ПАСПОРТ

стартап-проекта

«Совершенствование систем доставки в атомные города и крупногабаритные перевозки в Калужской области»

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | НИЯУ МИФИ |
| ИНН Грантополучателя | ИНН 7724068140 |
| Наименование акселерационной программы | «Акселерационная программа НИЯУ МИФИ» |
| Дата начала реализации акселерационной программы | Октябрь 2022 г. |
| Дата заключения и номер Договора | № 70-2022-000888 |

* 1. Общая информация о стартап-проекте

|  |  |
| --- | --- |
| Название стартап-проекта | «Совершенствование систем доставки в атомные города и крупногабаритные перевозки в Калужской области» |
| Команда стартап-проекта | Трепакова Дарья Сергеевна  Фадякина Ольга Владимировна  Пыжова Кристина Алексеевна  Пыжов Джон Алексеевич |
| Технологическое направление | Развитие цифровых решений в логистике и торговле, что соответствует целям Национального проекта «Цифровая экономика», антикризисным мерам в  отношении ИТ-отрасли, Государственной программе РФ «Развитие транспортной системы» |
| Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт) | Предоставление услуг по перевозке грузов по Калужской области, что актуально как для больших фирм, так и для малого бизнеса (в том числе для самозанятых). Кроме того проект предусматривает перевозку крупногабаритных и нестандартных грузов, преимущественно для физ лиц с высоким уровнем дохода и для предприятий строительной индустрии. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Нашими услугами, которые мы предлагаем и предоставляем, пользуется подавляющее большинство граждан, живущих на территории Калужской области. В перевозках как крупногабаритных, так и стандартных предметов нуждаются потенциальные потребители для того, чтобы осуществить перемещение важных предметов по необходимой территории. Наша организация готова удовлетворить данную потребность потребителя в данном сегменте рынка. |
| Технологические риски | Риск по сокращению спроса на услуги перевозок. Возникновение товаров с особыми условиями |
| Потенциальные заказчики | Фармацевтические предприятия ([Аромасинтез](https://searchfactory.ru/proizvoditel/16545-aromasintez), [НПК Медбиофарм](https://searchfactory.ru/proizvoditel/12168-npk-medbiofarm), [Ниармедик Фарма](https://searchfactory.ru/proizvoditel/12167-niarmedik-farma), НовоНордиск и т.д.);  Строительные организации (СД «доброе», «строй метиз» и т.д.);  Услуги для частного бизнеса и физических лиц. |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Технологическая услуга по крупногабаритным, стандартным, фармацевтическим и особо опасным перевозкам материалов, изделий и пр. по схеме «Затраты-эффективность» |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Процесс перемещения крупногабаритных, стандартных, фармацевтических и особо опасных грузов затрагивает большое число участников транспортного процесса и должен рассматриваться комплексно на основе технологии, согласованной всеми сторонами и базирующейся на нормативных документах или результатах инженерной подготовки перевозок.  Основой для разработки технологического процесса разного вида грузоперевозок является заявка на перевозки или договор (коммерческое предложение) с описанием требований к транспортной услуге заказчика перевозок. Для каждой характеристики транспортной услуги должны быть указаны приемлемые для потребителя и исполнителя значения. |

* 1. Порядок и структура финансирования

|  |  |
| --- | --- |
| Объем финансового обеспечения | 6150 тыс. руб. |
| Предполагаемые источники финансирования | Фонд венчурного инвестирования, Институты развития |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта.  Р = П /З (С) х 100% -  формула расчёта рентабельности имеет следующий вид: **Р = П /З (С) х 100%**, где П — прибыль, З — затраты (или С —  стоимость). | Д=438\*90\*77=3 035 340 руб./мес.  П= 3 035 340-2 660 000=350 340  З= 2 880 000  Р= 350 340/2 660 000 \*100= 14 % |

* 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес. | Стоимость, тыс.руб. |
| Разработка бизнес-плана по проекту «Крупногабаритные перевозки». Аналитика рынка и основных конкурентов. | 1 | 0 (составлен силами команды) |
| Наполнение базы данных по стоимости из тарифных справочников, информационных материалов, поисковых систем и разработка интернет-сайта. | 2 | 50 |
| Покупка автопарка для перевозки грузов | 1 | 6000 |
| Формирование коммерческих предложений для потенциальных заказчиков | 1 | 100 |
| ИТОГО: | 5 | 6150 |

* 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Участники формирования стартапа |  | |
| Размер доли, руб. | % |
| Трепакова Дарья Сергеевна  Фадякина Ольга Владимировна  Пыжова Кристина Алексеевна  Пыжов Джон Алексеевич | 25000 руб.  25000 руб.  25000 руб.  25000 руб. | 25%  25%  25%  25% |
|  | 100000 руб. | 100 % |

* 1. Команда стартап- проекта

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ФИО | Должность | Контакты | Выполняемые работы в проекте | Образование / опыт работы |
| Трепакова Дарья Сергеевна | Студентка группы МЕН - Б21 | +7-953-312-16-80 | Формирование коммерческих предложений для потенциальных заказчиков | Окончила 1 курс по направлению «Менеджмент». Повышение уровня знаний в области знаний экономической деятельности. |
| Фадякина Ольга Владимировна | Студентка группы МЕН - Б21 | +7-952-072-18-99 | Наполнение базы данных по стоимости из тарифных справочников, информационных материалов, поисковых систем и контроль за созданием интернет-сайта. | Окончила 1 курс по направлению «Менеджмент». Изучение материала в области ведения бизнеса. |
| Пыжова Кристина Алексеевна | Студентка группы МЕН - Б21 | +7-953-334-74-04 | Наполнение базы данных по стоимости из тарифных справочников, информационных материалов, поисковых систем и контроль за созданием интернет-сайта. | Окончила 1 курс по направлению «Менеджмент». Имею волонтерскую книжку. Помогаю вести семейный бизнес |
| Пыжов Джон Алексеевич | Студент группы МЕН - Б21 | +7-902-392-16-50 | Покупка автопарка для перевозки грузов | Окончил 1 курс по направлению «Менеджмент». Веду свой бизнес. Имею опыт работы с крупными предприятиями и заказами. |
| Кузнецова Анастасия Александровна | Начальник ОСЭН (О) | +7-920-885-90-98 | Консультант- тьютор стартап- проекта | Кандидат экономических наук, доцент  Автор рейтинга логистической привлекательности стран и регионов. Рейтинг логистической привлекательности основывается на развитии системы государственной статистики. Инициатор и руководитель проектов внедрения систем мотивации труда, методик управления ассортиментом на ряде промышленных предприятий Калужской области. Участник проекта логистизации индустриального парка «Ворсино».  Исполнитель по проектам: 2017, Общество с ограниченной ответственностью "Авиатика", Технико-экономическое обоснование этапов жизненного цикла телеуправляемого необитаемого подводного аппарата «Обходчик». 2017, ФГУП Опытно-конструкторское бюро океанологической техники Российской академии наук (ОКБ ОТ РАН), Технико-экономическое обоснование производства геофизического аппарата морского мониторинга "Глайдер". |