы имеет следующие риски:**   * недостаточное количесвто участников; * недостаточная реклама |
| Потенциальные заказчики | **Целевая аудитория:**   * Родители школьников в возрасте 14-20 лет, как посредники; * Прямые потребители услуг - юноши, девушки от 14 лет до 20 лет; |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Планируем сотрудничать со школами и колледжами, где будут давать рекламу нашим образовательным курсам, далее представитель нашей организации приходит и сам рассказывает более подробно о нас юношам и девушкам 14-20 лет. Молодые люди идут к родителям и рассказывают о нас, родители соглашаются предоставить возможность своему ребёнку обучиться на таких курсах. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Наш продукт решает социально-духовные потребности человека. Мы помогаем молодому поколению бороться со страхом, не уверенностью в себе, повышаем самооценку, помогаем самореализации и личностному росту. |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения | 500.000. рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Получение грантов в рамках акселерационной программы «БизнесМед» - 500 000 рублей |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта | Конкуренты:  1. First Aid - предлагают свои курсы за более высокую цену, для детей и для взрослых, предположительно наши услуги дешевле  Также у них нет конкретно своего помещения, отработка навыков может быть и на улице, мы арендуем помещение для лекционного зала и комнату для отработки практических навыков;  2. Центр обучения первой помощи +1 - у них курсы по оказанию первой помощи также всем поколениям, также у них поделено на разные программы, мы же хотим в одной программе обучить подростков разным видам помощи;  3. Экостандарт плюс в Ростове, там только для взрослых, мы предлагаем курсы для подростков 14-20 лет;  4. Разные онлайн-курсы - лекции в дистанционном формате, нет отработки практических навыков, мы предлагаем оффлайн-курсы;  5. Волнтеры-медики - обучают сразу большое количество людей, мы обучаем маленькие групки для лучшего усвоения материала, также они оюуча.т не всем вилам первой помощи, когда мы напротив, даем больше материала  TAM - 101.511.000 руб  SAM - 86.284.350 руб  SOM - 8.628.000 руб |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| * Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | Разработка идеи и бизнес-модели | 2 месяца | 0 руб. | | Аренда помещения, закупка оборудования для обустройства комнат | 2 месяцев | 250.000 руб | | Активное рекламирование организации путём ведения социальных сетей, оповещения родителей, раздачей листовок и визиток | 2 месяц | 100.000 руб | | Запуск проекта | 2 недели | 50.000 руб | | Дополнительные расходы | 0 месцев | 100.000 руб |   Итого 400.000 руб и 6 месяцев и 2 недели работы |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| * Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | * Баутина Ангелина Дмитриевна | 2142.3 | 14.3 | | * Литонова Светлана Сергеевна | 2142.3 | 14.3 | | * Челебиева Полина Олеговна | 2142.3 | 14.3 | | * Самойлова Анастасия Алексеевна | 2142.3 | 14.3 | | * Панченко Алина Дмитриевна | 2142.3 | 14.3 | | * Рогожинская Юлия Юрьевна | 2142.3 | 14.3 | | * Иваницкий Георгий Александрович | 2142.3 | 14.3 | | Размер Уставного капитала (УК) | 15.000 |  | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| * Команда стартап- проекта | | | | |
| Ф.И.О. | Должность | Контакты | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Баутина Ангелина Дмитриевна | Генеральный директор | 89673068121 | Лидер, распределяет задачи, следит за выполненим задач в команде | Среднее общее образование, студент |
| Челебиева Полина Олеговна | Маркетолог | 89528332725 | Рекламирование продукта | Среднее общее образование, студент |
| Литонова Светлана Сергеевна | Менеджер | 89284200425 | Контролирует деятельность в команде, отчетность | Среднее профессиональное медицинское образование, студент |
| Самойлова Анастасия Алексеевна | Бухгалтер | 89676681913 | Финансовый анализ | Среднее общее образование, студент |
| Панченко Алина Дмитриевна | Арт-директор | 89289127366 | Дизайн, эстетическая креативность | Среднее общее образование, студент |
| Рогожинская Юлия Юрьевна | Креативный-директор | 89182973604 | Следит за тем, чтобы разрабатываемые материалы продавались | Среднее общее образование, студент |
| Иваницкий Георгий Александрович | Аналитик-стратег | 89383503494 | Анализ решений команды, стратегически видит дальнейшее развитие | Среднее общее образование, студент |