|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Приложение 1. Бизнес-модель | | | | | |
| Взаимоотношения.pngКлючевые виды деятельности.pngПартнеры.png | | | | | |
| **8.Ключевые**  **партнёры**  1. Фармацевтические компании: Компании, занимающиеся разработкой лекарственных препаратов и биологически активных веществ, могут быть партнерами при создании скаффолдов для доставки лекарств и улучшения их эффективности.  2. Исследовательские лаборатории и университеты: Ученые, специализирующиеся на тканевой инженерии и биомедицинских исследованиях, часто работают с скаффолдами для разработки новых методов лечения и восстановления тканей и органов.  3. Медицинские учреждения и клиники: Врачи и хирурги, занимающиеся лечением пациентов, могут использовать скаффолды для регенерации тканей, восстановления поврежденных органов и проведения хирургических вмешательств. | **7.Ключевые виды деятельности**  1.Тканевая инженерия: Скаффолды играют важную роль в тканевой инженерии, где они представляют собой трехмерные материальные структуры, поддерживающие рост и дифференциацию клеток для восстановления или замещения поврежденных тканей и органов.  2. Регенеративная медицина: Скаффолды используются для стимуляции процессов регенерации тканей и органов, таких как костные, сосудистые, хрящевые и другие ткани.  3. Клеточная терапия: Скаффолды обеспечивают оптимальные условия для интеграции и выживания пересаживаемых клеток, улучшая эффективность клеточной терапии при лечении различных заболеваний. | **Предложение.png2.Ценностные предложения**  1. Повышение эффективности хирургических процедур: Скаффолды помогают хирургам улучшить точность и надежность операций, обеспечивая оптимальные условия для заживления и восстановления тканей.  2. Ускорение процесса заживления и реабилитации: Использование скаффолдов способствует стимуляции образования новых тканей и ускоряет заживление после травмы или операции, что сокращает срок реабилитации пациентов.  3. Предотвращение образования рубцов и деформаций: Скаффолды помогают контролировать рост и развитие тканей в хирургических зонах, что позволяет минимизировать риск образования рубцов и деформаций. | | **4.Взаимоотношение**  **с потребителями**  1. Обучение и поддержка: Предоставление обучения и поддержки клиентам (врачам, хирургам, медицинскому персоналу) по правильному использованию скаффолдов, а также обеспечение информации о применении и возможностях технологии.  2. Клинические исследования: Сотрудничество с клиническими учреждениями для проведения исследований, клинических испытаний и оценки эффективности скаффолдов в медицинской практике.  3. Индивидуальный подход: Понимание специфических потребностей и требований клиентов для разработки персонализированных решений и скаффолдов, отвечающих их уникальным потребностям.  4. Качество и надежность продукции: Обеспечение высокого качества и надежности скаффолдов, соответствующих стандартам безопасности и эффективности, для повышения доверия со стороны потребителей. | **Сегменты.png1. Потребительские сегменты**  Потенциальные потребители скаффолдов в медицине включают:  1. Хирурги и медицинские специалисты, которые выполняют операции по реконструкции тканей, восстановлению органов или лечению повреждений.  2. Пациенты, нуждающиеся в хирургическом вмешательстве для восстановления тканей после травмы, болезни или других состояний.  3. Медицинские исследователи, занимающиеся разработкой новых методов лечения и регенерации тканей, которые могут использовать скаффолды как инструмент для проведения своих исследований. |
| **Ключевые ресурсы.png6.Ключевые**  **Ресурсы**  1. Технические ресурсы: Специализированное оборудование, инструменты и технологии для проектирования, изготовления и тестирования скаффолдов.  2. Научные и исследовательские ресурсы: Квалифицированные исследователи, ученые, инженеры и специалисты в области биомедицинской и инженерной науки для разработки и тестирования новых материалов и технологий в области скаффолдов.  3. Финансовые ресурсы: Инвестиции для финансирования исследований, разработки, производства и маркетинга скаффолдов. | **Каналы.png3.Каналы сбыта**  1. Больницы и медицинские центры: Основными потребителями скаффолдов в медицине являются больницы и медицинские центры, где они используются хирургами и врачами для проведения операций и лечения пациентов.  2. Фармацевтические компании: Крупные фармацевтические компании могут производить и поставлять скаффолды для медицинских учреждений, а также участвовать в исследованиях и разработке новых материалов для скаффолдов.  3. Компании, специализирующиеся на медицинском оборудовании: Компании, занимающиеся производством и продажей медицинского оборудования, могут также предлагать скаффолды как часть своего ассортимента продукции. |
| **Затраты.png9.Структура издержек**  1. Исследования и разработка:  - Финансирование основных исследований в области тканевой инженерии и биомедицины для создания новых материалов и технологий скаффолдов.  - Разработка и тестирование новых методов дизайна скаффолдов для конкретных приложений.  - Исследования по биологической совместимости материалов скаффолдов и их влиянию на организм пациентов.  2. Производство и материалы:  - Закупка специализированных материалов и реагентов для создания скаффолдов.  - Разработка и настройка процессов производства скаффолдов, включая технологии 3D-печати или биопечати.  - Тестирование качества и безопасности скаффолдов перед их применением в клинических условиях.  3. Клинические испытания и регулирование:  - Финансирование клинических испытаний скаффолдов для оценки их эффективности и безопасности.  - Соблюдение регуляторных требований и стандартов качества для получения разрешений на прикладное использование скаффолдов.  - Организация и проведение мониторинга пациентов и контроль за результатами лечения при использовании скаффолдов. | | | **Касса.png5.Потоки поступления доходов**  1. Продажа скаффолдов: Основной источник доходов - продажа скаффолдов медицинским учреждениям, врачам, хирургам и другим потребителям в форме отдельных продуктов или комплектов.  2. Лицензирование технологии: Продажа лицензий на использование технологии скаффолдов другим организациям или компаниям, что может быть выгодным источником доходов.  3. Услуги консультаций и обучения: Предоставление услуг по обучению, консультациям и поддержке клиентов в использовании скаффолдов за плату. | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |