**Паспорт стартап-проекта**

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-МО |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | | | | | | |
| **Название стартап-проекта** | | Автономное устройство для энергоснабжения удаленных потребителей на основе возобновляемых источников энергии. | | | | |
| **Команда стартап-проекта** | | 1. Соловьев Данила Михайлович  2. Рыбкин Игорь Михайлович | | | | |
| **Ссылка на проект в информационной системе Projects** | | https://pt.2035.university/project/avtonomnoe-ustrojstvo-dla-energosnabzenia-udalennyh-potrebitelej-na-osnove-vozobnovlaemyh-istocnikov-energii?\_ga=2.130443279.1620855530.1669233161-1157733130.1668447691 | | | | |
| **Технологическое направление** | | Технологии новых и возобновляемых источников энергии, включая водородную энергетику. | | | | |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/услуга/продукт)** | | Устройство предназначено для энергопитания удаленных объектов, подключение которых к единой сети электроснабжения экономически не обосновано. Своевременная доставка углеводородного топлива осложнена погодными или географическими факторами, а использование РИТЭГ не безопасно в связи с риском утечки радиации и радиоактивных материалов.  Установка представляет собой модульную конструкцию состоящую из:   * электрогенерирующих элементов (ветрогенератор и солнечные панели); * аккумулирующих элементов, которые могут представлять собой как традиционные аккумуляторы, так и комплекс устройств для сжатия и хранения воздуха, а также для использования энергии сжатого воздуха. | | | | |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | | В настоящее время наблюдается устойчивая тенденция на декарбонизацию производственных процессов, углеродную нейтральность промышленных предприятий. Данная повестка прослеживается и в сфере генерации электрической энергии – с каждым годом электростанции возобновляемой энергетики занимают все большую долю совокупной генерации. Однако, наиболее распространенные способы электрогенерации, основанные на использовании энергии солнца и ветра, отличаются от традиционных способов генерации гораздо меньшей стабильности выработки, что обосновывает актуальность проблемы аккумулирования электрической энергии.  В качестве альтернативного средства аккумуляции излишков генерации электрической энергии на сегодняшний момент видится накопление энергии сжатого воздуха, с последующим ее использованием в периоды превышения потребления электроэнергии над ее генерацией. | | | | |
| **Технологические риски** | | Недостижение целевых параметров установки  Недостаток знаний и опыта в некоторых сферах | | | | |
| **Потенциальные заказчики** | | Министерство энергетики РФ, Россети, Росгидромет, Ростелеком | | | | |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта) | | Планируется оказание полного комплекса услуг по созданию установки, включая предпроектное исследование, анализ потребностей заказчика, разработка проекта системы, изготовление, монтаж и настройка, эксплуатационное сопровождение. | | | | |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | | Предложенная идея соответствует указанному технологическому направлению, т.к. установка основана на принципах возобновляемых источников энергии  Будут использованы инновационные технологии:  Технологии информационного проектирования  Использование эргономичных современных технологий и материалов в конструкции | | | | |
| 1. **Порядок и структура финансирования** | | | | | | |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | | 300 000 рублей | | | | |
| **Предполагаемые источники финансирования** | | Собственные средства – 10 000 рублей  Гранты Фонда содействия инновациям – 100 000 рублей  Средства инвесторов – 190 000 рублей | | | | |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-2)** | | План продаж 2023 года: 1 установка;  План продаж 2024 года: 5 установок;  План продаж 2025 года: 7 установок  Отпускная цена составит 450 000 рублей  NPV 2023 года = - 300 000 + 450 000 – 380 000 = - 230 000 руб  NPV 2024 года: = - 230 000 + 2 250 000 – 1 900 000 = 120 000 руб  NPV 2025 года: = 120 000 + 3 150 000 – 2 660 000 = 610 000 руб  PI = 5 850 000 / (4 940 000 + 300 000) = 1,17 | | | | |
| 1. **Календарный план стартап-проекта** | | | | | | |
| **Название этапа календарного плана** | | **Длительность этапа, мес.** | | | **Стоимость, руб.** | |
| Расчет параметров модели установки | | 3 | | | 0 | |
| Привлечение финансирования | | 3 | | | 20 000 | |
| Разработка конструкторской документации. Закупка комплектующих. | | 3 | | | 250 000 | |
| Изготовление и испытание прототипа.  Разработка бизнес-плана развития проекта. | | 3 | | | 30 000 | |
| Итого | | 12 | | | 300 000 | |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | | | | | |
| **Участники** | | **Размер доли** | | | **%** | |
| 1. Соловьев Данила Михайлович  2. Рыбкин Игорь Михайлович | | 5 000  5 000 | | | 50  50 | |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | | 10 000 | | | 100 | |
| **5. Команда стартап-проекта** | | | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | | **Образование/**  **опыт работы** |
| Соловьев Данила Михайлович | Студент 2 курса специальность Машиностроение | | 8-910-502-53-78 | Руководитель, генерация идей, разработка стратегии, поиск партнеров и инвесторов, проектирование | | Среднее/0 |
| Рыбкин Игорь Михайлович | Студент 2 курса, специальность Машиностроение | | 8-910-577-12-90 | Маркетолог, анализ рынков, продвижение продукта, проектирование, ИТ-специалист | | Среднее/0 |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)