**Паспорт стартап-проекта**

 «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-МО |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| **Название стартап-проекта** | *Разработка технологической линии упрочнения крепежных изделий*  |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Огрызков Егор Вячеславович 2. Моисеев Илья Николаевич 3. Тарасов Александр Михайлович 4.Монахов Александр Игорьевич |
| **Ссылка на проект в информационной системе Projects** | https://pt.2035.university/project/razrabotka-tehnologij-uprocnenia-krepeznyh-izdelij |
| **Технологическое направление** | Разработка технологий  |
| **Описание стартап-проекта****(технология/услуга/продукт)**  | *Стартап ориентирован на разработку технологии крепежных изделий , включая проектирование и разработку оборудования для неполной закалки из межкритического интервала* |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | *На данный момент технология создания крепежных изделий состоит из данных этапов:1)отжиг 50 часов; 2)калибровка; 3)штамповка; 4)нарезка резьбы; 5) окончательная обработка в виде закалки и отпуска. Наиболее энергоемкими являются предварительный и окончательный отжиг ,термическая обработка . А длинномерные крепежные изделия необходимо подвергать правке. Предлагается исключить термическую обработку , а прочностные свойства получать за счет неполной закалки после калибровки. В калибровочный стан будет внедрена установка токами высокой чистоты которая позволит производить данную и исключает операцию правки.* |
| **Технологические риски** | Пониженная стойкость калибровочного инструмента  |
| **Потенциальные заказчики**  | *ООО ЗВК БЕРВЕЛ; ООО «Северсталь»* |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)  | Планируется оказание полного комплекса услуг по созданию технологической линии прокатного стана, включая предпроектное исследование, анализ потребностей заказчика, разработка технологии, монтаж, настройка и уточнение режимов.Бизнес-модель стартап-проекта по шаблону Business Model Canvas:1. Сегменты покупателей – владельцы метизного производства
2. Ценностное предложение – снижение себестоимости изделия за счет уменьшения затрат на электроэнергию оборудования
3. Каналы взаимодействия – телефон, почта, личные встречи.
4. Взаимоотношения с клиентами – личное ассистирование.
5. Ключевые партнеры – производители и поставщики оборудования.
6. Ключевые действия – разработка технологической линии.
7. Потоки доходов – плата за разработку и установку линии.
8. Структура издержек – разработка прототипов, зарплата.
9. Ключевые ресурсы – команда, приложение, дополнительное финансирование.
 |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Предложенная идея соответствует указанному технологическому направлению, т.к. направлена на сокращение затрат.Будут использованы инновационные технологии: Внедрение установки тока высокой частоты  |
| 1. **Порядок и структура финансирования**
 |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | 1 130 000 руб. |
| **Предполагаемые источники финансирования** |  Предприятия -заказчики |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-2)** | Объем рынка крепежных изделий 6,7 млрд. PEST: P – сложности и ограничения из-за санкционной политикиE – высокая инфляция, снижение инвестиционных планов компаний, сокращение непрофильных расходовS – снижение потребности в энергосбережении и экономииT – конкуренты быстрее осваивают современное оборудование и обладают доступом к немуPI = NPV / I = - 1,277NPV = 250 000 / (1+0,1) + 250 000 / (1+0,1)2 – 1000000 = - 566 115 I = 1 000 000 |
| 1. **Календарный план стартап-проекта**
 |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес.** | **Стоимость, руб.** |
| Разработка опытных образцов с необходимыми прочностными свойствами (версия 1)  | 3 | 30 000 |
| Разработка технологической документации. Изготовление и испытание крепежного изделия (версия 2) | 2 | 50 000 |
| Привлечение финансирования | 4 | 0 |
| Разработка конструкторской документации калибровочной линии. | 10 | 1 000 000 |
| Создание юридического лица и привлечение финансирования для развития проекта | 1 | 50 000 |
| Итого  | 20 | 1 130 000 |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**
 |
| **Участники** | **Размер доли** | **%** |
| 1.Монахов Александр Игоревич 2. Тарасов Александр Михайлович 3. Огрызков Егор Вячеславович 4.Моисеев Илья Николаевич  | 10000 100001000010000 | 25252525 |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | 40000 | 100 |
| **5. Команда стартап-проекта**  |
| **Ф.И.О.** | **Должность**  | **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/****опыт работы** |
| Моисеев Илья Николаевич  | Студент 2 курса специальность НТТС | 89106233074 | Руководитель, генерация идей, разработка стратегии, поиск партнеро | Специалитет Мосполитех |
| Огрызков Егор Вячеславович  | Студент 2 курса, специальность НТТС | 89997648553 | Маркетолог, анализ рынков, продвижение продукта, разработка маркетинговой стратегии | Специалитет Мосполитех |
| Монахов Александр Игоревич  | Студент 2 курса, специальностьНТТС  | 89537335977 | ИТ-специалист, написание программного кода | Специалитет Мосполитех |
| Тарасов Александр Михайлович  | Студент 2 курса, специальностьНТТС | 89209996090 | Документ, оформление бумаг, бухгалтерия  | Специалитет Мосполитех |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)