**Паспорт стартап-проекта**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | |
| **Название стартап-проекта** | Система цифровизации паспортов электрооборудования «DoSkan» |
| **Команда** **стартап-проекта** | 1. Лазаренко Николай 2. Емельянов Тимофей 3. Лапшин Александр 4. Льянов Гирихан 5. Фирсов Фёдор |
| **Технологическое направление** | Базовые технологии силовой электротехники |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/ услуга/продукт)** | В 21 веке необходимо уметь быстро адаптироваться, оптимизировать и менять технику, подстраиваясь под резко меняющуюся обстановку. Цифровизация является одним из методов для достижения этой цели. Это деятельность по комплексным изменениям, которые затрагивают закоренелые аспекты компании для обеспечения более корректного управления и внешней коммуникации.  Ключевой отраслью для проекта является энергетическая, которая с каждым годом становится всё масштабнее. У компаний из данной сферы есть большое количество рукописных технических документов, которые не имеют электронных копий. Их нужно не просто отсканировать, а осознанно распознавать, чтобы данные привязывались к заданной информационной модели.  Благодаря нашему продукту значительно сокращаются затраты на ведение документации по электрооборудованию, за счет того, что он переводит рукописный текст в цифровой формат. На выходе получается не просто скан листа, а полноценный текст в удобном формате, который при необходимости можно редактировать. |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Энергетическая отрасль с каждым годом становится всё масштабнее, так как цифровизуется весь мир.  У компании есть большое количество рукописных технических документов, которые не имеют электронных копий. Их нужно не просто отсканировать, а осознанно распознавать, чтобы данные привязывались к заданной информационной модели. Сейчас на это тратится значительное времени, так как всё приходится делать вручную. |
| **Технологические риски** | Несовершенность технологических средств анализа рукописного текста, в связи с чем точность цифровизации паспортов электрооборудования может быть не 100% |
| **Потенциальные заказчики** | Компании энергетической отрасли (Например Газпром, ИнтерРАО, Росэнергоатом, Русгидро) |
| **Бизнес модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1)** (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Ежемесячная подписка на сервис, с несколькими тарифными планами, различающимися предельным количеством оцифрованных паспортов. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | У пркатически любой электротехники, в том числе и силовой, есть паспорта, описывающие их характеристики. Наш продукт способен автоматизировать оцифровку этой документации. |
| **2. Порядок и структура финансирования** | |
| **Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2)** | 600.000 рублей |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Целевое финансирование |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3)** | Средний потенциал |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта  |  |  |  | | --- | --- | --- | | **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** | | Проектирование | 2 | 200 000 | | Разработка бэкенда | 2 | 200 000 | | Разработка фронтенда | 1 | 150 000 | | Тестирование и развертывание сайта | 1 | 50 000 |   **Итого: 600 000 рублей** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**  |  |  |  | | --- | --- | --- | | Участники |  | | | Размер доли (руб.) | % | | 1.  2.  3. |  |  | | Размер Уставного капитала (УК) |  |  | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Команда стартап- проекта** | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/опыт работы** |
| Лазаренко Николай | Лидер | https://t.me/Carllosl | Координация работы участников, решение организационных вопросов, участие в разработке проекта, подготовка паспорта проекта | Студент 1-го курса магистратуры МГТУ им. Н.Э.Баумана |
| Емельянов Тимофей | Участник | https://t.me/Timofey822 | Участие в разработке проекта, подготовка паспорта проекта, составление юнит-экономии | Студент 1-го курса магистратуры МГТУ им. Н.Э.Баумана |
| Лапшин Александр | Участник | https://t.me/uPacEu | Участие в разработке проекта, подготовка паспорта проекта, рассчет объема рынка | Студент 1-го курса магистратуры МГТУ им. Н.Э.Баумана |
| Льянов Гирихан | Участник | https://t.me/dank\_af | Участие в разработке проекта, подготовка презентации | Студент 1-го курса магистратуры МГТУ им. Н.Э.Баумана |
| Фирсов Фёдор | Участник | https://t.me/firs18 | Участие в разрабокте проекта, оценка потенциала рынка, анализ потенциальных источников финансирование | Студент 1-го курса магистратуры МГТУ им. Н.Э.Баумана |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)