

ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

1. Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Построение архитектуры интеллектуальной системы для заключения умных контрактов на утилизацию отходов. (Подходит как для физических лиц, так и для юридических лиц).
Команда стартап-проекта	Новикова Ангелина Николаевна (Руководитель проекта) Кафиятуллина Юлия Насиховна (Наставник)
Ссылка на проект в информационной системе Projects	<a href="https://pt.2035.university/project/pri-nizkoj-konkurencii-stoimost-vhoda-na-rynok-pererabotki-bytovyh-othodov-dostatochno-velika-ot-2-mln-evro-dla-otkrytia-musorosortirovочного-комплекса-i-ot-20-mln-dollarov-dla#pulse145429">https://pt.2035.university/project/pri-nizkoj-konkurencii-stoimost-vhoda-na-rynok-pererabotki-bytovyh-othodov-dostatochno-velika-ot-2-mln-evro-dla-otkrytia-musorosortirovочного-комплекса-i-ot-20-mln-dollarov-dla#pulse145429</a>
Технологическое направление	<i>TechNet</i>
Описание стартап-проекта (технология/ <u>услуга</u> /продукт)	<p>Построение архитектуры интеллектуальной системы для заключения умных контрактов на утилизацию отходов.</p> <p>Проект по разработке и построению архитектуры интеллектуальной системы (ИС) для заключения умных контрактов по утилизации отходов, видит своей главной целью создание максимально быстрых и эффективных сделок, между физическими лицами и юридическими предприятиями, для удовлетворения потребности человека. Умные контракты в интеллектуальной системе позволят перерабатывать такие виды домашних отходов как: макулатура, отходы растительного и животного происхождения, стекло, текстиль, металлы, пластик, резина, древесина и крупногабаритные вещи. Что касается отходов с предприятий, чтобы на заводах не накапливалось большое количество мусора, умные контракты будут тщательно следить за тем, чтобы все производственные отходы вывозились в согласованные сроки. В основе интеллектуальной системы будет лежать база знаний, которая будет упрощать поиск специальных организаций по вывозу отходов. Также в ИС будет специальный сервис, где можно в краткие сроки найти узконаправленное место\ контейнер для утилизации бытовых отходов в ближайшем районе.</p> <p>Путем организации коммуникаций четырех основных сторон, а именно: физические лица, Администрации городов, юридические лица (которые хотят избавиться от производственных отходов), юридические лица (способные переработать все виды отходов), планируется формирование комьюнити между данными сторонами с помощью умных контрактов, в рамках которого будет разрабатываться онлайн-платформа с множеством видов сервисов.</p>
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Ежегодно в России и в Мире появляются все новые и новые свалки мусора с отходами, которые перерабатывать не собираются. Естественным образом это отрицательно сказывается на экологии, что после скопления несоизмеримо большого количества отходов вредит жизни человеку, природе, животным и птицам. Данный вопрос был освещен на официальном сайте <u>ECOPORTAL</u> , где были приведены данные подтверждающие актуальность. Жизнедеятельность человека тесно связана с возникновением большого количества отходов, к которым относят пищевой и производственный мусор. Большинство отходов должны правильно обрабатываться,

