**Паспорт стартап-проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | |
| **Название стартап-проекта** | Сервис для оптимизации работы с нормативно-технической документации в электроэнергетике |
| **Команда** **стартап-проекта** | 1. Михнюк Иван Олегович  2. Бычков Алексей Игоревич  3. Гаделия Руслан Георгиевич  4. Карасев Данила Маратович  5. Степанов Вячеслав Александрович |
| **Технологическое направление** | Энергетика, направление IT |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/ услуга/продукт)** | Программное решение систематизирует имеющуюся документацию в энергетике, используя технологии корпусного анализа текста и онтологический подход. |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Отсутствие специализированных сервисов по работе с документацией, существует необходимость цифровизации отрасли. |
| **Технологические риски** | Программные ошибки. |
| **Потенциальные заказчики** | Средний и крупный бизнес. Компании, ведущие свою деятельность в области энергетики. |
| **Бизнес модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Продукт будет распространяться через подписочную модель. Предоставление различных уровней оказания услуг в зависимости от желаний заказчика. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Сервис позволит выполнять непрерывное управление информацией, включая автоматизированный сбор, хранение, обработку и анализ документации. Оптимизация потоков документации с помощью алгоритмов Big Data как внутри одной компании, так и между компаниями. |
| **2. Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2)** | 2,900,000 рублей. |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Cобственный капитал, гранты |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3)** | SWOT анализ  *Сильные стороны*: уникальность сервиса, невысокие расценки.  *Слабые стороны*: круг потребителей ограничен узкоспециализированными компаниями в сфере энергетики.  *Угрозы*: особенность текстов в документации, значительное отличие от заложенных в сервисе шаблонов.  *Возможности*: цифровизация отрасли  ROI (Return On Investment) от 20% до 60%  Маржинальность от 5% до 10%  Большинство технологических проектов в сферах, смежной с Big Data, имеют большую рентабельность за счёт отсутствия больший расходов на активы. Низкая подверженность проекта к рыночным циклам. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** | | Разработка технического задания | 1 | 300,000 | | Сбор и анализ данных о документации в энергетике | 1 | 300,000 | | Выбор и разработка программы распознавания текста на основе онтологического подхода | 3 | 1,000,000 | | Создание интерфейса приложения (UX/UI) | 3 | 1,000,000 | | Закрытое тестирование продукта и доработка. | 1 | 300,000 |   **Итого** 9 месяцев разработки и2,900,000 рублей вложений |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1. Михнюк Иван Олегович  2. Гаделия Руслан Георгиевич  3. Карасев Данила Маратович  4. Бычков Алексей Игоревич  5. Степанов Вячеслав Александрович | 580,000  580,000  580,000  580,000  580,000 | 20  20  20  20  20 | | Размер Уставного капитала (УК) | 2,900,000 | 100 | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Михнюк Иван Олегович | Руководитель | https://t.me/IMQHiveMind | Руководство проектом | Высшее, бакалавр |
| Гаделия Руслан Георгиевич | Инженер по разработке | https://t.me/maximus1110 | Разработчик приложения | Высшее, бакалавр |
| Карасев Данила Маратович | Аналитик | https://t.me/trikstere | Сбор и анализ данных | Высшее, бакалавр |
| Бычков Алексей Игоревич | Инженер | https://t.me/AlexeyBull | Разработчик приложения | Высшее, бакалавр |
| Степанов Вячеслав Александрович | Главный бухгалтер | https://t.me/slavafaktwelve | Финансовая отчетность | Среднее, полное |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)