**Отчет о встрече,**

**состоявшейся между командой «R+K» и**

**торгово-экономическим атташе посольства Республики Куба**

**Йоисель Морено Эрнандес в России**

**в том же учреждении 26 июня 2023 года.**

В результате этого обмена было получено следующее:

Между Кубой и Россией на прошлой неделе (19-24 июня 2023 г.) было подписано соглашение о стимулировании инвестиций, которое подлежит одобрению обеими сторонами. В настоящее время между обоими правительствами существует правовая основа для инвестиций. В соответствии с соглашением Куба предоставляет инвесторам множество льгот. Россия, со своей стороны, обязуется стимулировать российские компании инвестировать на Кубе.

Чтобы сделать инвестиции на Кубе, первое, что делается, - это заявление о деловых намерениях, которое отправляется в MINCEX (Министерство внешней торговли Кубы). Также может быть через посольство, это министерство или посольство направляет заявление получателю (компании на Кубе), а получатель и компания направляют заявление в Министерство иностранных дел Кубы. российская компания после заявления о приемке начинает переговоры.

На Кубе существует бизнес-платформа, которая называется "Ventanilla Única" (VUCE) ([www.ventanillaunica.gob.mx](http://www.ventanillaunica.gob.mx)). Эта электронная платформа, позволяющая выполнять процедуры и получать разрешения на импорт и экспорт на Кубе. Программа VUCE направлена на облегчение работы кубинских и иностранных предпринимателей, осуществляющих международные операции по купле-продаже, с целью сокращения на 50% шагов, необходимых для регистрации бизнеса.. Учитывая количество запросов и ограниченную доступность интернет-сервиса на острове, процесс становится медленным и значительно затягивается.

Kinnovaplus помимо большей масштабируемости благодаря возможностям, которые предложит платформа, и широкому спектру предлагаемых ею услуг по управлению бизнесом, она также более специфична, поскольку ориентирована только на российский рынок, поэтому количество запросов должно быть меньше, что ускоряет работу в условиях ограничений коммуникаций и интернет-сервис на Кубе. Кроме того, она установлена на российских серверах с большой емкостью и лучшими технологиями. Ведется работа по внедрению более быстрых и современных технологий.

Объем бумажной работы, связанной с ведением бизнеса между Кубой и Россией, в настоящее время минимален, и ведется работа по его дальнейшему сокращению.

Кубинские компании могут найти партнера в России через посольство и Торговую палату на Кубе.

Посольство может сотрудничать с информацией из первых рук. Он служит связующим звеном. Он включает нас в презентации на выставках, научных и деловых выставках. У посольства есть важные контакты в России, такие как фонды, учреждения и так далее.

В качестве предложения рекомендуется поощрять такие девственные направления, как пищевая промышленность и агропромышленный комплекс.

Есть вероятность, что команда Kinnovaplus будет приглашена на Молодежный форум Евразийского сообщества для презентации проекта. Это хорошая возможность привлечь партнеров и сделать рекламу.

Первоначальный прототип должен быть представлен посольству в конце августа. Команда Kinnovaplus обязуется направить официальное приглашение в посольство на презентацию демоверсии платформы 3 сентября 2023 года.