	<p>чтобы исключить нанесение серьезного вреда экосистеме. Время распада некоторых веществ может превышать 100 лет и в течении этого периода времени продукты распада попадают в воздух. Мусор и его утилизация является глобальной проблемой всего населения планеты. Скопления большого количества утильсырья, которое долгое время распадается отрицательно влияет на существование живых организмов.</p> <p>В России сейчас решена проблема переработки мусора стоит довольно остро, ежегодно свалка разрастается до небывалых масштабов, частично мусор отправляется на специальные заводы, где он сортируется и перерабатывается. В России используются два способа: вывоз мусора на свалку и прессование с дальнейшим захоронением в могильниках таким способом утилизируется лишь незначительная часть отходов, по данным статистики, на одного человека приходится около 400 килограммов мусора в год.</p> <p>Говоря об актуальности, наша интеллектуальная платформа облегчит поиск для людей специализированных мест для сбора отхода. Чаще всего в стране имеет огромное число скоплений: бытовые и производственные отходы.</p> <p>Трудность по сбору и переработке мусора заключается в том, что люди просто не знают куда обращаться в случае, когда им необходимо сдать те или иные отходы. Что увеличивает вероятность появления новые гектаров земли с мусором приблизительно на 65%.</p> <p>Естественным образом, данный вопрос будет актуален для юридических лиц (организаций/ предприятий), тем, что не будет скапливаться огромное количество мусора на производстве. Отходы возникают везде от макулатуры в офисе до не нужных шильдиком на производстве. Также за определенную оплату, компании смогут разместить рекламу на нашей платформе, если она вписывается в концепцию нашей тематике и идеям.</p> <p>Заинтересованные лица так же являются и инвесторы, которые после вложений будут получать % с определенных сделок/ услуг, которые будут представлены на нашей платформе.</p>
Технологические риски	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Риск, что сложно будет найти профессионального разработчика, которому будет интересно разрабатывать данную интеллектуальную систему, а самое главное качественно.</li> <li>● Трудности могут возникать в программе по обработки персональных данных и ведение трех обширных баз (Физические лица, Поставщики, Юридические лица- клиенты)</li> <li>● Так же есть вероятность, что произойдет сбой на сервере и данные, которые там хранились исчезнут</li> <li>● Также есть риск по недоступности контролировать IT программы</li> <li>● Трудности могут возникнуть и с администрирование программных систем, так как мало квалифицированных IT-специалистов могут поддерживать новую систему, с которой они никогда не сталкивались</li> <li>● Есть риск, что буду сбои при формировании умных контрактов в нейросети и синхронизации с интеллектуальной системой</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Трудности с коммуникациями между бизнесом и платформой.</li> </ul>
Потенциальные заказчики	<p>После подробного изучения рынка производственных организаций, могу выделить таких крупных заказчиков, которым будет интересно воспользоваться нашей уникальной интеллектуальной системой:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Группа компаний РФ</li> <li>• РТ-Инвест</li> <li>• Красноярский мусоросортировочный завод Чистый город</li> <li>• DigitalArts</li> <li>• Транспортное машиностроение (Трансмаш)</li> <li>• Коммаш Арзамасский завод</li> <li>• РЗПМ</li> <li>• Кузбасский Скарабей</li> <li>• Ярославская бумага</li> </ul> <p>Вне зависимости от деятельности вашей компании, наша платформа сможет облегчить работу завода.</p> <p>К потенциальным заказчикам можно отнести население РФ и стран СНГ.</p> <p>Также, наша интеллектуальная система будет интересна Администрациям городских округов, где наблюдается большое скопление бытовых отходов на улицах.</p>
Бизнес-модель стартап-проекта <sup>1</sup> (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	<p>Монетизация умного сервиса будет происходить путем предоставления платных услуг:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Размещение рекламы на платформе, которая будет ненавязчивой для пользователя</li> <li>2. Забор производственных отходов от организаций</li> <li>3. Предоставление физическим лицам сервиса по забору бытовых отходов прямоком из квартиры (грузчики будут сами выносить малогабаритные – одежда, обувь, макулатура или больше габаритные отходы – мебель, ремонтные отходы и тд.</li> <li>4. Предоставление администрации города в аренду специальные баки для скопления мелких бытовых отходов.</li> <li>5. Заключение на платной основе договорные условия об вывозе тех или иных отходов в определенных сроки.</li> </ol>
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Домашняя страница. Внешний вид веб-портала, который включает UI / UX дизайн с реализацией CSS 2.0 / XHTML и SEO.</li> <li>2. Объявления. Типовые или специализированные шаблоны для создания объявлений, заточенные под конкретные виды отходов, для максимально простого и быстрого заполнения пользователем. Так же будет присутствовать функция по закрытию данного объявления, после чего клиент сможет оценить качество предоставления услуги.</li> <li>3. Справочник организаций/ карта контейнеров. Система поиска, с помощью которой клиент сможет найти ближайшее место куда сможет сдать на переработку свой мусор, будь то организация или контейнер для вещей. Справочник с рейтингом организации, и их направление по конкретной переработке отходов, будет облегчать задачу и внесет конкретику для клиента.</li> <li>4. Платежные сервисы. Интеграция с платежными шлюзами через API и / или утилитарная платежная система, которые позволят принимать финансовые платежи от пользователей за размещение рекламы, продвижение их объявлений и другие услуги. Кроме того,</li> </ol>

