ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

|  |
| --- |
| Общая информация о стартап-проекте |
| Название стартап-проекта | Умная доступная колонка для студентов |
| Команда стартап-проекта | Санжимитупов Баир Цыдыпович, Волошин Артем Алексеевич, Александр Ахминеев Евгеньевич, Акромхужаев Саидхон, Горожанкин Иван Сергеевич, Омельченко Генадий, Хлынов Владимир Александрович, Белоглазов Феликс Игоревич, Прокопчик Станислав Евгеньевич, Алексей Донела, Инна Сапрунова |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | Креативные технологии и индустрия развлеченийРынки НТИ: ENERGYNET, HEALTHNET, TECHNET  |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | Продукт является уникальным дизайнерским решением, уникальность которого обеспечивается левитационной системой. Продукт будет обладать подсветкой, анимированной звуковыми и световыми эффектами левитацией |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Причинами использования «умной» системы в колонках с голосовым помощником являются: высокая конкуренция на рынке и активное развитие технологических и дизайнерских решений, отсутствие подобной продукции на отечественном рынке. |
| Технологические риски | Отказ в использовании голосового помощника компаниямиПотеря технологического преимущество в результате деятельности конкурентов |
| Потенциальные заказчики  | Компании производящие и продающие колонки с голосовым помощником. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Продажа дизайна колонки и «умной» системы.Продажа продукта через сторонние компании, производящие колонки с голосовым помощником под процент от продаж.Продажа устройства пользователям напрямую через сайт продукта/группу в соц. сетях. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Кулер для охлаждения системы. Аккумулятор для работы при отключении электропитания. Беспроводная зарядка модуля. Потребляемая мощность меньше 10 Вт. Тип питания: 100-240 В. |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-2) | 1 000 000 рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Грантовая поддержка фондом-М “Студенческий стартап” |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-3) | Колонки с голосовым помощником стремительно набирают популярность. Согласно статистике продаж компания "Яндекс" на 2021 год продала 1,3 млн. устройств с голосовым помощником, компания «VK» за первые три месяца 2022 года продала на 430% больше умных колонок «Капсула», чем за аналогичный период прошлого года. Данные показывают, что рынок стремительно развивается. Продукт привлечет внимание пользователя значительными отличиями от продукции конкурентов. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| Закупка оборудования и расходников | 1 | 250 000 |
| Разработка «умной» системы | 2 | 150 000 |
| Разработка корпуса колонки и работа с дизайнерами (интерьерным и технологическим )  | 3 | 150 000 |
| Создание MVP, выступление с ним на выставках, продажа первых образцов | 3 | 450 000 |

Итого 1 000 000 руб. |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники  |  |
| Размер доли (руб.) | % |
| Санжимитупов Баир Цыдыпович, Волошин Артем Алексеевич, Александр Ахминеев Евгеньевич, Акромхужаев Саидхон, Горожанкин Иван Сергеевич, Омельченко Генадий, Хлынов Владимир Александрович, Белоглазов Феликс Игоревич, Прокопчик Станислав Евгеньевич, Алексей Донела, Инна Сапрунова | 10 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 00010 000 | 9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 %9,1 % |
| Размер Уставного капитала (УК) | 110 000 | 100 % |

 |

|  |
| --- |
| 1. Команда стартап- проекта
 |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в Проекте | Образование/опыт работы |
| Санжимитупов Баир Цыдыпович | Генеральный директор | Bcs19@tpu.ru | Руководитель | нет |
| Волошин Артем Алексеевич | Исполнительный директор | Aav2@tpu.ru | 3D дизайнер | нет |
| Александр Ахминеев Евгеньевич | Пиар менеджер | Aea2@tpu.ru | Разработка стратегий выхода на рынок | нет |
| Акромхужаев Саидхон | Инженер | Saa1@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Горожанкин Иван Сергеевич | Инженер | Icg6@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Омельченко Генадий | Инженер | Geo12@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Хлынов Владимир Александрович | Инженер | Vah18@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Белоглазов Феликс Игоревич | Инженер | Fib4@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Прокопчик Станислав Евгеньевич | Инженер | Sep16@tpu.ru | Техническая разработка | нет |
| Алексей Донела | Инженер | Asd9@tpu.ru | Техническая разработка | Нет |
| Инна Сапрунова | Инженер | Ias17@tpu.ru | Техническая разработка | нет |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-2)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-3)