**Паспорт стартап-проекта**

 «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-Рязань |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| **Название стартап-проекта** | Технология сбора попутного газа с полигона твердо бытовых отходов |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Зотикова Валерия Марковна2. Муранова Валерия Игоревна3. Крылова Софья Дмитриевна4. Акимочкина Анастасия Анатольевна5. Мишуткина Анастасия Витальевна  |
| **Ссылка на проект в информационной системе Projects** | *Пример:* [https://pt.2035.university/project/tehnologia-sbora-biogaza-s-poligona-tverdo-bytovyh-othodov](https://vk.com/away.php?to=https%3A%2F%2Fpt.2035.university%2Fproject%2Ftehnologia-sbora-biogaza-s-poligona-tverdo-bytovyh-othodov&cc_key=) |
| **Технологическое направление** | Технологии новых и возобновляемых источников энергии, включая водородную энергетику. Биотехнологии |
| **Описание стартап-проекта****(технология/услуга/продукт)**  | *Стартап ориентирован на разработку технологии переработки твердо бытовых отходов (ТБО) с целью получения биогаза, разделяемого на метан и углекислый газ с целью последующего использования в сельском хозяйстве и энергетике.* |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | *Сегодня в России один из самых распространенных способов утилизации ТБО- это их захоронение на полигонах открытого типа, что вызывает загрязнение почвы и атмосферы, в том числе газовой смесью, которую можно использовать. Проект актуален применением новой технологией консервация ТБО с последующим сбором с полигона попутного газа, что позволит решить экологическую безопасность региона и способствует развитию переработки бытовых отходов.*  |
| **Технологические риски** | *Низкий выход биогаза, полный запрет на захоронение мусора.* |
| **Потенциальные заказчики**  | *Администрация города, товарищество собственности недвижимости* |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)  | *B2G, B2C*Бизнес-модель стартап-проекта по шаблону Business Model Canvas:1. Сегменты покупателей – *администрация города, товарищество собственности недвижимости.*
2. Ценностное предложение – утилизация отходов с попутным производством промышленных газов.
3. Каналы взаимодействия – встреча с представителями заказчиков, участие в тендерах.
4. Взаимоотношения с клиентами – личное ассистирование.
5. Ключевые партнеры – производители и поставщики оборудования.
6. Ключевые действия – разработка технологии, сопровождение
7. Потоки доходов – плата за пользование/сопровождение.
8. Структура издержек – приобретение комплектующих, налоги, зарплата.
9. Ключевые ресурсы – земля, специалисты по обслуживанию.
 |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Предложенная идея соответствует указанному технологическому направлению, т.к. направлена на разработку технологии переработки твердо бытовых отходов (ТБО) с целью получения биогаза. |
| 1. **Порядок и структура финансирования**
 |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | 994 000 рублей  |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Гранты Фонда содействия инновациям – 500 000 рублейСофинансирование министерства экономического развития Рязанской области – 100 000Средства инвесторов – 394 000 рублей |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-2)** | $$NPV=-994000+\frac{500000}{\left(1+0,1\right)^{1}}+\frac{500000}{\left(1+0,1\right)^{2}}+\frac{500000}{\left(1+0,1\right)^{3}}=249426$$I=994000$$PI=\frac{249426}{994000}=0,25$$ |
| 1. **Календарный план стартап-проекта**
 |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес.** | **Стоимость, руб.** |
| Анализ технологии сбора и переработки биогаза с полигона ТБО | 3 | 0 |
| Привлечение финансирования | 4 | 0 |
| Разработка конструкцииОбоснование конструкции | 11 | 994 000 |
| Разработка бизнес-плана развития проекта |  |  |
| Проведение эксперимента по сбору биогаза | 12 | 994 000 |
| Создание юридического лица и привлечение финансирования для развития проекта | 1 | 10 000 |
| Итого  | 12 | 994 000 |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**
 |
| **Участники** | **Размер доли** | **%** |
| 1. Зотикова Валерия Марковна | 1700 | 17 |
| 2. Муранова Валерия Игоревна | 1700 | 17 |
| 3. Крылова Софья Дмитриевна | 1700 | 17 |
| 4. Акимочкина Анастасия Анатольевна | 1700 | 17 |
| 5. Мишуткина Анастасия Витальевна | 1700 | 17 |
| 6. Инвесторы | 1500 | 15 |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | 10 000 | 100 |
| **5. Команда стартап-проекта**  |
| **Ф.И.О.** | **Должность**  | **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/****опыт работы** |
| Зотикова Валерия Марковна | Студент 3 курса специальность Электроэнергетика и электротехника | 8-920-974-35-12, zotikova0101@mail.ru | Руководитель, генерация идей, разработка стратегии  | Бакалавриат Мосполитех  |
| Муранова Валерия Игоревна | Студент 3 курса, специальность Электроэнергетика и электротехника |  | Маркетолог, анализ рынков, продвижение продукта | Бакалавриат Мосполитех |
| Крылова Софья Дмитриевна | Студент 4 курса, специальность Электроэнергетика и электротехника |  | Разработка бизнес-плана развития проекта | Бакалавриат Мосполитех |
| Акимочкина Анастасия Анатольевна | Студент 4 курса, специальность Электроэнергетика и электротехника |  | Поиск партнеров и инвесторов | Бакалавриат Мосполитех |
| Мишуткина Анастасия Витальевна | Студент 4 курса, специальность Электроэнергетика и электротехника |  | Создание юридического лица | Бакалавриат Мосполитех |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)