<sup>1</sup> Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

	<p>интеграция с платежными сервисами позволит стать посредниками при финансовых расчетах между пользователями платформы.</p> <p>Премиум подписка.</p> <p>5. Онлайн-сообщения. Встроенный мессенджер, который позволит общаться между сборщиком отходов и клиентом, для организации и соглашения точного времени забора груза.</p> <p>6. Панель администратора. Личный кабинет, где администратор может настраивать сайт, управлять контентом, отслеживать и редактировать объявления и общаться с пользователями.</p>
<b>2. Порядок и структура финансирования</b>	
Объем финансового обеспечения <sup>2</sup>	3 882 703 рублей
Предполагаемые источники финансирования	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Собственные средства</li> <li>• Инвестиции от государства</li> <li>• Инвестиционные фонды</li> <li>• Гранды</li> </ul>
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта	<p>В среднем в России ежегодно образуется около 3,5 млрд. т отходов, 40 млн. т или 16% из которых приходится на так называемые твердые коммунальные (или бытовые) отходы. В настоящее время из этого объема утилизируется 10%, из которых 3% сжигается, 7% поступает в промышленную переработку. Потенциал же переработки ТБО оценивается на сегодняшний день в 14 млн. т. Около 90% (более 35 млн. т мусора) вывозятся на мусорные полигоны с целью захоронения.</p> <p>В связи, что в России отсутствует культура сортировки мусора, рентабельность бизнеса составляет от 60 до 80%.</p> <p>Объем рынка переработки отходов – до 3,5 млрд долларов в год, из них ТБО – 1,5-2,0 млрд долларов</p> <p>При низкой конкуренции, стоимость входа на рынок переработки бытовых отходов достаточно велика – от 2 млн евро для открытия мусоросортировочного комплекса и от 20 млн. долларов для строительства мусороперерабатывающего завода.</p>

<b>3. Календарный план стартап-проекта</b>		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Государственная регистрация юридического лица	0,1	0
Регистрация 2 товарных знаков компании: название и логотип	18,5	66 000

<sup>2</sup> Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

Внос в уставный капитал	4	10 000
Поиск помещения, оформление договора аренды (50 м2)	1	1 440 000 в год
Оборудование офиса	1	595 203
Разработка сайта и его регистрация (привлечение IT-специалиста)	~ 3-4	~ 561 500
Поиск деловых партнеров, заключение договоров	~ 6	~ 90 000
Привлечение студентов (проведение мероприятий)	~ 3-4	~ 80 000
Разработка рекламной кампании	~ 2-3	~ 140 000
Размещение рекламы		~ 600 000
Доработка платформы	~ 1-2	~ 300 000
Итого: 3 882 703		

#### 4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
Новикова Ангелина Николаевна	50 000	100
Размер Уставного капитала (УК)	50 000	100

#### 5. Команда стартап- проекта

Ф.И.О.	Должность (роль)	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы

Новикова Ангелина Николаевна	Координатор, исполнитель, организатор	8(977) 593-43-50 Angelinabumaga 2003@gmail.co m	Руководитель команды	бакалавриат, 2 курс
---------------------------------	---	--	----------------------	------------------------