ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| Общая информация о стартап-проекте |
| Название стартап-проекта | Люминофорные стёкла |
| Команда стартап-проекта | 1. Скороходова Анастасия Леонидовна
2. Галив Александр Васильевич
3. Пономарев Андрей Владимирович
4. Черниговская Екатерина Александровна
5. Кукаркина Анастасия Сергеевна
6. Эминова Эльвира Руслановна
7. Дикальчук Илья Станиславович
8. Мишуков Владислав Александрович
9. Носырева Евгения Алексеевна
10. Мамчич Кристина Николаевна
11. Веревкина Ирина Дмитриевна
12. Ксения Кельманова
13. Эмиль Юсупов
 |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Усовершенствование состава и технологии создания люминофорного стеклаРынки НТИ на платформе Projects: Энерджинет, Хэлснет, Технет |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Усовершенствование состава и технологии создания люминофорного стекла.  |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | 1. Светоизлучающие стекла повышают эффективность солнечных батарей. Новый состав и технологии позволят импортозаместить зарубежные аналоги и удешивить производство.
2. Светоизлучающее стекло все чаще используется в интерьере.
 |
| Технологические риски | Дорогие материалы |
| Потенциальные заказчики  | Компании-производители солнечных батарей. Компании-производители интерьерных изделий и посуды из стекла. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Передача прав на использование технологии по лицензионному договору. Продажа материалов для изготовления солнечных батарей, интерьерных изделий и посуды. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Изменение химического состава стекла |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 150 000 рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Личные накопленияПолучение грантовЧастные инвестиции |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | S: разработка нового состава стекла, новой технологии производства, регистрация патентаM: заключить 2 договора на пользование патентом А: заключить 5 договоров на пользование патентом к лету 2024 г.R: На рынке имеется абсолютно потенциальный спрос в связи с недостаточным количеством пластин для производства солнечных батарей, а также в связи с ростом интереса потребителей к футуристичному дизайну помещений. Т: Разработка состава к маю 2023 г., регистрация патента к августу 2023 г.PI составил 1,21, проект стоит принять |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Проработка идеи | 2 | 0 |
| Лабораторные эксперименты | 4 | 100 000 |
| Регистрация патента | 2 | 10 00 |
| Реклама и поиск покупателя, выход на рынок | 3 | 40 000 |

Итого |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Скороходова Анастасия Леонидовна
2. Галив Александр Васильевич
3. Пономарев Андрей Владимирович
4. Черниговская Екатерина Александровна
5. Кукаркина Анастасия Сергеевна
6. Эминова Эльвира Руслановна
7. Дикальчук Илья Станиславович
8. Мишуков Владислав Александрович
9. Носырева Евгения Алексеевна
10. Мамчич Кристина Николаевна
11. Веревкина Ирина Дмитриевна
12. Ксения Кельманова
13. Эмиль Юсупов
 | 10 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00020 00020 000 | 6,7 %6,7 %6,7 %6,7 %6,7 %6,7 %6,7%6,7 %6,7 %6,7%13,3 %13,3 % |
| Размер Уставного капитала (УК) | 150 000 | 100% |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Скороходова Анастасия Леонидовна  | лидер | Als21@tpu.ru | Распределение обязанностей, координация работы | нет |
| Галив Александр Васильевич  | инженер | Avg5@tpu.ru | Техническая часть проекта | нет |
| Пономарев Андрей Владимирович  | финансист | Avp8@tpu.ru | Экономическая часть проекта | нет |
| Черниговская Екатерина Александровна | маркетолог | Each19@tpu.ru | Изучение рынка, разработка рекламной стратегии | нет |
| Кукаркина Анастасия Сергеевна  | коммуникатор | Ask13@tpu.ru | Генерация идеи, коммуникация между участниками | нет |
| Эминова Эльвира Руслановна | инженер | Ara20@tpu.ru | Техническая часть проекта | нет |
| Дикальчук Илья Станиславович  | инженер | Isd4@tpu.ru | Техническая часть проекта | нет |
| Мишуков Владислав Александрович | инженер | Vam16@tpu.ru | Техническая часть проекта | нет |
| Носырева Евгения Алексеевна | инженер | Ean17@tpu.ru | Техническая часть проекта | нет |
| Мамчич Кристина Николаевна | коммуникатор | Knm12@tpu.ru | Генерация идеи, коммуникация между участниками | нет |
| Веревкина Ирина Дмитриевна  | финансист | Idv1@tpu.ru | Экономическая часть проекта | нет |
| Ксения Кельманова | маркетолог | Kak15@tpu.ru | Изучение рынка, разработка рекламной стратегии | нет |
| Эмиль Юсупов  | коммуникатор | Aau21@tpu.ru | Генерация идеи, коммуникация между участниками | нет |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)