ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

| Общая информация о стартап-проекте |
| --- |
| Название стартап-проекта | VR-тренажер в деревообработке  |
| Команда стартап-проекта | 1. Кандыбо Андрей Сергеевич – лидер команды, аналитик рисков,
2. Челноков Никита – аналитик рынка,
3. Роенко Егор Дмитриевич – рекламщик,
4. Толстихин Илья Александрович – финансовый аналитик.
 |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects | <https://pt.2035.university/project/vr-trenazer_2022_10_24_17_49_59?_ga=2.135733945.928025385.1666971980-933693976.1666632101> |
| Технологическое направление | TechNet, EduNet |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Наш проект направлен на создание программного обеспечения для дополненной реальности оборудования в лесообрабатывающей промышленности. На выходе будет продажа очков дополненной реальности с другими органами управления с загруженным разработанным программным обеспечением. Также будет поступать доход от сервиса. У предприятий будет возможность получать обслуживание (исправление сбоев и ремонт) и индивидуальное проектирование дополненной реальности в случае особенности. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Брак по вине человека. Решение: тренажёр. Доказательства – статистика (результаты исследований), опрос |
| Технологические риски | Высокая конкуренция, недоступность информации о предприятии, индивидуальные особенности оборудования, нехватка опыта в разработке в ПО. |
| Потенциальные заказчики  | Предприятия по лесодобывающей промышленности, предприятия по лесообратывающей промышленности, образовательные учреждения: дополнительное образование, среднее профессиональное, высшееКрупнейшие предприятия отрасли: АО «Сокольский деревообрабатывающий комбинат» (Сокол), АО «Онежский лесопильно-деревообрабатывающий комбинат» (Онега), ООО «Деревообрабатывающая компания «Енисей»» (пгт. Березовка), ООО «Сургутмебель» (п. Барсово), ООО «Инзенский деревообрабатывающий завод» (Инза), «СВЕЗА» |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-0) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Модель дистрибьютера: продажа VR-очков и органов управления с наценкой, продажа сервисного обслуживанияМодель производителя: продажа разработанного программного обеспечения  |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | TechNet является объединением технологий цифрового проектирования и моделирования, сенсорики, передовой робототехники. Наш проект направлен на использование современного компьютерного моделирования для лесной промышленности. |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-1) | Объем финансового обеспечения на интеллектуальную разработку:1. фонд оплаты труда
	1. VR-разработчики (650 руб / час, 300 часов)
	2. тестировщики (600 руб / час, 5 часов)
	3. отраслевой эксперт (инженер) (1500 руб / час, 15 часов)
2. закупка оборудования и материалов
	1. Компьютер (50000 рублей)
	2. HTC VIVE Focus Plus (100000)
3. затраты на подписки (3750 рублей за 1.5 месяца)

На поддержание этого продукта:1. доработка эталонного продукта под заказчика (68 000)
2. административные расходы ( 45 000)
* эталонный 153 750 + 191 000 / 8 = 177 625 руб

Стоимость под заказчика 290 625 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Этап разработки и тестирования:1. собственные средства;
2. инвестиции (доходность вложений 40%);
3. грантовые деньги;

Этап доработки:1. привлечение средств предприятия (покупателя);
 |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-2) | Рентабельность 15% (минимальный порог 11%):* Инвестор вносит 457 750 рублей;
* Продажа продукта в год - 654 000 рублей;
 |

| 1. Календарный план стартап-проекта

| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| --- | --- | --- |
| Разработка эталонного продукта | 1 | 38000 |
| Организация | 0.1 | 20000 |
| Тестирование эталонного продукта | 0.1 | 9000 |
| Доработка продукта | 0.5 | 68000 |

Итого: 1.5 месяца, 135000 рублей |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

| Участники  |  |
| --- | --- |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1. Кандыбо Андрей
2. Толстихин Илья
3. Роенко Егор
4. Челноков Никита
 | 60 00060 00050 00030 000 | 30302515 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 200 000 | 100 |

 |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта
 |
| --- |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Кандыбо Андрей Сергеевич | Аналитик рисков | 89509601630 | Контроль выполнения всех работ. Анализ рисков развития проекта. | Неоконченное высшее образование по направлению “прикладная математика и информатика” (опыта работы нет) |
| Толстихин Илья Александрович | Финансовый аналитик | 89246385461 | Разработка структура финансирования проекта. | Неоконченное высшее образование по направлению “прикладная математика и информатика” (опыта работы нет) |
| Роенко Егор Дмитриевич | Рекламщик | 89539911630 | Презентация проекта. | Неоконченное высшее образование по направлению “прикладная математика и информатика” (опыта работы нет) |
| Челноков Никита Андреевич | Аналитик рынка | 89234429147 | Анализ потребностей рынка.Поиск потенциальных заказчиков. | Неоконченное высшее образование по направлению “прикладная математика и информатика” (опыта работы нет) |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-0)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)