**Паспорт стартап-проекта**

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-МО |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | | | | | | |
| **Название стартап-проекта** | | *Разработка технологической линии упрочнения крепежных изделий* | | | | |
| **Команда стартап-проекта** | | 1. Огрызков Егор Вячеславович  2. Моисеев Илья Николаевич  3. Тарасов Александр Михайлович  4.Монахов Александр Игорьевич | | | | |
| **Ссылка на проект в информационной системе Projects** | | https://pt.2035.university/project/razrabotka-tehnologij-uprocnenia-krepeznyh-izdelij | | | | |
| **Технологическое направление** | | Разработка технологий | | | | |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/услуга/продукт)** | | *Стартап ориентирован на разработку технологии крепежных изделий , включая проектирование и разработку оборудования для неполной закалки из межкритического интервала* | | | | |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | | *На данный момент технология создания крепежных изделий состоит из данных этапов:1)отжиг 50 часов; 2)калибровка; 3)штамповка; 4)нарезка резьбы; 5) окончательная обработка в виде закалки и отпуска. Наиболее энергоемкими являются предварительный и окончательный отжиг ,термическая обработка . А длинномерные крепежные изделия необходимо подвергать правке. Предлагается исключить термическую обработку , а прочностные свойства получать за счет неполной закалки после калибровки. В калибровочный стан будет внедрена установка токами высокой чистоты которая позволит производить данную и исключает операцию правки.* | | | | |
| **Технологические риски** | | Пониженная стойкость калибровочного инструмента | | | | |
| **Потенциальные заказчики** | | *ООО ЗВК БЕРВЕЛ; ООО «Северсталь»* | | | | |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта) | | Планируется оказание полного комплекса услуг по созданию технологической линии прокатного стана, включая предпроектное исследование, анализ потребностей заказчика, разработка технологии, монтаж, настройка и уточнение режимов.  Бизнес-модель стартап-проекта по шаблону Business Model Canvas:   1. Сегменты покупателей – владельцы метизного производства 2. Ценностное предложение – снижение себестоимости изделия за счет уменьшения затрат на электроэнергию оборудования 3. Каналы взаимодействия – телефон, почта, личные встречи. 4. Взаимоотношения с клиентами – личное ассистирование. 5. Ключевые партнеры – производители и поставщики оборудования. 6. Ключевые действия – разработка технологической линии. 7. Потоки доходов – плата за разработку и установку линии. 8. Структура издержек – разработка прототипов, зарплата. 9. Ключевые ресурсы – команда, приложение, дополнительное финансирование. | | | | |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | | Предложенная идея соответствует указанному технологическому направлению, т.к. направлена на сокращение затрат.  Будут использованы инновационные технологии: Внедрение установки тока высокой частоты | | | | |
| 1. **Порядок и структура финансирования** | | | | | | |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | | 1 130 000 руб. | | | | |
| **Предполагаемые источники финансирования** | | Предприятия -заказчики | | | | |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[2]](#footnote-2)** | | Объем рынка крепежных изделий 6,7 млрд.  PEST:  P – сложности и ограничения из-за санкционной политики  E – высокая инфляция, снижение инвестиционных планов компаний, сокращение непрофильных расходов  S – снижение потребности в энергосбережении и экономии  T – конкуренты быстрее осваивают современное оборудование и обладают доступом к нему  PI = NPV / I = - 1,277  NPV = 250 000 / (1+0,1) + 250 000 / (1+0,1)2 – 1000000 = - 566 115  I = 1 000 000 | | | | |
| 1. **Календарный план стартап-проекта** | | | | | | |
| **Название этапа календарного плана** | | **Длительность этапа, мес.** | | | **Стоимость, руб.** | |
| Разработка опытных образцов с необходимыми прочностными свойствами (версия 1) | | 3 | | | 30 000 | |
| Разработка технологической документации. Изготовление и испытание крепежного изделия (версия 2) | | 2 | | | 50 000 | |
| Привлечение финансирования | | 4 | | | 0 | |
| Разработка конструкторской документации калибровочной линии. | | 10 | | | 1 000 000 | |
| Создание юридического лица и привлечение финансирования для развития проекта | | 1 | | | 50 000 | |
| Итого | | 20 | | | 1 130 000 | |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | | | | | |
| **Участники** | | **Размер доли** | | | **%** | |
| 1.Монахов Александр Игоревич  2. Тарасов Александр Михайлович  3. Огрызков Егор Вячеславович  4.Моисеев Илья Николаевич | | 10000  10000  10000  10000 | | | 25  25  25  25 | |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | | 40000 | | | 100 | |
| **5. Команда стартап-проекта** | | | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | | **Образование/**  **опыт работы** |
| Моисеев Илья Николаевич | Студент 2 курса специальность НТТС | | 89106233074 | Руководитель, генерация идей, разработка стратегии, поиск партнеро | | Специалитет Мосполитех |
| Огрызков Егор Вячеславович | Студент 2 курса, специальность  НТТС | | 89997648553 | Маркетолог, анализ рынков, продвижение продукта, разработка маркетинговой стратегии | | Специалитет Мосполитех |
| Монахов Александр Игоревич | Студент 2 курса, специальность  НТТС | | 89537335977 | ИТ-специалист, написание программного кода | | Специалитет Мосполитех |
| Тарасов Александр Михайлович | Студент 2 курса, специальность  НТТС | | 89209996090 | Документ, оформление бумаг, бухгалтерия | | Специалитет  Мосполитех |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)
2. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)