Приложение № 15 к Договору

от №70-2022-000933

**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

**«15» декабря 2023г.**

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Ветошкин Артем Юрьевич |
| ИНН Грантополучателя |  |
| Наименование акселерационной программы | Акселераториум |
|  |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 11.10.2022 |
|  |
| Дата заключения и номер Договора | |

|  |  |
| --- | --- |
| **1.** **Общая информация о стартап-проекте** | |
| **Название стартап-проекта** | Информационная система автоматизированного анализа экономических субъектов |
| **Команда стартап-проекта** | 1.Ветошкин Артем Юрьевич  2. Строгая Екатерина |
| **Технологическое направление** | Цифровые технологии, информационные технологии |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/ услуга/продукт)** | Идея проекта в разработке информационной системы, которая сможет автоматизированно проводить экономическую группировку, а после проводить анализ для дальнейшего прогнозирования |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Качественный и продуктивный менеджмент является основным рычагом воздействия на эффективность ведения бизнеса и разработки государственной политики. Распределение государственных субсидий и денежной поддержки для любого бизнеса должно проводится справедливо и обоснованно, именно для этого предлагается использование разрабатываемой информационной системы, которая позволяет выявлять группы предприятий и организаций, которые нуждаются в поддержке и корректировки направлений развития. Разрабатываемая система может стать конкурентом существующих иностранных ERP-систем, что укладывается в современное направление импортозамещения в России. |
| **Технологические риски** | На первых этапах реализации проекта можно столкнуться с высокой конкуренцией среди фирм, предлагающих аналогичные решения (например 1C и иностранные аналоги) |
| **Потенциальные заказчики** | Предприятия в основном малого и среднего бизнеса, организации государственного управления. |
| **Бизнес модель стартап-проекта1** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Нашей моделью стартап-проекта является система B2C. Система B2C представляет собой продажу продуктов для юридических лиц или индивидуальных предпринимателей для модернизации их бизнеса. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Разрабатываемая информационная система будет иметь два варианта работы (для бизнеса и органов государственного управления). В первом случае, система анализирует производственные мощности предприятий и указывает на «слабые» места, которые можно оптимизировать. Во втором случает система на основе группировок выделяет совокупности предприятий, нуждающиеся в помощи и на основе результатов органы государственного управления могут корректировать свою политику. |
| **2. Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения2** | 2 000 000 рублей |

1 Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

2 Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Грантовые конкурсы, инвесторы и заказчики. |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта3** | Оценка по методу SWOT- анализа:  S: автоматизация процессов анализа состояния предприятий;  W: конкуренты;  O: минимизация расходов, автоматизация процесса;  T: недостаток данных для анализа; |

**3. Календарный план стартап-проекта**

**Итого**

**4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| Моделирование системы | 2 мес. | 500 000 |
| Проектирование системы | 6 мес. | 1 500 000 |
| Апробация | 2 мес. | 500 000 |
| Выход на рынок | 2 мес. | 800 000 |

3 300 000 руб.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Участники |  | |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1.Ветошкин Артем  2. Строгая Екатерина | 5000  5000 | 50  50 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 10000 |  |

3 Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **5.** **Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Ветошкин Артем Юрьевич | Директор, разработчик | vetoshkin.a.y@mail.ru | -координация выполнения проекта  -заполнение документов и тд  -связь с заказчиками  -защита проекта | РГАУ-МСХА им. К.А.Тимирязева, ИСИТ,1 курс магистратуры |
| Строгая Екатерина Александровна | Дизайнер, пиар-менеджер, маркетолог | strigayae@gmail.com | -заполнение документов и тд  -связь с заказчиками  -защита проекта | РГАУ-МСХА им. К.А.Тимирязева, ИСИТ,1 курс магистратуры |